

تجلیل از مدیران توسعه گرا در نخستین
جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران



اشرف سمنانی: پتانسیل های بالقوه معدن در ایران را
با رفع چالش های حفاری و اکتشاف به فعل تبدیل کنیم



نوازی: دولتی باید اتحادیه حفاران غیر نفتی را
به رسمیت بشناسد



فاضلی: هیچ استاندارد برای حفاری
و اکتشافات معدنی در ایران نداریم



درگفت و گو با اعضای اتحادیه حفاران غیر نفتی مطرح شد؛

حفاری معدنی در یخبندان چالشی ها

ویژه
دومین همایش
و نمایشگاه تخصصی
بین المللی اکتشاف
مواد معدنی



صنعت فولاد
پیشران اقتصاد غیر نفتی

www.msc.ir



تسهیلات ارزان قیمت بانک پاسارگاد محدودیت ندارد

ویژه اشخاص حقوقی، فعالان اقتصادی و صاحبان مشاغل

- تسهیلات بدون محدودیت
- تنوع در نرخ تسهیلات
- نحوه بازپرداخت براساس نیاز مشتری



مرکز مشاوره و اطلاع رسانی: ۰۲۱-۸۲۸۹۰
www.bpi.ir

راهنمای لرچمن لرا

جهان معادن

Jahane Madan

ماهنامه علمی، تحلیلی و خبری
شماره بیست و چهارم / دی ماه ۱۳۹۷

رئیس شورای سیاست گذاری و علمی:

مسلم دریه

صاحب امتیاز و مدیر مسوول:

نعمت اله شهبازی

مشاور مدیر مسوول:

نوید رضا احمدی

شورای مشورتی:

شهناز نوایی، سعید صمدی، هوشنگ اسدی
مهدی رحمانپور، مرتضی شناور، حسین اصلی، شهرام هاشمی

شورای دبیران و تحریریه:

معصومه صالحی، اکرم شعبانی، طاهره گودرزی
جواد فلاح، سارا سعیدی فرزانی
حمیدرضا درخشان، فهیمه الوندی

امور هنری و گرافیک:

مرتضی طهوری

ویراستار:

ماهر مهرولی

ارتباطات و بازرگانی:

طاهره گودرزی

نشانی:

تهران، میدان هفت تیر خیابان قائم مقام، کوچه سام - پلاک.

تلفن: ۸۸۲۹۲۲۲ - ۸۶۰۷۳۶۶۲

پست الکترونیک: jahanemadanmonthly@gmail.com

وب سایت: www.jahanemadan.com

چاپ: خاتم نو

ناظر چاپ: ضیاء فاطمی

اخبار معدن و صنایع معدنی را در سایت «جهان معدن» بخوانید

فعلان بخش معدن و صنایع معدنی می توانند اخبار مهم مرتبط با واحد متبوع خود را برای درج در سایت خبری جهان معدن ارسال کنند. علاقمندان می توانند اخبار و گزارش های خود را به آدرس تلگرامی @jahanemadanmonthly ارسال و در صورت لزوم برای کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن ۰۲۱۸۶۰۷۳۶۶۲ تماس بگیرند. آدرس سایت خبری جهان معدن WWW.JAHANEMADAN.COM است.



دکتر غریب پور در جلسه کمیسیون معادن
و صنایع معدنی اتاق ایران تاکید کرد
ارایه راهکارها و پیشنهادات
اعضای کمیسیون به منظور حل
مشکلات و دغدغه های معدنی ها

۳۵



رئیس اتحادیه حفاران غیرنفتی:
پتانسیل های بالقوه معدن در
ایران را با رفع چالش های حفاری و
اکتشاف به فعل تبدیل کنیم

۶



دبیر اتحادیه حفاران غیرنفتی:
فروش خارج از نرخ مصوب اتحادیه
بزرگترین چالش حفاران است

۹

حبیبی عضو هیات مدیره اتحادیه حفاران غیرنفتی:
دولت یک بار برای همیشه در کنار
معدنکاران قرار بگیرد



۱۶



فاضلی نایب رئیس اتحادیه حفاران غیرنفتی:
هیچ استاندارد برای حفاری
و اکتشافات معدنی در ایران نداریم

۱۲



مهندس بازوکی عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی:
عدم شناخت در حفاری، خسارت های
جبران ناپذیری به بخش معدن وارد می کند

۲۴



مهندس غلامرضایی عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی:
واردات قطعات درون چاهی
چالش اصلی شرکت های حفاری است

۲۰



مهندس رضا شایسته عضو هیات مدیره اتحادیه
حفاران غیرنفتی مطرح کرد:

مصوبات بدون مطالعه و برنامه ریزی
بلای جان حفاری های غیرنفتی

۲۲



حمیدرضا فولادگر مطرح کرد:

**انتقاد از سهم ۶/۵ درصدی بخش
معادن و صنایع معدنی در اقتصاد**

۳۰



حسین محلوچی در جشنواره فولاد:

**همراهانی قوی تر از خویش
انتخاب کنید**

۳۰



عضو کمیسیون برنامه، بودجه و
محاسبات مجلس عنوان کرد:

**بورس کالا کم هزینه ترین
مسیر برای تعادل و نظارت**

۴۶



اسماعیلی تشریح کرد:

۳ اولویت

سازمان نظام مهندسی معدن

۳۳

در نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران مطرح شد

**بیشترین رشد صنعت فولاد
در دولت های یازدهم و دوازدهم**

۲۸



مدیرعامل صندوق بیمه
سرمایه گذاری معدنی اعلام کرد:

**تسهیلات جدید برای
متقاضیان صدور بیمه نامه**

۵۰



مدیرعامل فولاد مبارکه در مراسم گرامیداشت
سالروز افتتاح این شرکت:

**۲۳ دی ماه سالروز اقتدار صنعت
فولاد کشور است**

۳۸



یادداشت شکوری

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق ایران:

لایحه بودجه سال ۹۸ با نگاهی به بخش معدن

۴۲



دبیر انجمن سنگ آهن ایران:

معادن داران

سال سختی پیش رو دارند

۴۱



مدیرعامل شرکت ملی مس ایران اعلام کرد:

**رکوردشکنی شرکت مس
در تولید کاتد**

۴۷



نعمت‌اله شهبازی
مدیرمسئول

حفاری اکتشافی گمشده انقلاب معدنی

۱- محمد شریعتمداری وزیر سابق صنعت، معدن و تجارت در اواخر سال ۹۶ در نشست با روسای سازمان‌های استانی این وزارتخانه به صراحت اعلام کرد: «حوزه معدن و توجه به اکتشاف اولویت اصلی ما در سال ۹۷ خواهد بود؛ بنابراین باید همه امکانات برای این موضوع مهم در سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی، معاونت معدنی وزارتخانه و ایمیدرو بسیج شوند.»

نگاهی گذرا به کارنامه وزارت صمت در سال ۹۷ به وضوح بیانگر این واقعیت است که عمده وقت مدیران این وزارتخانه از یک سو برای موضوع استعفا یا عدم استعفا و استیضاح یا عدم استیضاح و در یک کلام ماندن یا رفتن محمد شریعتمداری به عنوان مقام عالی وزارت و به تبع آن مدیران سطوح بعدی صرف شد و از سوی دیگر چالش‌هایی مانند مجرای ثبت سفارش غیرقانونی واردات خودرو و یا مشکلات ریز و درشت خودروسازان داخلی و کنترل بازار و قیمت اقلام مصرفی و مایحتاج ضروری مردم از پوشش بچه و محصولات بهداشتی تا گوشت و مرغ و آهن و فولاد، وقت مدیران عالی وزارت صمت را اشغال نمود. مضاف برآنکه با اجرای قانون ممنوعیت به کارگیری بازنشستگان و زمره‌های رفتن مهدی کرباسیان از ایمیدرو تا انتخاب رییس جدید برای این سازمان و همچنین حاشیه‌های انتخاب داماد رییس جمهوری به عنوان جایگزین راضیه لک برای ریاست سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی کشور و در نهایت استعفای آقای داماد و انتخاب رییس بعدی و به موازات اینها بالا گرفتن اعتراضات جعفر سرقینی به این عزل و نصب‌ها به دلیل عدم هماهنگی با وی که منجر به استعفا و در نهایت عدم پذیرش استعفا از سوی رضا رحمانی وزیر صمت شد؛ همه و همه حاکی از آن است که بر خلاف وعده و تاکید محمد شریعتمداری همه امکانات سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی، معاونت امور معدنی وزارت صمت و ایمیدرو در سال ۹۷ نه تنها برای حوزه معدن و توجه به اکتشافات معدنی بسیج نشد بلکه به جرات می‌توان گفت که نسبت به سال قبل نیز کمتر به این موضوع توجه شد.

۲- پس از رأی اعتماد مجلس شورای اسلامی به رضا رحمانی به عنوان وزیر جدید صنعت، معدن و تجارت، وی در اولین اظهارات رسمی، ایجاد تحولی بزرگ در بخش معدن را وعده داد و به صراحت اعلام کرد: «باور دارم که انقلاب معدنی امکان پذیر است» البته وی تا کنون درباره نحوه تحقق این انقلاب در بخش اقتصادی کشور توضیح تکمیلی نداده است و لذا امیدواریم با عبور وی از چالش‌ها و حاشیه‌های عزل و نصب‌های روزهای آغاز وزارت، فرصت نمایند و ابعاد و مختصات «انقلاب معدنی» مورد نظر را برای فعالان، سرمایه‌گذاران و کارشناسان این بخش، به طور شفاف تبیین نمایند. اما به طور قطع و یقین، انقلاب معدنی که آقای وزیر وعده تحقق آن را داده با هر ویژگی و مختصاتی که باشد، بیش و پیش از هر موضوعی باید از اکتشافات معدنی شروع شود و پایه اکتشاف هم حفاری است. بر اساس اظهارات کارشناسان اکتشاف، در خوش‌بینانه‌ترین حالت، در حدود ۲۰ درصد از پتانسیل‌ها و عرصه‌های کشور، اکتشاف صورت گرفته که آن هم در اعماق نیست. حال آنکه ایران دارای ۶۸ نوع ماده معدنی گوناگون است و در جمع ۱۰ کشور غنی معدنی جهان قرار دارد.

توسعه عملیات اکتشافی و کشف ذخایر معدنی جدید یکی از الزامات و پیش‌نیازهای رشد و توسعه پایدار بخش معدن و صنایع معدنی است که به پشتوانه حفاری‌های استاندارد و به‌روز، قابل حصول می‌باشد. در کشورهایی که در بخش معدن پیشرو و موفق هستند مانند انگلیس و کانادا، سالانه حدود ۲ تا ۴ میلیون متر حفاری اکتشافی صورت می‌گیرد و این در حالی است که این رقم در ایران حدود ۱۰۰ تا ۱۵۰ هزار متر در سال می‌باشد. ۳- یکی از موضوعات جدی که بخش حفاری اکتشافی را به شدت رنج می‌دهد، چالش تحریم و نوسانات نرخ ارز می‌باشد. زیرا اکثر دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مورد استفاده در حفاری اکتشافی، وارداتی است و دستگاه‌های تولید داخل برای اعماق بیش از ۳۰۰ متر جوابگو نیستند. حتی قطعات و لوازم حفاری دستگاه‌های ساخت داخل مثل سرمته و لوله نیز باید از طریق واردات تامین شود. ضمن آنکه این بخش به طور جدی نیازمند جذب سرمایه‌گذاری خارجی و انتقال دانش فنی و مهندسی برای ارتقای سطح فناوری و دستیابی به استانداردهای روز حفاری اکتشافی و غیرنفتی می‌باشد.

۴- در سال ۸۹ شرکت‌های فعال در امر حفاری اکتشافی اقدام به تشکیل اتحادیه حفاران غیرنفتی نمودند تا با همفکری، همگرایی و انسجام، در جهت رفع چالش‌ها و مشکلات این بخش و توسعه فعالیت‌های اکتشافی معدنی و شناسایی پتانسیل‌های بخش معدن گام بردارند. اکنون پس از گذشت نزدیک به یک دهه از تشکیل این اتحادیه، مدیران آن معتقدند که هنوز توسط برخی دستگاه‌های دولتی از جمله سازمان برنامه و بودجه جدی گرفته نمی‌شوند و یا کارفرمایان دولتی توجه لازم را به نظرات آنها ندارند و به تعبیری از اقتدار لازم نزد سازمان‌های ذیربط برخوردار نیستند. همچنین کمبود بودجه بخش اکتشاف در کشور موجب عدم دستیابی به اهداف مورد نظر در زمینه توسعه حفاری اکتشافی شده است. از این رو امید می‌رود به منظور حصول به اهداف بخش معدن در اقتصاد مقاومتی که سنگ بنا و زیربنای آن توسعه اکتشافات می‌باشد، توجه به مقوله حفاری معدنی برای خروج از یخندان مشکلات و چالش‌ها، توسط همه دستگاه‌های ذیربط در دولت و مجلس جدی گرفته شود و در سال آتی شاهد تحولات چشمگیر در زمینه حفاری و ثبت توفیقات جدید در امر اکتشافات معدنی در کشور باشیم.

درگفت وگو با اعضای اتحادیه حفاران غیرنفتی مطرح شد؛

حفاری معدنی در یخبندان چالشی ها



مهندس اشرف سمنانی رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی:

پتانسیل‌های بالقوه معدن در ایران را با رفع چالش‌های حفاری و اکتشاف به فعل تبدیل کنیم

یکی از اولویت‌های اتحادیه، حل مشکل پیمانکاران با کارفرمایان دولتی است



عدم پشتیبانی لازم از بخش معدن اعلام کرده است. به گفته مهندس اشرف سمنانی پیشرفت و توسعه اقتصادی در کشورهایی همچون استرالیا و کانادا بدون شک تا اندازه زیادی مدیون سرمایه‌گذاری و حمایت از بخش معدن بوده است؛ همان‌گونه که حمایت از بخش فولاد در ایران در مدت کوتاهی کشور ما را از یک وارد کننده بزرگ فولاد به یک صادر کننده تبدیل کرده است، حمایت از معدن نیز می‌تواند تأثیری مشابه و در سطحی بسیار بزرگ‌تر بر جای بگذارد؛ شرح گفت‌وگوی جهان معدن با رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی در زیر می‌آید:

اکرم شعبانی

شود؛ اما با توجه به اینکه تمام کارشناسان معدنی اذعان دارند اساس کار معدن اکتشاف و پایه اکتشاف حفاری است حل معضلات و چالش‌های حفاری می‌تواند در رده‌های بالاتر افزایش بهره‌وری در بخش معدن را به همراه داشته باشد؛ مهندس رضا اشرف سمنانی کارشناس ارشد مهندسی مکانیک دانشگاه صنعتی امیر کبیر (پلی تکنیک) و همچنین مهندسی صنایع دانشگاه میسیگان آمریکا از چهره‌های شناخته شده معدن و صنعت کشور و رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی در گفت‌وگو با ماهنامه جهان معدن در کنار اعلام برنامه‌های آتی اتحادیه دغدغه‌های خود را در رابطه با

بدون شک نقش معدن در اقتصاد و توسعه اقتصادی کشورها قابل چشم‌پوشی نیست؛ از مزایای این بخش در کنار امکان ایجاد یا افزایش تولید می‌توان به افزایش صادرات نیز اشاره کرد؛ فرای این مفاهیم، بزرگ‌ترین امتیازی که معدن می‌تواند به اقتصاد کشور تقدیم کند افزایش اشتغال‌زایی است، مساله‌ای که در شرایط فعلی کشور ما بخش بزرگی از معضلات به آن بازمی‌گردد؛ به جرات می‌توان اذعان کرد حمایت دولت از بخش معدن در کنار ایجاد اشتغال و توسعه پایدار اقتصادی می‌تواند منجر به افزایش تولید و در نتیجه افزایش صادرات و ارزآوری

به عنوان رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی درباره اولویت‌ها و برنامه‌های کاری اتحادیه در سال آینده بگویید.

ما بر اساس مجمعی که هر سال تشکیل می‌شود اهداف، خط‌مشی‌ها و برنامه‌های خود را مورد بررسی و تصویب قرار می‌دهیم و آن تبدیل به برنامه کاری ما در سال آتی خواهد شد؛ در سال آینده محورهایی را در نظر داریم یک سری مسایل که مستقیم به کار داخلی اتحادیه مربوط می‌شود و در رابطه با این مساله است که تعدادی از اعضای اتحادیه وارد کننده ماشین هستند که آنها چگونه به این کار می‌پردازند یا چه مشکلاتی را در رابطه با واردات لوازم و قطعات مصرفی دارند؛ در کنار آن برخی سازنده لوازم و تجهیزات در داخل هستند و همچنین بخش سوم اعضا که همان پیمانکاران حفاری هستند بنابراین در مجموع، فعالیت‌هایی که در بخش‌های مختلف اتحادیه نیاز است به

آنها پرداخته شود تبدیل به برنامه کاری ما می‌شود؛ اتحادیه تلاش می‌کند مسایل و مشکلات هر بخش را تسهیل کند به عنوان مثال باید امکان واردات تجهیزات وجود داشته باشد در مورد پیمانکاری قیمت‌هایی که به تبع نوسانات ارزی از ابتدای سال افزایش پیدا کرده باید در قراردادها اصلاح شود در مورد تولید تجهیزات حفاری در داخل ایران ما قطعاً سعی داریم هر طور هست آن قسمت از تجهیزات را که می‌شود در داخل ایران تولید کرد افزایش بدهیم و البته موکول به این است که بازار فروش این تجهیزات وجود داشته باشد؛ برای اینکه سطح بهره‌وری را بالا ببریم برنامه‌های آموزشی که هر ساله داشته‌ایم برای سال آینده هم در نظر داریم و آموزش‌های مفیدی را در این بخش مدنظر داریم تا اعضای اتحادیه بتوانند به راندمان بالاتری دست یابند، بهره‌وری دستگاه‌ها بالاتر برود که خسارتی به

تغییر نگرش و به تبع آن تغییر رویکرد به توسعه بخش معدن کشور می‌انجامد که منجر به توسعه پایدار اقتصادی در سایه وابستگی کمتر به نفت و نیز فراتر از آن اقتصاد مقاومتی و عدم وابستگی به پتانسیل‌های خارجی می‌شود و تمام این موارد با سرمایه‌گذاری بر روی اکتشاف و حفاری بخش معدن امکان‌پذیر خواهد بود

در عمق ذخایری پیدا نکرده‌ایم و زمانی که ما ذخایر بیشتر و قطعی را بتوانیم معرفی کنیم اعتبار کشور در میان کشورهای معدنی بالاتر می‌رود و دوم اینکه برنامه‌هایی که بر اساس این اکتشاف انجام می‌گیرد را می‌توانیم توسعه دهیم، به عنوان مثال ما به دنبال توسعه تولید فولاد هستیم اما نیاز است که پیش از آن بتوانیم به ذخایر قطعی سنگ آهن دست پیدا کنیم، باید اکتشاف جدید و استخراج داشته باشیم، در حقیقت تمام این موارد نشان دهنده این حقیقت است که سنگ بنای تمام این فعالیت‌ها حفاری است.

آیا این تغییر رویکرد می‌تواند تاثیری بر اقتصاد کل کشور بر جای بگذارد؟

قطعاً همینطور است، در شرایطی که ما برای خروجی بخش معدن میلیارد‌ها دلار سرمایه‌گذاری می‌کنیم، نیاز است تاکید کنم که اساس کار یعنی حفاری هزینه چندان زیادی نمی‌برد؛ نتیجه این تغییر نگرش و به تبع آن تغییر رویکرد به توسعه بخش معدن کشور می‌انجامد که منجر به توسعه پایدار اقتصادی در سایه وابستگی کمتر به نفت و نیز فراتر از آن اقتصاد مقاومتی و عدم وابستگی به پتانسیل‌های خارجی می‌شود و تمام این موارد با سرمایه‌گذاری بر روی اکتشاف و حفاری بخش معدن امکان‌پذیر خواهد بود. صنایع معدنی پایدار و کشف ذخایر جدید چه از نظر حجمی و ظرفیتی و چه از نظر نوع ماده معدنی که اکتشاف می‌شود منجر به تنوع سبد محصولات معدنی ایران می‌شود و ما در حقیقت در چنین شرایطی می‌توانیم ده برابر ارزش افزوده بیشتری نسبت به شرایط کنونی ایجاد کنیم و هر اندازه که شناسایی مواد معدنی افزایش پیدا کند منجر به افزایش مشابه میزان ارزش افزوده خواهد بود که تاثیر مستقیم بر روی تولید ناخالص داخلی GDP ایران که بیانگر میزان رشد اقتصادی است خواهد داشت.

از ابتدای شروع به کار در اتحادیه چه چالش‌هایی فرا روی شما و همکاران تان قرار داشته است؟

بزرگ‌ترین چالش ما کمبود پروژه‌های اکتشافی بوده است، به این مفهوم که سطح انتظار ما بسیار بیشتر از آن چیزی بوده که عملاً دریافت کرده‌ایم. اگر شرایط کنونی ارزی و تحریم‌ها را کنار بگذاریم و واقع بینانه نگاه کنیم ما به میزان کافی تجهیزات داریم که شامل تجهیزات وارداتی و تجهیزات داخلی می‌شود در کنار آن همکاران ما دانش فنی استفاده از این تجهیزات را دارند چرا که آموزش‌های کافی را در این زمینه دیده‌اند و خیلی سریع می‌توانیم به مجرد اینکه پروژه‌های اکتشافی افزایش پیدا کنند توان اکتشافی اتحادیه را بالا ببریم.

نظر شما در مورد انجام پروژه‌ها بدون در نظر گرفتن قیمت مصوب چیست؟

قطعاً چنین موضوعی یکی از چالش‌های ما بوده، چرا که قیمت‌ها نیاز است که عادلانه و واقعی باشد در این صورت است که می‌توان امیدوار بود کار پایدار باشد، فقدان هر کدام از این موارد منجر به این می‌شود که کار پایداری خود را از دست بدهد؛ و در نهایت انجام کار زیر قیمت مصوب منجر به ورشکستگی می‌شود. همان اندازه که ارزان فروشی منجر به ورشکستگی می‌شود گران فروشی در کار هم می‌تواند مشکلات مشابه ایجاد کند، چرا که به هر صورت رقابت در

دستگاه وارد نشود، برای عملیات هم دقت نظر بیشتری ایجاد شود. این آموزش‌ها در گروه‌های مختلف و در سطوح مختلف قرار است که برگزار شود و همزمان با اینکه ما بتوانیم بازار این کار را در آینده بررسی و تقویت کرده و آن را گسترش بدهیم نیاز است که برخی کارهایی را که به صورت مستقیم با اتحادیه در ارتباط نیست اما فعالیت‌های آنها بر عملکرد ما تاثیرگذار است دنبال کنیم، به عنوان مثال آنچه که در وزارتخانه، ایمیدرو و تشکلهایی مثل خانه معدن در حال وقوع است را زیر نظر داشته باشیم تا بتوانیم به

امر اکتشاف و ورای آن به بحث حفاری بپردازیم و موانع را تا حد ممکن از این مسیر برداریم، اکتشاف در ایران جای کار بسیار زیادی دارد ما همچنان اکتشاف کاملی از یک معدن در ایران نداشته‌ایم و برای اینکه بتوانیم به اکتشافات کشور و شناخت ذخایر کمک کنیم به عنوان اتحادیه حفاران غیرنفتی نیاز بوده تا قسمت حفاری را تقویت کنیم و تاکنون هم در حد توان به این امر پرداخته‌ایم. و البته توسعه این بخش تابعی می‌شود برای آنکه برنامه‌های اکتشافی کشور افزایش پیدا کند البته ما برنامه انجام خدمات در خارج از کشور را هم در دستور کار داریم و در حال حاضر در شرایط رایزنی هستیم تا اکتشافات کشور که هزینه چندان بالایی هم ندارد و آغاز معدن است را در حد ممکن گسترش دهیم. به این مفهوم که وقتی اکتشاف انجام شد شناسایی ذخیره امکان‌پذیر می‌شود و در صورت شناسایی ذخیره است که معدن تجهیز و صنایع معدنی ایجاد می‌شود در این زنجیره در نتیجه عمده مسئولیت و اساس آن با اکتشاف انجام می‌گیرد نیاز بر این است که اکتشافات در کشور تسریع شده و افزایش پیدا کند و این چیزی است که ما در داخل ایران به آن نیاز داریم چرا که لازم است ما به استاندارد دیگر کشورهای معدنی در دنیا نزدیک شویم و از روی میزان حفاری به صراحت می‌توان گفت که همچنان باید کار خیلی بیشتری در این بخش انجام شود و نیاز است که ما در اتحادیه حفاران غیرنفتی خودمان را برای آن برنامه وسیع‌تر اکتشافی آماده کنیم که در زنجیره معدن کشور در خط نخست قرار گرفته است.

میزان حفاری‌ها در شرایط فعلی در کشور چگونه است؟

به هر حال میزان حفاری‌ها مثل تمام بخش‌های دیگر اقتصاد تابع شرایط بازار بوده است، از ابتدای آغاز کار معدنی در ایران ما تنها موفق به حفاری نزدیک به ۵ میلیون متر شده‌ایم در حالی که ارقامی که ما در حال حاضر نیاز داریم به آن دست یابیم فاصله بسیار زیادی دارد با آنچه که تاکنون انجام داده‌ایم، به خصوص که ایران به عنوان یک کشور معدنی شناخته می‌شود و پتانسیل بسیار فراتر از آنچه که تاکنون انجام شده در کشور ما به عنوان یک کشور معدنی وجود دارد. در حقیقت ما اتحادیه را شکل داده‌ایم که در درجه اول در داخل کشور خود را برای حفاری وسیع‌تر و حفاری در عمق آماده کنیم و در مرحله بعدی مساله صدور خدمات به کشورهای منطقه و مشارکت با پیمانکارهای خارجی را با راه‌اندازی اتحادیه مدنظر داشته‌ایم. با توجه به اینکه ما در یک کشور معدنی زندگی می‌کنیم و پتانسیل اصلی ما معدن است و تاکنون هم بحث ذخایری که مطرح شده بیانگر اعداد دقیقی نیست، چرا که هنوز شناخت کافی نداریم و این بحث‌ها در حد مقدماتی انجام می‌شود اما با عملیاتی که اتحادیه در نظر دارد ما می‌توانیم به ذخایر واقعی دست پیدا کنیم، ما هنوز

♦ دولت و مجلس چه کمکی می‌توانند به اتحادیه برای برون رفت از مشکلات فعلی کنند؟

باید کمک به بخش معدن مدنظر دولت و مجلس قرار بگیرد. مجلس باید در مورد تصویب قوانین و مقررات، بخش معدن را که پتانسیل اقتصادی بسیار قابل توجهی دارد از دید حمایتی مدنظر قرار دهد یعنی توسعه این بخش، در نتیجه آن افزایش تولید ناخالص داخلی را در نظر داشته باشند. چرا که ایران از لحاظ میزان و تنوع ذخایر معدنی با وجود اینکه شناسایی قطعی هم وجود ندارد جایگاه ویژه‌ای در جهان دارد بنابراین می‌بایست این بخش را که در اقتصاد و به خصوص اقتصاد مقاومتی تعیین کننده است و در حقیقت تامین کننده بسیاری از صنایع ما مثل فولاد و مس و دیگر صنایع فلزی به شمار می‌رود با نگاه ویژه مورد پشتیبانی قرار داد چرا که به نفع اقتصاد کل کشور است. نکته بسیار مهم و قابل تذکر اینکه ما در بخش معدن و صنایع معدنی درست است که اشتغال مستقیم ایجاد می‌کنیم اما نکته مهمتر اینکه بیش از آنکه این بخش اشتغال مستقیم ایجاد کند اشتغال غیرمستقیم به وجود می‌آورد که رقم آن حداقل ده تا بیست برابر اشتغال مستقیم است. همچنین اکتشاف و در نتیجه آن توجه به بخش معدن می‌تواند پتانسیل صادراتی را بالا ببرد و البته منظور من، صادرات محصولات خام نیست بلکه محصولاتی موردنظر است که بر پایه صنایع ایجاد شده است. جان کلام اینکه توجه دولت و مجلس به بخش معدن می‌تواند هم در بخش اشتغال هم تولید داخلی و هم صادرات جهش قابل توجهی ایجاد کند. در کنار این موارد پیشرفت در تکنولوژی هم از مزایای این بخش خواهد بود.

♦ آیا دولت و مجلس تاکنون قانون یا مصوبه‌ای داشته‌اند که مانع کار این بخش باشد؟

مانع به صورت مستقیم نبوده‌اند اما گاهی برخی از قوانین و مقررات وقتی وارد بطن ماجرا می‌شویم به نوعی مانع کار ما بوده‌اند، به عنوان مثال می‌توان به مساله حقوق دولتی، مالیات و همچنین مالیات بر ارزش افزوده اشاره کرد که تبدیل به پکیجی از مساله و مشکل برای ما در این بخش بوده‌اند، به جای اینکه قرار باشد مالیات و حقوق دولتی از پیمانکار بگیریم بهتر آن است که بیایم از تولید نهایی آنها و سود حاصل از این تولید بهره ببریم. در واقع این محصولات سود و درآمد به خودی خود ایجاد می‌کنند، این بخش قابلیت رشد بسیار سریع دارد و باید به آن نگاه بلند مدت و حمایتی داشت، چرا که به سرعت می‌تواند درآمد ملی را افزایش بدهد و نرخ اشتغال زایی را هم به شدت بالا ببرد و باید این منافع را هم در نظر گرفت. وضع پیاپی آیین نامه و بخشنامه و تغییر مقررات موجب بی ثباتی در کار می‌شود و بهتر آن است که ما در هر زمینه‌ای قادر به ایجاد ثبات و مانع بی ثباتی شویم. نگاهی به دو کشور معدنی و پیشرفته استرالیا و کانادا خود بیانگر این است که پرداختن و حمایت از بخش معدن در کنار مزایای داخلی که ایجاد می‌کند موقعیت بین‌المللی کشور را هم تا اندازه زیادی افزایش می‌دهد و چه بهتر که ما هم در داخل ایران بتوانیم این پتانسیل بالقوه را به فعل تبدیل کنیم.

کار وجود دارد، ضمن اینکه ارزان فروشی می‌تواند منجر به کاهش دقت و کیفیت کار شود زمانی که اتحادیه قیمتی را در نظر می‌گیرد هم شرایط کارفرما و هم پیمانکار را مورد بررسی قرار می‌دهد که همزمان با پیشبرد صحیح کار از سوی پیمانکار، کارفرما هم بتواند نیازهای پیمانکار را در مسایل مالی برآورده کند در حقیقت چنین رویکردی یک برد دو سویه را در بردارد. زمانی که حجم کار بالاتر می‌رود قیمت‌ها کمتر می‌شود، در واقع این رابطه معکوس است یعنی همانطور که افزایش حجم کار قیمت آن را پایین می‌آورد در نقطه مقابل کمبود پروژه و کاهش حجم می‌تواند منجر به بالا رفتن قیمت کار شود. به تبع این هم افزایشی‌ها ما می‌توانیم در اتحادیه آموزش‌های مهارتی را بالاتر ببریم، نگهداری و کار با دستگاه به روش‌های اصولی‌تر انجام می‌گیرد، در نتیجه آن عمر دستگاه بالاتر می‌رود و در نهایت قیمت باز هم با کاهش روبرو می‌شود؛ در واقع بهره‌وری دو طرفه در این حالت افزایش پیدا می‌کند. گمان می‌کنم در مواردی این ارزان فروشی‌ها از سوی شرکت‌هایی انجام می‌شود که عضو اتحادیه نیستند، اگرچه بدون شک اعضای اتحادیه هم در مواردی این موضوع را نادیده گرفته‌اند. هدف نهایی کار ما انجام یک اکتشاف دقیق‌تر و اصولی‌تر است که نتیجه آن ارزش بالاتری به کار کارفرما هم می‌دهد. اگر ایرادی در اکتشاف و حفاری وجود داشته باشد در شناسایی ذخایر مشکل ایجاد می‌شود که این خود یک خسارت است دقیق نبودن مطالعات هم خسارت دیگری است که در این راستا قرار می‌گیرد و در پکیج ارایه شده نقص ایجاد می‌کند.

♦ یکی از مسایلی که تاکنون مطرح شده این است که قراردادهای بسته شده میان پیمانکار و کارفرما کاملاً به صورت یکطرفه و به نفع کارفرماست، نظر شما در این باره چیست؟

به دلیل اینکه بیشتر کارفرماها دولتی بوده‌اند آنها تابع ضوابط سازمان برنامه بودجه و دولت عمل کرده‌اند، و چون در گذشته کار حفاری در کشور خیلی بزرگ نبوده، این نوع قراردادها را یک عده از پیمانکارها پذیرفته‌اند اگرچه قطعاً پذیرش چنین قراردادهایی صحیح نیست؛ چرا که قراردادها باید به صورت عادلانه بسته شود؛ در همین راستا اتحادیه با یک مشاوره حقوقی مشورتی انجام داد و بررسی‌هایی بر روی قراردادها صورت گرفت اما همچنان نتیجه‌ای را که می‌خواستیم به دست نیامده، اگرچه اتحادیه در مواردی دخالت‌هایی در قراردادها داشته اما برنامه این است که وقتی کار کمی به رونق رسید قراردادها را طوری تنظیم کنیم که اگر کارفرما هم تخطی کرد ولو اینکه دولتی باشد موظف به جبران خسارت شود. مواردی از قبیل پرداخت به موقع حق و حقوق و نیز اصلاح قیمت‌ها در صورت تاخیر در شروع کار از سوی کارفرما مواردی است که در نظر داریم در قراردادهای آتی آنها را به نحوی اصلاح کنیم. همانگونه که اگر حفار اشتباهی داشته باشد ما خسارت آن را در قرارداد ذکر خواهیم کرد به موارد خسارت و اشتباه از سوی کارفرما هم توجه ویژه خواهیم داشت. هدف نهایی ما این است که در یک قرارداد منطقی و معقول نفع دو طرف قرارداد، مورد پیش بینی قرار بگیرد و از حالت یکطرفه بودن خارج شود.

♦ باید کمک به بخش معدن مدنظر دولت و مجلس قرار بگیرد. مجلس باید در مورد تصویب قوانین و مقررات، بخش معدن را که پتانسیل اقتصادی بسیار قابل توجهی دارد از دید حمایتی مدنظر قرار دهد یعنی توسعه این بخش، در نتیجه آن افزایش تولید ناخالص داخلی را در نظر داشته باشند

دبیر اتحادیه حفاران غیر نفتی:

فروش خارج از نرخ مصوب اتحادیه بزرگترین چالش حفاران است

دولت باید اتحادیه را به رسمیت بشناسد



و همچنین توسعه فعالیت‌های حفاری در داخل و خارج کشور تشکیل شده است. در رابطه با مسایل و مشکلاتی که اتحادیه از ابتدا تاکنون با آنها روبرو بوده با مهندس شهناز نوایی دبیر اتحادیه حفاران غیر نفتی به گفت‌وگو نشستیم که شرح این گفت‌وگو در ادامه می‌آید:

طاهره گودرزی

در کشور و فاصله زیاد آن با استانداردهای بین‌المللی در کشورهای با پتانسیل معدنی، نیاز به همکاری دست‌اندرکاران این بخش، در کنار تقویت و توسعه حفاری داشته که همواره با مشکلات خاصی روبرو است. اتحادیه حفاران غیر نفتی با هدف رفع مشکلات موجود و بستر سازی برای ورود سرمایه به کشور و متمرکز شدن بخشی از سرمایه در این بخش

فعالیت‌های بخش معدن از مرحله اکتشاف شروع و تا تجهیز معادن ادامه می‌یابد. توسعه اکتشاف علاوه بر تامین منابع و بستر سازی‌های لازم برای توسعه فعالیت بخش خصوصی، تکیه بر سیستم‌ها، ابزارها و تجهیزات پیشرفته حفاری را نیز می‌طلبد؛ اما مبحث حفاری به خودی خود و با توجه به مجموع حفاری‌های انجام شده

اتحادیه حفاران غیر نفتی در چه سالی تاسیس شد و تاکنون

به چه میزان از اهداف تعیین شده دست یافته است؟

اتحادیه به عنوان یک کمیته در خانه معدن شکل گرفت در ابتدا کار به این صورت بود که شرکت‌ها دور هم جمع می‌شدند و به بیان چالش‌ها و مشکلات خود می‌پرداختند. کم کم به این نتیجه رسیدیم که این رویکرد می‌تواند به صورت یک انجمن یا تشکل قوی‌تر مسیر خود را ادامه دهد. به همین دلیل به اتفاق بازرگانی مراجعه کردیم و در مرداد ۸۹ اتحادیه حفاران غیر نفتی با سازوکاری متفاوت از حفاران نفتی شکل گرفت. از همان زمان با انتشار اطلاعیه و عضوگیری سعی در فعال کردن اتحادیه داشتیم. با توجه به اینکه اساس کار معدن در کشور اکتشاف است و پایه اکتشاف هم حفاری است، از آنجا که بیشتر از ۲۰ درصد در کشور اکتشاف صورت نگرفته آن هم نه در اعماق زیاد، طبیعتاً حفاری هم چندان مورد توجه قرار نگرفت.

صنایع بزرگ معدنی نیازمند به مواد معدنی هستند که باید مورد اکتشاف قرار گیرند ذخایری که ما در حال حاضر به آنها دسترسی

داریم روزی به اتمام می‌رسند و ما نمی‌توانیم بدون عملیات اکتشافی و کشف ذخایر جدید، چیزی جایگزین آنها کنیم. با وجود اینکه وزیر صنعت، معدن و تجارت بر توسعه اکتشاف تاکید داشته، اما به دلیل اینکه بودجه طرح‌های عمرانی کم است و بیشتر کارفرمایان اکتشاف و حفاری دولتی هستند بودجه خیلی کمی برای این بخش در نظر گرفته می‌شود. در کشورهایی مثل کانادا، انگلیس و... در سال ۲ میلیون مترمکعب حفاری انجام می‌گیرد در حالی که در ایران در کل سال حدود ۱۰۰ هزار متر حفاری انجام می‌دهیم و در همین متراژ کم هم برای گرفتن بودجه دچار مشکل هستیم و متأسفانه بخشنامه تعدیل نرخ ارز نیز کار ما را بیشتر دچار چالش کرده است.

اعضای اتحادیه حفاران غیر نفتی تلاش‌های زیادی انجام داده‌اند تا اتحادیه به رسمیت شناخته شود، اما با وجود اینکه شرکت‌های بزرگی عضو این اتحادیه هستند و به صورت تخصصی در این حوزه فعالیت می‌کنند و می‌توانند در کارهای حفاری به صورت تخصصی نظارت کنند و بازوی اجرایی دولت در پروژه‌ها باشند، مورد بی توجهی مسئولان قرار

یکی از مشکلاتی که ما

در اتحادیه با آن درگیر

هستیم، قیمت‌هایی است

که شرکت‌های حفاری

می‌دهند که خارج از نرخ

مصوب اتحادیه است؛ برای

اینکه متر اژ حفاری در

ایران کم است و برای فرار

از ورشکستگی شرکت‌ها

ناچارند با قیمت‌هایی

پایین‌تر از نرخ مصوب کار

کنند لذا اتحادیه را هم

دچار مشکل می‌کنند

گرفته‌اند. طی جلساتی که با دولت، مجلس، ایمیدرو و سازمان زمین شناسی داشته‌ایم و نامه‌نگاری‌های زیادی که در این باره مبنی بر انجام هر گونه فعالیت حفاری غیرنفتی از طریق اتحادیه حفاران غیرنفتی داشته‌ایم و البته هدف ما این بوده است که هم روی حفاران و هم روی دستگاه‌های حفاری شناخت داشته باشیم و بدانیم شرکتی که در مناقصه حاضر می‌شود، چند دستگاه دارد و آیا دستگاه‌ها توان انجام کار را دارند یا خیر، متأسفانه این اتفاق تاکنون نیفتاده که در نهایت این موضوع باعث می‌شود دولت و شرکت‌های دولتی هم در کار به مشکل

برخورد کنند زیرا برخی شرکت‌ها با اینکه دستگاه حفاری ندارند در مناقصه‌ها حضور پیدا می‌کنند و بعد از مناقصه از طریق دلال‌ها اقدام به اجاره یا خرید دستگاه می‌کنند. از همین روی دولت باید برنامه‌ریزی صحیح و اصولی از طریق اتحادیه داشته باشد و به تمامی شرکت‌ها اعلام کند که تنها اعضای اتحادیه می‌توانند در مناقصه‌ها حضور داشته باشند تا در این صورت سایر شرکت‌هایی که عضو اتحادیه نیستند هم مکلف شوند برای ادامه کار به عضویت اتحادیه درآیند.

مشکل بزرگ دیگری که ما در اتحادیه با آن درگیر هستیم، قیمت‌هایی است که شرکت‌های حفاری می‌دهند که خارج از نرخ مصوب اتحادیه است؛ برای اینکه متر اژ حفاری در ایران کم است و برای فرار از ورشکستگی شرکت‌ها ناچارند با قیمت‌هایی پایین‌تر از نرخ مصوب کار کنند لذا اتحادیه را هم دچار مشکل می‌کنند.

یکی از برنامه‌هایی که در این راستا اجرا کردیم، به کمک دولت و ایمیدرو ۲ دوره اپراتوری حفاری با مدرک معتبر از سازمان فنی و حرفه‌ای کشور و بخش آموزشی شرکت هپکو برگزار کردیم. تلاش‌های زیادی انجام دادیم ولی به نقطه اوجی که برای خود متصور بودیم، دست نیافتیم.

با این حال با فعالیت‌های خوبی که انجام گرفت از جمله درست کردن شناسنامه حفار که اطلاعات شاخصی از حفار به کارفرما می‌دهد از قبیل اطلاعات مربوط به تحصیلات حفار و دوره‌های عملی که پشت سر گذاشته و نیز سابقه‌ای از حفار در رابطه با اینکه در کدام شرکت‌ها و پروژه‌ها کار کرده و در زمان جدایی از شرکت حتماً باید مدرکی از کارفرمای قبلی داشته باشد که حفار از نظر شخصیتی و همچنین فنی مشکلی نداشته باشد؛ متأسفانه اینقدر رکود در این کار وجود دارد که همچنان موفق نشده‌ایم این اطلاعات را چاپ کنیم، ما هنوز در مناقصه‌ها نمی‌توانیم حضور داشته باشیم، شرکت‌های عضو اتحادیه حق عضویتی پرداخت نمی‌کنند که خود این حق عضویت‌ها تا اندازه‌ای به اتحادیه کمک می‌کند. اگر دولت در این زمینه‌ها با ما همکاری کند به نفع هر دو طرف است. با این وجود می‌توانم ادعا کنم که تا امروز به ۴۰ درصد از اهداف تعیین شده دست پیدا کرده‌ایم.

برنامه‌ها و اولویت‌های اتحادیه چیست و چه برنامه‌هایی در

دستور کار دارید؟

پیکیری و نهایی نمودن حضور در جلسات و تعیین فهرست بهای عملیات حفاری‌های اکتشافی به اتفاق نظام مهندسی معدن با معاونت راهبردی ریاست جمهوری

■ نهایی کردن شناسنامه حفار

■ اصلاح قراردادهای حفاری با کارفرمایان که در جلسه اخیر با مدیر محترم اکتشاف ایمیدرو مورد مذاکره قرار گرفت

■ حضور در کشورهای همسایه برای بازاریابی در حفاری

■ جذب سرمایه‌گذار خارجی به منظور توسعه بخش اکتشافات و حفاری و اعتباردهی معدنی کشور

■ حضور در نمایشگاه‌ها و همایش‌های تخصصی

■ ادامه همکاری با تشکلهای تخصصی

■ حمایت و ارتباط دستگاه‌های مرتبط برای

اولویت دادن به امر اکتشاف و حفاری عمیق

■ هماهنگی در تعیین لیست پایه تعرفه و صرفه و صلاح دولت و اخطار به کارفرمایان

■ برخورد حرفه‌ای، پیگیری، مشورت و راهنمایی سازمان‌های کارفرمایی (ایمیدرو، سازمان زمین شناسی، تهیه و تولید، مس و...)

■ تشکیل جلسات هماهنگی و مشورت با کلیه اعضای اتحادیه به منظور هم‌افزایی، رفع تنگناها، توسعه فعالیت‌ها

■ پیگیری موضوع تعرفه سال ۹۷ و به‌روزرسانی آن

■ دعوت از شرکت‌ها و اتحادیه‌های حفاری در کشورهای دارای پتانسیل معدنی برای ارتقای سطح همکاری‌ها، صدور خدمات فنی و مهندسی

■ ارتقای سطح توان ساخت داخل و مهندسی به منظور تحقق بخشیدن به اقتصاد مقاومتی در ارتباط با حفاری

■ بالا بردن بهره‌وری در عملیات حفاری‌های غیرنفتی

■ افزایش کمی و کیفی و ارتقا و سطح فناوری حفاران غیرنفتی با استفاده از آموزش و انتقال تجربیات

■ پیگیری حضور و ارتقای نقش تعیین کننده برای اتحادیه در مناقصات

■ پیگیری و عملیاتی کردن حضور اتحادیه در مناقصه‌ها با ایمیدرو

■ مکاتبه با سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای برای دریافت مجوز تربیت کارگر حرفه‌ای از افراد دیپلمه با ۶ ماه و تکنسین دو ساله با همکاری

ایمیدرو و وزارت صمت

■ تعیین متوسط عمق حفاری در کشور و اعلام آن به بخش معدن کشور

■ بررسی نحوه پیوستن صنف و گروه‌های حفاری در تخصص ما تا حدودی مرتبط با اتحادیه حفاران غیرنفتی

آیا در دانشگاه واحدهای مربوط به حفاری وجود دارد؟

متأسفانه هنوز چنین واحدی در دانشگاه‌ها نداریم، این در شرایطی است که به دانشگاه هم اعلام کرده‌ایم در صورت تمایل آنها می‌توانیم دوره‌های عملی را با احتساب تخفیف برای دانشجویان برگزار کنیم، ما آمادگی برقراری تعاملات سازنده با دانشگاه‌ها داریم و در زمانی که اکتشاف و پروژه‌های حفاری انجام شود نیاز به حفار و ناظر حفار با تجربه خواهیم داشت که گذراندن این دوره‌ها بسیار کمک کننده خواهد بود.

به نظر شما دور جدید تحریم‌ها چه تاثیری بر روند کاری

اتحادیه و شرکت‌های عضو آن داشته است؟

وجود دارد که شرکت می‌تواند در زمان فورس‌ماژور قرارداد را لغو کند. تقاضای ما از دولت این است که وقتی نمی‌تواند نرخ تعدیل را به ما ارایه کند حداقل اجازه لغو قرارداد را صادر کند تا بیشتر از این متضرر نشویم و بتوانیم وارد پروژه‌های دیگر شویم. به نظر من دولت در این شرایط می‌تواند جهت همکاری با اتحادیه و دعوت از اتحادیه برای حضور در جلسات و نظارت بر کارهای حفاری باعث کمتر شدن مشکلات این بخش شود.

چه راهکارهایی برای برون رفت از این مشکلات پیشنهاد می‌دهید؟

مهمترین کاری که دولت می‌تواند برای ما انجام دهد به رسمیت شناختن اتحادیه حفاران غیرنفتی است. در بند ۳ قانون کسب و کار، دولت مکلف است در زمان قانون‌گذاری نظر مشورتی از بخش خصوصی بخواهد. با اینکه قبل از تصویب بخشنامه تعدیل نرخ ارز طی نامه از اتحادیه، ضمن ارایه جداول محاسباتی تعدیل نرخ ارز از سازمان برنامه و بودجه درخواست جلسه کارشناسی کردیم و خواستیم که پیش از تصویب حرف‌های ما را بشنود متأسفانه به هیچ نتیجه‌ای نرسیدیم و بخشنامه تصویب و ابلاغ شد. لذا مهمترین راهکار نزدیک شدن دولت به تشکله‌ها و گرفتن نظر مشورتی است. وزیر صنعت، معدن و تجارت در زمان شروع وزارت اعلام کردند که به هیچ وجه بخشنامه‌ای تصویب نخواهد شد مگر با نظر مشورتی بخش خصوصی، در حالی که عملاً این مورد تاکنون نادیده گرفته شده است.

آیا برای حل مشکلاتی که داشته‌اید جلسه‌ای هم با کمیسیون صنایع و معادن مجلس برگزار کرده‌اید؟

خیر. ولی در خانه معدن یک کمیته پیمانکاران وجود دارد که آخرین گزارش‌ها به آنها ارایه می‌شود و اطلاعات رد و بدل می‌شود. با سازمان‌های مالیات، ایمیدرو، وزارت صمت، اتاق بازرگانی، با کمیته‌های ماشین آلات معدنی چه وارد کننده و چه سازنده داخلی، جلساتی برگزار کرده‌ایم به این امید که بخشی از مشکلات ما با این کار مرتفع شود اما متأسفانه هیچکدام از این جلسات به نتیجه مطلوبی نرسیده است.

مشکلات حفاری چه تاثیری بر اکتشاف داشته است؟

اگر حفاری درست انجام نشود و کارفرما (چه بخش خصوصی و چه دولتی) اطلاعات درست و واقعی از میزان پتانسیل معدنی نداشته باشد امکان اعلام میزان سرمایه گذاری وجود نخواهد داشت، و اینکه معدن تا چه سالی می‌تواند کار کند یا کارخانه‌های فولاد تا چه سالی از نظر مواد اولیه خوراک دارند؟ ریشه همه این‌ها به اکتشاف برمی‌گردد و در اکتشاف هم اگر از زیر زمین اطلاعات درستی نداشته باشیم نمی‌توانیم به میزان ذخیره قطعی و واقعی دست یابیم. پیشنهاد من به دولت این است که متراژ حفاری را در سال حداقل به یک میلیون متر برسانیم تا بتوانیم دستگاه‌های حفاری را اضافه کنیم و حفار باتجربه معرفی کنیم از این طریق انگیزه‌ای مضاعف برای حفاران ایجاد می‌شود زیرا بدون انگیزه نمی‌توان پیشرفتی در کار ایجاد کرد. ■

بیشتر دستگاه‌هایی که ما با آنها کار می‌کنیم وارداتی است، با وجود اینکه سازنده داخلی هم داریم ولی بیشتر این دستگاه‌ها در عمق کمتر از ۳۰۰ متر می‌توانند حفاری انجام دهند و در عمق بیشتر جوابگو نیستند. برخی دستگاه‌هایی که ساخته شده نیز باید قطعات و لوازم حفاری مثل سر مته و لوله را همچنان با واردات از کشورهای مثل چین، کره و فرانسه تامین کنیم که در حال حاضر به دلیل تحریم‌ها این امر منتفی است و با مشکل روبرو هستیم و مجبوریم از طریق ترکیه واردات داشته باشیم. اتحادیه با کمک کارشناسان خبره محاسباتی انجام داده که نتایج را به اطلاع کارفرما (ایمیدرو) رسانده‌ایم و محاسبات بیانگر این است که به صورت ۱۰۰ درصد تجهیزات شرکت‌های حفاری اتحادیه به ارز واپسته است ولی با نرخ تعدیل‌ها رقم ۶۸ درصد را در محاسبات ۱۶ صفحه‌ای نوشته و اعلام کرده‌ایم و برای سازمان مدیریت برنامه و بودجه نیز پیش از تصویب بخشنامه‌ای فرستادیم و به دلیل اینکه سازمان مدیریت هیچ تعرفه‌ای در بخش معدن ندارد و نیز بند «الف» و «ب» این بخشنامه شامل کارهای معدنی نمی‌شود -در حالی که در بخش‌نامه آمده که این دو بند را می‌توانید باهم ادغام کنید- اما کارفرما ادغام این دو بند بخش‌نامه را قبول ندارد. (بند الف؛ برای کالاهای خدماتی که مستقیماً پیمانکار توسط تولید کننده، فروشنده و یا توسط کارفرما به هزینه پیمانکار وارد می‌گردد. بند ب؛ برای محاسبه اثر تغییرات نرخ ارز بر کالاهای و تجهیزات خارجی تهیه شده در داخل یا کالاهای و تجهیزات داخلی که از قیمت‌های ارزی تاثیر می‌پذیرند) لذا پیمانکاران حفاری، پیمانکاران معدنی به دلیل اینکه نیاز دارند ابزار و تجهیزات را از خارج کشور وارد کنند نیازمند ارز هستند و این بخشنامه جوابگوی کار بخش معدن نیست. لذا دولت باید حداقل ۶۰ درصد روی تمامی قراردادهایی که در سال ۹۶ بسته شد بیافزاید تا شرکت‌ها بتوانند جوابگو باشند.

نرخ تعدیل ارز از زمانی که اجرا شد، هیچ پرداختی بابت تعدیل از سمت کارفرما به پیمانکار انجام نشده است. در این بخشنامه قید نشده که کارفرما تا چه زمانی وقت دارد نرخ تعدیل را پرداخت کند. در حالی

که ما در آبان ماه نامه‌نگاری کرده‌ایم و تا به امروز که روزهای پایانی دی ماه است هنوز هیچ جوابی به ما داده نشده است که چند درصد تعدیل به ما تعلق می‌گیرد. متأسفانه با این همه مشکل، دولت هیچ تصمیمی اعلام نکرده است. زمانی که در شورا گفت‌وگویی برگزار می‌شود باید این توضیحات را به مسوولان بگوییم تا جلوی زبان‌های بیش از این را بگیرند. مهمترین مشکلی که پیمانکاران حفاری و اتحادیه با آن روبرو هستند قراردادهایی است که در سال گذشته بسته شده و نه تنها تعدیل به ما تعلق نمی‌گیرد بلکه حرف ما را هم هیچ ارگان یا سازمانی نمی‌پذیرد، قراردادهای کاملاً یک طرفه و به نفع دولت است، تا زمانی که نقطه‌ها را به ما ندهند اجازه جابه جایی دستگاه‌ها را نداریم. در زمان مناقصه به دلیل اینکه دستگاه نداریم نمی‌توانیم حضور در مناقصه دیگری داشته باشیم و از طرفی هم شرکت و هم پیمانکار در حال ضرر دادن هستند. در تمام قراردادهای بندی

اتحادیه با کمک کارشناسان خبره محاسباتی انجام داده که نتایج را به اطلاع کارفرما (ایمیدرو) رسانده‌ایم و محاسبات بیانگر این است که به صورت ۱۰۰ درصد تجهیزات شرکت‌های حفاری اتحادیه به ارز واپسته است ولی با نرخ تعدیل‌ها رقم ۶۸ درصد را در محاسبات ۱۶ صفحه‌ای نوشته و اعلام کرده‌ایم

مهندس فاضلی نایب رییس هیات مدیره اتحادیه حفاران غیرنفتی:

هیچ استاندارد برای حفاری و اکتشافات معدنی در ایران نداریم

پاکزاده: تصمیمات اتحادیه حفاران باید قدرت اجرایی داشته باشد



چالش‌هایی دست و پنجه نرم کرده‌اند که بدون شک دستیابی به اهداف آنها را تحت تأثیر قرار داده است؛ در همین راستا گفت‌وگویی با مهندس طاهر فاضلی نایب رییس هیات مدیره اتحادیه حفاران غیرنفتی و مهندس حمید پاک زاده جانشین مدیر پروژه‌های شرکت خدمات اکتشافی کشور داشته‌ایم، در این گفت‌وگو همزمان با بررسی برنامه‌ها و اهداف اتحادیه، به چالش‌های این حوزه نیز پرداخته‌ایم؛

اکرم شعبانی

پیش در بخش معدن باشیم. در اهداف اصلی اتحادیه به موضوع تلاش برای ساماندهی توسعه و صادرات، مشارکت گروهی در تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری‌ها و تهیه و تنظیم پیش‌نویس قوانین، ایجاد ارتباط با بانک‌ها و سازمان‌های اعتباری کشور و فراهم سازی زمینه تسهیلات مالی در جهت توسعه فعالیت‌های اعضا اشاره شده است. با این وجود ناگفته پیداست که اتحادیه حفاران غیرنفتی هم مثل همتایان خود در دیگر بخش‌های مرتبط و غیرمرتبط از همان ابتدا تاکنون با مشکلات و

در سال ۱۳۸۹ تعدادی از شرکت‌های حفاری تصمیم گرفتند برای تقویت حفاری و همفکری در راستای تسهیل انجام امور از جمله شرکت در مناقصه‌های دولتی، اتحادیه‌ای تشکیل دهند تا همکاری‌های گروهی در ابعاد داخلی و مشارکت‌های خارجی در راستای انجام حفاری‌های غیرنفتی افزایش یابد. تشکیل این اتحادیه قرار بود همزمان با تقویت بخش حفاری در کشور باشد و سرمایه‌گذاری‌ها را نیز به این سمت جلب کند تا شاهد رشد بیش از

همیشه حرف از ظرفیت‌های بالقوه ۶۰ میلیارد تن زده شده است که تاکنون هیچ وقت برای بالفعل کردن این موضوع فعالیت‌های اساسی صورت نگرفته است. کشورهای کانادا و استرالیا در سال حدود ۴ تا ۶ میلیون متر حفاری می‌کنند، در حالی که ما به طور متوسط حدود ۱۵۰ هزار متر حفاری در کل طول سال انجام می‌شود که این رقم شایسته این میزان از ذخایر معدنی کشور ایران نیست. لذا اکتشاف در ایران و در چنین شرایطی معنای خاصی نیافته است.

در حال حاضر بیشتر کشورها بر مبنای استاندارد JORC حرکت می‌کنند و معتقدند اکتشافات باید هماهنگ با این استاندارد انجام بگیرد در حالی که در کشور ما، این موضوع چندان مورد توجه قرار نگرفته و جالب‌تر اینکه خودمان هم هیچ استاندارد خاصی برای اکتشاف و حفاری نداریم. به عنوان مثال در برخی معادن فلزی که در کشور به بهره‌برداری رسیده‌اند، در مجموع بیش از ۲۰۰۰ متر حفاری انجام نشده و معدن در این متراژ کم شناسایی شده که در حقیقت بر مبنای استانداردهای بین‌المللی، کار استخراج اصولی را نمی‌توان در این گونه **ا**

ا اتحادیه حفاران غیرنفتی در چه سالی تاسیس شد و به چه میزان از اهداف تعیین شده خود از همان ابتدا تاکنون دست یافته است؟

اتحادیه حفاران غیرنفتی در مرداد ۱۳۸۹ تشکیل شد. حفاری در کشور ما جایگاه خاصی نداشت، پیش از انقلاب اسلامی روس‌ها و کشورهای اروپایی انجام عملیات حفاری را بر عهده داشتند و پس از انقلاب، شرکت خدمات اکتشافی کشور که اصلی‌ترین شرکت حفاری در ایران بود در دهه ۷۰ متولی تشکیل شرکت‌های حفاری شد و در پی آن برآمد تا شرکت‌های حفاری را توسعه دهد. به همین منظور، شروع به خرید دستگاه‌های حفاری کردیم و برای شرکت‌های حفاری امتیازهای خاصی هم در نظر گرفتیم تا سرمایه‌گذاران به سمت تاسیس شرکت‌های حفاری پیش بروند. امید ما این بود که رویکرد کشور به سمت شناسایی معادن و رهایی از نفت باشد و تا این اتفاق روی ندهد نمی‌توانیم به بخش‌های دیگر از جمله معدن و به خصوص بخش اکتشاف رسیدگی کنیم. کشور ما از نظر زون‌های شناخته شده کلی، دارای ذخایر عظیم و قوی است و

فاضلی: دولت در بخش نفت با هندوستان به توافق رسید که در ازای صادرات نفت، رویه دریافت و سپس رویه را به دلار تبدیل کنند، و همین مساله بیانگر این حقیقت است که چنین روش‌هایی امکان‌پذیر است، لذا می‌توان این راهکار را برای بخش‌های دیگر مثل حفاری و اکتشاف نیز به کار گرفت. عرض من این است که برای دور زدن تحریم‌ها راهکار وجود دارد اما مشکل این است که مسئولین تا به حال نتوانسته یا نخواسته‌اند همین راهکارهای مشابه را به همه بخش‌ها تعمیم دهند

معادن انجام داد. در کشورهای دیگر مثل استرالیا، کانادا و ... به معادن فلزی توجه ویژه‌ای می‌شود ولی در ایران به هیچ یک از معادن فلزی، غیرفلزی و عناصر خاکی توجه نمی‌شود.

انقلاب معدنی که وزیر محترم صمت در همان ابتدای کار مطرح کرد باید از اکتشاف شروع شود. ممکن است ادعا کنند که بودجه‌ای برای انجام اکتشاف نداریم، اما این هم راه حلی دارد و برای حل این مشکل باید به دنبال جذب سرمایه‌گذار خارجی، آن هم به صورت مستقیم باشیم. یکی از راه‌هایی که چین را به موفقیت رساند جذب سرمایه‌گذار خارجی بود؛ من خوب به خاطر دارم که یکی از شعارهای اصلی جیانگ زن مین "سیاست درهای باز" بود به این مفهوم که از حضور هر سرمایه‌گذار خارجی استقبال به عمل می‌آمد، ما نیز باید سرمایه‌گذاران خارجی را شناسایی کرده و راه را برای حضورشان در کشور فراهم کنیم. امتیاز حضور سرمایه‌گذار خارجی این است که تکنولوژی و سرمایه‌گذاری با خود به

همراه می‌آورد که با آن می‌توانیم اکتشافات خوبی انجام دهیم و به تبع حفاری اکتشافی رونق پیدا می‌کند و رونق حفاری اکتشافی یعنی رونق معادن. لازم است تاکید کنم رویکرد ما در اتحادیه حفاران غیرنفتی این است که توجه مسئولان را به بخش اکتشاف و حفاری جلب کنیم.

اهدافی که اتحادیه حفاران غیرنفتی بر اساس آن تشکیل شد چه بود؟

اتحادیه‌ها و انجمن‌های صنفی تشکیل می‌شوند تا مدافع حقوق اعضای خود باشند و راهکارهای مناسب آموزشی را برای ارتقای سطح کیفی آنها پیدا کنند. اتحادیه حفاران غیرنفتی موظف است نیازهای صنفی اعضا را برطرف کند (مثل نیاز به قطعات، تجهیزات، دستگاه‌های حفاری و...) و همچنین رتبه‌بندی، تعرفه و استاندارد سازی را جزو اهداف خود قرار داده‌است. وظیفه دیگر اتحادیه این است که سخنگوی نیازهای اعضای خود باشد.

مهمترین چالش‌هایی که اتحادیه با آن روبروست را بیان کنید؟

یکی از دغدغه‌های اصلی اتحادیه مساله ارز است؛ واقعیت این است که عملیات حفاری اکتشافی غیرنفتی ارزیابی دارد چرا که سرمایه‌ها و لوله‌های حفاری که مصرف عمده شرکت‌های عضو اتحادیه است در داخل ساخته نمی‌شود و مجبور به وارد کردن قطعات و لوازم هستیم، برای ثبت سفارش کالا هم نیازمند سیستم بانکی قوی هستیم که به خاطر نداشتن این سیستم بانکی برای معاملات، شرکت‌های حفاری در سال جاری مشکل بزرگی با ثبت سفارش داشته و دارند.

چالشی که نتیجه تحریم بوده، کوچک شدن میزان اکتشاف است و در نتیجه کم شدن حفاری اکتشافی. وقتی حفاری و اکتشاف کمتر انجام شود در نتیجه کار هم کم می‌شود و رویکرد بعضی شرکت‌ها بر این مبنا قرار می‌گیرد که خارج از نرخ مصوب اتحادیه و پایین‌تر از قیمت تمام شده حفاری و با عدم رعایت حداقل استاندارد های مورد نظر خدمات ارایه می‌کنند در واقع می‌توان گفت با بعضی قیمت‌هایی که دوستان ما در اتحادیه برای انجام کار پیشنهاد داده‌اند خدمات رایگان در اختیار کارفرما قرار می‌دهند لذا ارزان‌فروشی عده معدودی از شرکت‌های حفاری باعث می‌شود که استانداردها و مسایل ایمنی و زیست محیطی نیز به خوبی رعایت نشود. به همین منظور اتحادیه تمام تلاش خود را به کار می‌بندد تا کارفرما را مجاب کند که دنبال نرخ ارزان نباشند. یکی از مسایلی که کارفرمای دولتی بیشتر آن را دنبال می‌کند این است که در نهایت انجام کار با کمترین قیمت برای آنها تمام شود. در سال‌های گذشته از شرکت ریوتینتو

(Rio Tinto) برای سرمایه‌گذاری دعوت کردیم، استراتژی این شرکت بدین صورت بود که سالانه ۱۰۰ میلیون دلار برای اکتشاف هزینه کند و تنها ۰,۳ درصد امید بهره‌برداری و بازگشت سرمایه داشته باشد، این یعنی حاضر به پرداخت هزینه هستند. لذا به مسئولین توصیه می‌شود که تا می‌توانند برای اکتشاف در این مملکت سرمایه‌گذاری کنند.

دغدغه بعدی اتحادیه واردات لوازم حفاری است. بعضی از کشورها به دلیل تحریم‌ها به ما تجهیزات و لوازم نمی‌فروشند، و برخی دیگر که می‌توانند به ما تجهیزات و لوازم حفاری بفروشند با مشکل ثبت سفارش و تبدیل و جابه‌جایی پول مواجه می‌شوند. بنابراین مشکل اصلی ما مسایل بانکی و فضای کسب و کار است که هنوز راهکاری برای آن پیدا نشده‌است. به طور مثال دولت در بخش نفت با هندوستان به توافق رسید که در ازای صادرات نفت، رویه دریافت و سپس رویه را به دلار تبدیل کنند، و همین مساله بیانگر این حقیقت است که چنین روش‌هایی

امکان‌پذیر است، لذا می‌توان این راهکار را برای بخش‌های دیگر مثل حفاری و اکتشاف نیز به کار گرفت. عرض من این است که برای دور زدن تحریم‌ها راهکار وجود دارد اما مشکل این است که مسئولین تا به حال نتوانسته یا نخواسته‌اند همین راهکارهای مشابه را به همه بخش‌ها تعمیم دهند. بخش خصوصی باید ارز آزاد خریداری و برای شرکت‌های واردکننده حواله یا ارسال کند و پس از تحویل پول، شرکت جنس را تحویل می‌دهد، در این میان اگر جنس ناقص باشد و کیفیت نداشته باشد متاسفانه کاری از دست خریدار ساخته نیست. مشکل ما در شرایط فعلی این است که متاسفانه دچار خود تحریمی هستیم وقتی جنس را با همه مشکلات وارد می‌کنیم، گمرک اجازه ترخیص کالا نمی‌دهد. پس چالش اصلی فضای کسب و کار است که شامل سیستم بانکی، گمرک، ثبت سفارش و تامین ارز می‌شود.

مهندس پاکزاده: قدرت نفوذ اتحادیه باید بیشتر شود

چالش‌هایی که در این بخش وجود دارد دو بخش است؛ یک بخشی از چالش‌ها مربوط به خود اتحادیه است و بخش دیگر مربوط به بخش حفاری است. چالش اصلی اتحادیه این است که باید در سازمان‌های دولتی قدرت نفوذ بیشتری داشته باشد تا بیش از این در بین اعضای خود و سازمان‌های دولتی و کارفرماها به رسمیت شناخته شود. به عنوان مثال برای حفاری با متر ۱۰ هزار متر در ۴ ماه، A ریال قیمت هر متر حفاری اعلام می‌کنند؛ ولی شرکت‌های حفاری خود را ملزم به نرخ اتحادیه نمی‌دانند. بحث دیگر این است که اتحادیه قیمت استاندارد و پایه از طرف سازمان برنامه و بودجه ندارد. اتحادیه فهرست بهایی به سازمان برنامه و بودجه فرستاده که اگر مصوب شود قسمتی از کار ارزان‌فروشی شرکت‌های کوچک که باعث ضربه به اتحادیه و معادن در کشور است، مرتفع می‌شود. به عنوان مثال وقتی یک شرکت حفاری قیمتی را برای هر متر حفاری ارایه می‌کند که قیمت تمام شده واقعی حفاری در آن مناقصه با توجه به نیازهای کارفرما بیشتر از قیمتی است که در مناقصه برنده شده لذا مجبور می‌شود در کار، از میزان ایمنی و تجهیز لوازم بکاهد و همین باعث می‌شود اکتشاف به صورت کامل انجام نگیرد.

مساله دیگر اطلاعات نادرستی است که این شرکت‌ها با کار ناقص در اختیار کارفرما قرار می‌دهند که کارفرما بر اساس آن برای ذخیره مواد معدنی برنامه‌ریزی و معدن را بر اساس این اطلاعات طراحی می‌کند، با وجود اطلاعات اشتباه در زمان استخراج با کمتر یا بیشتر بودن ذخیره مواجه می‌شود و عدم تخمین صحیح ذخیره موجود موجب می‌شود هزینه‌های معدن بیشتر از آنچه

برنامه‌ریزی کرد بوده، تمام شود.

چالش‌هایی که به حفاری مربوط می‌شود، بحث تجهیزات و دستگاه‌های حفاری است. شرکت خدمات اکتشافی کشور با اینکه سازنده دستگاه حفاری است و گواهی ثبت اختراع دارد باز باید تجهیزات و لوازم وارد کند برای اینکه همه شرکت‌های حفاری (داخلی و خارجی) حتی اگر سازنده هم باشند نمی‌توانند همه تجهیزات دستگاه را بسازند و باید بسیاری از تجهیزات دستگاه و لوازم درون چاهی را وارد کنند.

در شرایط کنونی که با چالش فضای کسب و کار شامل سیستم بانکی، گمرک، ثبت سفارش و تامین ارز روبه‌رو هستیم، واردات قطعات دچار مشکل می‌شود و مجبور می‌شویم گاهی از قطعات دسته دوم یا با کیفیت پایین‌تر استفاده کنیم. از سوی دیگر به غیر از دستگاه حفاری، قسمت اعظم تجهیزات درون چاهی نیز وارداتی است و نیاز به ارز دارد و در واردات آن هم ما دچار مشکل هستیم و به این دلیل که واردات از راه و مسیر صحیح آن انجام نمی‌شود، قیمت‌ها افزایش پیدا می‌کند.

چالش دیگری که ما با آن روبرو هستیم تورم ایجاد شده ناشی از افزایش قیمت ارز در سال جاری است. با توجه به میزان بالای ارزی عملیات حفاری اکتشافی، این تورم تمامی شرکت‌های حفاری را که در حال حاضر پروژه‌ای در دست دارند که مناقصه آن در سال گذشته برگزار شده دچار مشکلات عدیده‌ای کرده است. جهت برطرف شدن این چالش، سازمان برنامه و بودجه بخشنامه‌ای در مهر ماه سال جاری به تصویب رساند که بر اساس آن شرکت‌هایی که قراردادهای فاقد تعدیل در سال ۹۶ و قبل از آن داشته‌اند و در سال ۹۷ مشغول به ادامه فعالیت هستند باید مشمول تعدیل ارزی قرار گیرند که متأسفانه هم بخشنامه بسیار گنگ و غیر کارشناسی تهیه شده است و هم بخش کارفرمایی راغب به اجرایی کردن آن نیستند. در اینجا لازم است از تلاش‌های مهندس متوکل (مدیر توسعه و اکتشاف شرکت ملی مس) که جهت اجرایی کردن این بخشنامه در شرکت ملی مس تلاش‌های فراوانی داشته‌اند تشکر کنم ولی متأسفانه درصد تعدیل تصویب شده بسیار پایین‌تر از تاثیر افزایش نرخ ارز بر نهادهای تمام شده قیمت حفاری بوده است. از سایر شرکت‌های معدنی با گذشت حدود ۵ ماه از این بخشنامه

هیچ پاسخ مثبتی دریافت نشده است. با توجه به این که شرکت‌های حفاری اقتصادی هستند و می‌بایست انجام هر پروژه‌ای توجیه اقتصادی داشته باشد، عدم توجه به تصویب تعدیل ارزی فعالیت پروژه‌های بزرگ حفاری را به بن بست می‌کشاند.

آقای مهندس فاضلی در مورد برنامه‌ها و اولویت‌های اتحادیه توضیح دهید و اینکه اتحادیه چه برنامه‌هایی را در دستور کار خود دارد؟

اتحادیه باید یک مجوز قانونی داشته باشد ولی در جایگاهی نیست که بتواند مجوز بگیرد. شرکت‌های حفاری که عضو اتحادیه نیستند و پروانه اتحادیه ندارند نباید به کار مجاز باشند ولی شاهد کار کردن آنها هستیم که این موضوع به حیثیت و اعتبار شرکت‌های حفاری و اتحادیه لطمه می‌زند. از دیدگاه من باید شرایطی فراهم شود تا رتبه‌بندی شرکت‌ها صورت گیرد و بر اساس رتبه‌بندی کار برای هر کدام از شرکت‌ها تعریف شود و بر اساس رتبه پروژه به آنها تعلق بگیرد.

برنامه بعدی، صدور پروانه کار برای اعضای اتحادیه از طریق اتاق بازرگانی ایران، وزارت کار و رفاه اجتماعی، مجلس یا وزارت صمت است. ما باید اقدامی انجام

دهیم تا حفاران بدون تاییدیه اتحادیه، صلاحیت انجام کار نداشته باشند. تامین لوازم و قطعات از برنامه‌های دیگر است و ما همیشه به دنبال این بوده‌ایم که با تجهیزات ساخت داخل کار کنیم. شرکت خدمات اکتشافی کشور به همراه دو شرکت دیگر در بخش قطعه سازی مشغول هستند و قطعات جانبی را می‌سازند ولی ما همچنان نیاز به واردات قطعات اصلی داریم. لذا مشکل تولید قطعات، سرمایه‌گذاری نیست بلکه مشکل اصلی نبود تکنولوژی است و در شرایط فعلی مسوولان حاضر نیستند برای وارد کردن تکنولوژی هزینه پرداخت کنند.

آقای پاک زاده نظر شما در این باره چیست؟

داشتن ارتباطات اقتصادی و بانکی به شکوفایی اقتصاد داخلی کمک می‌کند؛ پس باید مشکل سیستم بانکی و انتقال کالا و خدمات را برطرف کرده و تکنولوژی وارد کنیم یا با فرآیندهای تحقیقاتی بتوانیم به تکنولوژی تولید لوازم مورد نیاز صنعت دست یابیم تا به این وسیله ریسک سرمایه گذاری کاهش پیدا کند؛ با این شرایط قطعاً می‌توانیم در بخش حفاری، اکتشاف، معدن و صنایع معدنی پیشرفت داشته باشیم.

آقای فاضلی؛ با توجه به ارتباط نزدیک امر حفاری با توسعه اکتشافات معدنی در کشور، چالش‌های بخش حفاری چه تاثیری بر بخش اکتشاف داشته است؟

اتحادیه با کمک اعضای خود در سال گذشته قول‌هایی به بخش معدنی کشور داده مبنی بر اینکه متعهد می‌شود یک میلیون متر حفاری در سال انجام دهد ولی عملاً حدود ۱۵۰ هزار متر حفاری انجام شد. پیشتر اتحادیه با اعضای خود جلسه‌ای گذاشت و آنها را برای انجام این مترهای حفاری قانع کرد و در کنار آن قول‌هایی هم مبنی بر تامین دستگاه حفاری به آنها داد، همچنین با صندوق بیمه برای دادن وام مذاکراتی انجام داد، منتهی علیرغم آمادگی‌ها، تنها موفق شدیم به یک پنجم از میزان پیش بینی شده دست یابیم.

یکی از مشکلاتی که انجمن‌ها و تشکله‌ها دارند، این است که دولت در تصمیم‌گیری‌ها و جلسات از آنها نظر مشورتی نمی‌گیرد. اتحادیه حفاران غیر نفتی چه انتظاراتی از دولت و مجلس دارد؟

اصولاً انجمن‌ها و تشکله‌ها نقش ویژه‌ای در توسعه کشور دارند و یکی از پارامترهای توسعه در کشورها، نقش سمن‌ها (NGOهاست) که این موضوع در کشور ما چندان مورد توجه قرار نمی‌گیرد. باید تمام تلاش خود را بر این متمرکز کنیم که دولت و سازمان‌های دولتی خیلی جدی‌تر ما را به رسمیت بشناسند. بحث دیگر، موضوع کمیت اتحادیه است که برای دولت و سازمان‌های دولتی مهم است. زمانی که به سازمان‌ها مراجعه می‌کنیم اولین سوالی که از ما می‌پرسند این است که اتحادیه چند عضو دارد؟ اما مساله این است که اعضای اتحادیه زیاد نیستند چرا که تعداد شرکت‌های حفاری در کشور بسیار محدود است، و دلیل آن این است که ظرفیت کشور در حفاری اکتشافی خیلی بالا نیست. با این شرایط، ۲۰ شرکت در اتحادیه عضو هستند. بارها اعلام کرده‌ایم که این اتحادیه کیفی است. می‌توانیم شرکت‌های حفاری معدنی (که چاله‌های انفجاری را حفاری می‌کنند) هم به اعضای خود اضافه کنیم و وارد حوزه حفاری‌های معدنی شویم ولی حفاری اکتشافی با حفاری معدنی بسیار متفاوت است. لذا اگر به کیفیت اتحادیه و فعالیت‌های آن توجه کنند به این نتیجه می‌رسند که اتحادیه حفاران غیر نفتی نقش مهمی دارد و می‌تواند اثرگذار باشد. ۱۵

پاک زاده: داشتن ارتباطات اقتصادی و بانکی به شکوفایی اقتصاد داخلی کمک می‌کند؛ پس باید مشکل سیستم بانکی و انتقال کالا و خدمات را برطرف کرده و تکنولوژی وارد کنیم یا با فرآیندهای تحقیقاتی بتوانیم به تکنولوژی تولید لوازم مورد نیاز صنعت دست یابیم تا به این وسیله ریسک سرمایه گذاری کاهش پیدا کند؛ با این شرایط قطعاً می‌توانیم در بخش حفاری، اکتشاف، معدن و صنایع معدنی پیشرفت داشته باشیم



Dr.Poormoghdam@yahoo.com

دکتر مجید پورمقدم

مشاور معاون وزیر در امور معادن و صنایع معدنی

همزمان با

دومین همایش بین‌المللی اکتشاف مواد معدنی

توسعه استراتژی‌های اکتشافی با تعامل دستگاه‌های اجرایی

شرایط زمین‌شناسی و نگاهی عمیق بر سازندهای زمین‌شناسی کشور، امکان‌شناسایی و اکتشاف ذخایر وافر مواد معدنی را در کشور فراهم می‌سازد، ولیکن توسعه اکتشافی مستلزم تعامل کلیه دستگاه‌های اجرایی و نهادهای مرتبط می‌باشد، با توجه به وجود بسیاری از پتانسیل‌های ارزشمند فلزی و غیرفلزی کشور در مناطق حفاظت شده محیط زیست و یا مناطق ممنوعه، عرصه‌های منابع طبیعی یا حریم شهرها و رودخانه‌ها و... با اکتشافات بدون تخریب و منطبق با شاخص‌های توسعه پایدار، امکان مطالعه و شناسایی ذخایر پنهان با برنامه‌ریزی فنی در بازه‌های زمانی مشخص و فازبندی شده، در قالب استراتژی‌های اکتشافی در مناطق حساس تحقق می‌یابد.

یکی دیگر از حلقه‌های مفقوده اکتشافی در کشور، اکتشاف مصالح ساختمانی جهت تامین پروژه‌ها در کلان‌شهرهاست، که با فعال سازی طرح‌های عمرانی، مواد اولیه پروژه‌های انبوه سازی، برج سازی، بازسازی و نوسازی بافت‌های فرسوده، ساخت و ساز اماکن عمومی و مسکونی، استراتژی اکتشافی تامین شن و ماسه پروژه‌های عمرانی برای کلان‌شهر تهران تا ۱۰ سال آینده لغایت افق ۱۴۰۷ با تمام ملاحظات اجتماعی، سیاسی، اقتصادی و فرهنگی با همکاری مرکزی تحقیقات مسکن، شهرداری، بنیاد مسکن، وزارت مسکن و شهرسازی، محیط زیست، منابع طبیعی و ستاد عمران کشور و ... به نظر می‌رسد تالسیس مرکز تحقیقات شن و ماسه در محل معادن شن و ماسه غرب تهران در "شهر قدس" که سال‌های قبل پیشنهاد آن ارایه گردیده است، بیش از پیش شده است.

از دیگر بخش‌های مهم توسعه اکتشافی، تامین مواد اولیه کارخانجات صنعتی و صنایع معدنی همچون فولاد، ذوب آهن، سیمان، آلومینیوم، آجر، کاشی، سرامیک و ... که تحت عنوان استراتژی تامین مواد اولیه کارخانجات صنایع معدنی امکان پذیر است که ادامه حیات این واحدهای بزرگ کشور با هزاران نفر اشتغال و میلیارد‌ها دلار سرمایه‌گذاری، مستلزم اراده قوی جهت تعامل و همکاری دستگاه‌های اجرایی مرتبط می‌باشد. □

اشرف سمنانی خبر داد:

آمادگی اتحادیه حفاران برای اکتشافات بیشتر

دومین همایش و نمایشگاه تخصصی بین‌المللی اکتشاف مواد معدنی با نگرش ویژه بر توسعه پایدار (ایران جیمکس IRAN GMEX) قصد دارد به صورت تخصصی به حوزه اکتشاف مواد معدنی بپردازد. این همایش ۸ تا ۱۰ بهمن ماه از سوی شرکت رستاک پاد ویزن با همکاری وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان زمین‌شناسی، شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، سازمان نظام مهندسی، خانه معدن، شرکت ملی مس و سایر شرکت‌ها برگزار می‌شود. در این همایش مهمترین و آخرین دستاوردهای شرکت‌ها در زنجیره اکتشاف شامل شناسایی، حفاری، اکتشاف و معدن به نمایش درمی‌آید.

درباره حضور اتحادیه حفاران غیرنفتی در دومین نمایشگاه اکتشاف، رضا اشرف سمنانی رییس اتحادیه عنوان کرد: اکتشاف نخستین مرحله‌ای است که پس از مرحله اولیه زمین‌شناسی برای شناسایی مواد معدنی پیگیری می‌شود، از این رو پایه هر اقدام دیگری که بخواهیم انجام دهیم تا معدنی را تجهیز کنیم، اکتشاف است.

وی خاطرنشان کرد: سرمایه‌گذاری در زمینه اکتشافات نسبت به سایر اقدامات دیگر در معدن مانند تجهیز معدن و صنایع معدنی، رقم قابل توجهی را به خود اختصاص نمی‌دهد، اگر اکتشافات را نسبت به حفاری‌هایی که در کشور انجام شده در نظر بگیریم باید بیش از اینها اکتشاف انجام دهیم، بنابراین اتحادیه حفاران غیرنفتی برای اکتشافات بیشتر، خود را آماده کرده است.

وی یادآور شد: از حدود سه سال گذشته، اتحادیه از نظر تجهیزات حفاری و همچنین آموزش‌هایی که حفاران باید می‌دیدند و حتی از لحاظ همکاری با شرکت‌های خارجی و حفاری در عمق، این آمادگی را دارد تا چندین برابر اکنون حفاری در عمق انجام دهد.

رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی با اشاره به این موضوع که حفاری تابع عوامل مختلفی است، بیان کرد: حفاری از یک سو تابع دستگاه‌های حفاری است و از سوی دیگر تابع زمینه‌های اکتشافات جدید و در عمق است، از این رو برنامه‌های اکتشافی باید با حفاری همسو شود؛ از سوی دیگر تامین تجهیزات و ابزار آلات برای حفاری مهم است.

وی خاطرنشان کرد: کاری که اتحادیه انجام داده تامین دستگاه‌ها از خارج و ساخت برخی تجهیزات در داخل کشور است، همزمان آموزش‌های وسیع کاربردی ارایه شده تا بتوانیم با دستگاه‌های نوین حفاری کنیم که در مراحل بعدی دقت را افزایش و هزینه‌ها را کاهش می‌دهد و آموزش نیروی انسانی نیز جزو برنامه‌های ماست.

اشرف سمنانی در پاسخ به این پرسش که برگزاری نمایشگاه اکتشاف تا چه اندازه می‌تواند برای شرکت‌های فعال در این حوزه مفید باشد، گفت: نمایشگاه به معنای معرفی فناوری‌های روز است. شرکت‌های مختلف آخرین یافته‌ها و دستاوردهای خود را ارایه می‌کنند و این موضوع می‌تواند سطح دانش شرکت‌ها را افزایش دهد. از سوی دیگر باعث شناخت دستگاه‌ها در این زنجیره می‌شود. این زنجیره شامل بخش‌های شناسایی، حفاری اکتشاف و معدن می‌شود. در حقیقت بانسخت‌هایی که برگزار می‌شود این شرکت‌ها نقاط قوت همدیگر را تقویت می‌کنند و در مجموع نمایشگاه می‌تواند باعث هم‌افزایی در سطح ملی در زمینه اکتشاف شود. رییس اتحادیه حفاران غیرنفتی در پاسخ به پرسش دیگری مبنی بر اینکه اتحادیه چه دستاوردی برای نمایشگاه دارد توضیح داد: یکی از برنامه‌های ما این است که شرکت‌های حفاری در نمایشگاه حضور یابند تا توانایی‌های خود را ارایه کنند و قرار شد میزگرد ویژه‌ای برای حفاری در این همایش و نمایشگاه اکتشاف تدارک دیده شود تا در آن، دستاوردها و ظرفیت‌های کاری، مهندسی و فنی خود را مطرح کنند. وی در پایان در پاسخ به این پرسش که پیشنهاد شما برای اکتشاف بیشتر چیست؟ عنوان کرد: تعداد سازمان‌ها برای اکتشاف چندان زیاد نیست، چون آنقدر در زمینه اکتشاف ظرفیت داریم که حتی اگر همه شرکت‌ها با هم کار کنند باز کم است؛ موضوع این است که مقررات، قوانین و اولویت‌ها را باید بر اساس اکتشاف بیشتر تعریف کنیم. □

حبیبی عضو هیات مدیره اتحادیه حفاران غیر نفتی:

دولت یک بار برای همیشه در کنار معدن کاران قرار بگیرد



و به طور کلی عدم ثبت سفارش ادوات حفاری که در مغایرت با بخشنامه تعدیل ارزی است. عدم همکاری کارفرما در تخصیص تعدیل با پیمانکاران بخش حفاری مساله‌ای است که عموماً با این شرکت‌ها و در نهایت اتحادیه را به چالش‌های بزرگ کشانده و یا آنها را تا مرز ورشکستگی به پیش برده است. در گفت‌وگو با مهندس محسن حبیبی و لیلی مهدی پور در کنار طرح مسایل و مشکلات اتحادیه حفاران غیر نفتی راهکارهایی هم برای آنها عنوان شده است: **طاهره گودرزی**

عملکرد شرکت‌ها و تمام مسایلی که اتحادیه از ابتدای راه تاکنون در پیش روی خود دیده است راهکارهایی دارد که اتحادیه هر کدام از آنها را به صورت جداگانه مدنظر قرار داده است، با این وجود برخی مشکلات داخلی و گاهی صنفی و البته دولتی مانع رفع این مسایل و مشکلات بوده‌اند. کمبود وجود یک استاندارد مورد تایید اتحادیه، عدم به روز رسانی قیمت مصوب حفاری، عدم به رسمیت شناخته شدن اتحادیه از سوی دولت و شرکت‌های دولتی، قوانینی که مدام در حال تغییر هستند، عدم تخصیص ارز دولتی یا نیمایی

مهندس محسن حبیبی علیرغم جوانی از جمله افرادی است که در گفت‌وگو با بیشتر اعضای اتحادیه از او نام برده می‌شود: حبیبی مدیر عامل شرکت علوم زمین پاسارگاد و عضو هیات مدیره اتحادیه حفاران غیر نفتی جزو معدود افرادی است که پیش از طرح مشکلات و چالش‌هایی که اتحادیه با آنها روبروست راهکارهای حل مشکلات را هم ارائه می‌دهد؛ مساله‌ای همچون تاثیر نوسانات نرخ ارز بر کارکرد شرکت‌های عضو اتحادیه، تاثیر تصویب بخشنامه تعدیل نرخ ارز بر

که از نخبگان صنعت کشور و در کنار آن رییس اتحادیه حفاری هستند هم افتخار حضور در اتحادیه را به ما دادند، در حقیقت بزرگترین افتخار من در این اتحادیه شاگردی مهندس اشرف سمیانی است. از سال ۸۹ تاکنون چندین دوره اعضای هیات مدیره اتحادیه تجدید شده‌اند اما شاکله اصلی از همان ابتدا تاکنون به یک شکل باقی مانده است؛ و الان زمانی است که اتحادیه نیاز دارد پویایی لازم را آغاز کند؛ با توجه به اینکه ما در ابتدا مجموعه‌ای نابسامان از هیچی‌ها بودیم و هیچ مرجعی وجود نداشت که بتواند از ما در مناقصات دولتی و سایر مسایل حمایت کند، اکنون خوشبختانه اتحادیه این پتانسیل را دارد که به این مسایل ورود کند و با گذشت نزدیک به ۸ سال از راه اندازی، اتحادیه متولی و مرجع ماست.

در مورد برنامه‌ها و اولویت‌های اتحادیه توضیح دهید و اینکه

کمی در مورد تاریخچه اتحادیه حفاران غیر نفتی و چگونگی تاسیس آن از ابتدا تا امروز توضیح دهید.

اتحادیه حفاران غیر نفتی سال ۱۳۸۹ به همت تعداد محدودی از شرکت‌های فعال حفاری تشکیل شد و از همان ابتدا بنا بر این بود تا اتحادیه با عنوان اتحادیه حفاران کار خود را شروع کند اما در همان ابتدای کار متوجه شدیم پیشتر اتحادیه‌ای با عنوان حفاری‌های نفتی تشکیل شده بود در نتیجه عنوان اتحادیه را حفاران غیر نفتی نهادیم. مشمولیت آن هم کل صنایع حفاری به استثنای حفاران نفتی در برمی‌گیرد. در این راستا زحمات زیادی کشیده شد تا علیرغم همه مشکلات و موانعی که در مسیر ایجاد شده بود اتحادیه آرمان‌های خود را دنبال کند، مهندس نوایی دبیر انجمن در این مسیر زحمات زیادی کشیدند تا اتحادیه پابرجا بماند. در کنار ایشان مهندس اشرف سمیانی

تا چه اندازه در پیشبرد اهداف خود موفق عمل کرده‌اید؟

با وجود سیستم دولتی که در ایران وجود دارد هیچ اتحادیه‌ای نمی‌تواند به آن نتیجه و اهداف دلخواه خود دست پیدا کند. دولت به عنوان متولی تصمیم‌گیر و تصمیم‌گذار بزرگ‌ترین مانع در برابر اهداف اتحادیه است. بنابراین هر هدفی که از پیش تعیین کرده بودیم عمده آن به دلیل مسایل ایجاد شده با دولتی‌ها به نتیجه نرسید. یکی از اهداف ما این بود که اتحادیه منبع اصلی و مرجع جامع حفاران کشور باشد تا بتوانیم به دوستانمان در انتخاب پیمانکار مناسب کمک کنیم، به این مفهوم که تقسیم کار بین اعضا صورت بگیرد، توانایی ایجاد تغییر در قراردادهای یک طرفه دولتی داشته باشیم و بسیاری موارد دیگر که ناگفته پیداست چون مخاطب اصلی ما دولت و شرکت‌های نیمه‌دولتی (شرکت‌های به ظاهر خصوصی دولتی) هستند کار کردن با آنها بسیار سخت است و مشکلات خودش را در پی دارد، اولین و بزرگ‌ترین هدف ما این بود که یک متولی واقعی و صنفی برای جامعه حفاری باشیم؛ حفاران به چند دسته تقسیم می‌شوند حفارانی که به صورت شرکت‌های متوسط یا کوچک فعالیت می‌کنند - ما شرکت بزرگ حفاری نداریم - و شرکت‌های متوسط عمده کارهای دولتی را انجام می‌دهند و شرکت‌های کوچک به صورت شخصی و پراکنده برای معادن کوچک بخش خصوصی حفاری انجام می‌دهند؛ این در حالی است که ما یک گزارش استاندارد اکتشافی نداریم که آن را به سرمایه‌گذار (داخلی یا خارجی) ارائه بدهیم که این موضوع به خصوص برای سرمایه‌گذار خارجی اهمیت دو چندان دارد؛ در کنار آن، ما استانداردها را رعایت نمی‌کنیم چرا که از ما خواسته نشده؛ وقتی مجبور باشیم استاندارد مثل استاندارد JORC را در حفاری پیاده کنیم باید افراد آموزش دیده داشته باشیم و بسیاری اتفاقات دیگر از جمله مسایل آموزشی و تجهیزات و نفقات را در برمی‌گیرد. ما برای رسیدن به استاندارد تهیه گزارش اکتشافی باید همه چیز را استاندارد کنیم؛ پی جویی اولیه پی جویی ثانویه، حفاری، تعیین ذخیره ... رقابتی توسط شرکت‌های دولتی و شبه دولتی مبنی بر قیمت ایجاد کرده است. سال ۹۱-۹۲ زمانی که درصد ارزیابی را محاسبه می‌کردیم استاندارد به ایمیدرو معرفی کردیم که در آن هزینه‌ها تعیین شده بود به این نتیجه رسیدیم که چیزی به اسم هزینه آموزش در قیمت گذاری‌ها نداریم؛ در کنار این که ما توان پرداخت چنین هزینه‌ای را نداریم دولتی‌ها و کارفرماها هم تاکنون چنین درخواستی نداشته‌اند؛ این در حالی است که یکی از اصول اکتشاف استاندارد این است که حفاران آموزش دیده باشند؛ ارزش معادن بزرگ ما مثل مس سرچشمه، گل‌گهر، چادرملو و معادن دیگر به این خواهد بود که ذخایر قطعی باشند نه احتمالی، هر اندازه که قطعیت وجود یک ذخیره بیشتر باشد ارزش آن معدن بالاتر خواهد رفت و من نمی‌دانم چرا کمیسیون معاملات این شرکت‌ها چنین موضوع مهمی را مدنظر قرار نمی‌دهند؛ ما بخشی به نام صرفه و صلاح داریم که در کمیسیون معاملات شرکت‌های دولتی عنوان شده، آیا این صرفه و صلاح فقط در قیمت است؟ اگر شرکتی با قیمت پایین‌تر و کار با کیفیت کمتر معامله را به پایان برساند آیا نشان دهنده این است که صرفه و صلاح آن شرکت در بخش تعیین ذخیره دیده شده است؟

مسئله دیگری که ما با آن روبرو هستیم این است که قراردادهای کاملاً یک طرفه بسته می‌شوند، از نظر دیدگاه حقوق بین‌الملل قراردادهایی که دولت و شرکت‌های دولتی با پیمانکار می‌بندند لازم الاجرا نیست، در قرارداد تعهدی برای کارفرما حتی در پرداخت وجود ندارد در حالی

که تعداد صفحات تعهدات پیمانکار بیشمار است. به نظر من این مساله نشان دهنده این واقعیت است که ما در درون خودمان پراکندگی داریم و گاهی نیاز است که خودمان را هم نقد کنیم چرا که در بسیاری موارد مصلحت اندیش می‌شویم و با بقیه اعضای اتحادیه همگام نمی‌شویم، پیش از این، اتحادیه پیشنهادی به خانه معدن ارائه کرد مبنی بر تشکیل یک بخش حقوقی، که بر مبنای آن یک واحد حقوقی مستقل در کنار خانه معدن قرار می‌گرفت و وظیفه این واحد نظارت بر قراردادها بود؛ با توجه به اینکه بر این باوریم که موازی کاری مساوی با اتلاف انرژی زمان و پول است، تصمیم گرفتیم جلسه‌ای با دوستان خانه معدن برگزار و وکیل موردنظر خودمان را که از هر لحاظ مورد تایید بود معرفی کنیم اما خانه معدن اعلام کرد که دارای یک واحد حقوقی مستقل هستند، شرکت‌های بزرگ هم هر کدام برای خود واحد حقوقی مستقل دارند و اینجا بود که من معنی تشکیل را برای خانه معدن زیر سوال رفته یافتم؛ یکی از برنامه‌های ما برای تغییر قراردادهای دولتی استفاده از یک واحد حقوقی مستقل بود اما قرار بر این نبود که ابتدا قرارداد حفاری اصلاح شود بعد به سراغ قرارداد اکتشاف، مشاورین، استخراج و ... برویم، هدف این بود که به سمت اصلاح قراردادهای یک طرفه دولتی برویم. در قراردادهایی که شرکت‌های پیمانکاری با شرکت‌های دولتی دارند خیلی از مواقع به خاطر اشراف مجریان طرح از سوی کارفرما و آگاهی و اشراف به اجرایی نبودن قرارداد از ورود به بندهای قراردادی پرهیز شود که این تبدیل به اهرمی برای تحت فشار قرار دادن پیمانکار می‌شود.

اتحادیه حفاران غیرنفتی چه چالش‌هایی را از ابتدای راه تاکنون در پیش رو داشته است؟

متأسفانه دولت تبدیل به منشأ مولد مشکلات برای بخش خصوصی شده است، یکی از مشکلات ما خنثی کردن هر روزه مشکلات جدید است، به این مفهوم که یک روز ارزش افزوده مشکل بزرگ ما می‌شود و تمام شرکت‌های معدنی و غیرمعدنی، حفاری و غیرحفاری را در برمی‌گیرد و همه شرکت‌ها بسیج می‌شوند که این مشکل را حل کنند، هنوز این مشکل به سرانجام نرسیده مشکل گمرک ایجاد می‌شود، مشکل سوخت، مشکلات ارزی، عدم ثبت سفارش و ... هر روز پیش از حل شدن مشکل قبلی به لیست اضافه می‌شوند در حالی که ما این وقت و انرژی را نداریم که به عنوان بخش خصوصی به حل همه این موانع و مشکلات بپردازیم، یک بار برای همیشه دولت باید در کنار ما قرار بگیرد تا بتوانیم به پیشبرد اهداف اکتشافی برسیم. رویه‌ای که اعضای کابینه در پیش گرفته‌اند در تضاد با قانون بهبود مستمر فضای کسب و کار است. در این قانون تاکید شده دولت موظف است شرایطی برای شرکت‌ها فراهم کند که فعالیت خود را بهینه کنند و روز به روز در کار خود پیشرفت داشته باشند. در جلساتی که اتاق بازرگانی برگزار می‌کند از تشکلهای بزرگ کشور مثل پالایشگاه داران، کارخانه داران سیمان، تولید کنندگان تجهیزات نفت، تولید کنندگان تجهیزات برق دعوت به عمل می‌آید و ما هم گاهی در کنار آنها حضور داریم هر زمانی که صحبت از یکسو شدن تشکلهای ما به میان می‌آید تا بتوانند مشکلات خود را حل کنند، تمام مدت زمان جلسات به دلیل عدم آشنایی شرکت کنندگان با حقوق اولیه خود و چگونگی اداره جلسه اختصاص به درد دل‌ها و تایید درد دل‌ها از سوی دیگران پیدا می‌کند در حالی که تایید مشکل حل مشکل نیست. ما برای تک مشکلات اتحادیه راهکار داریم، که آنها را ارائه داده‌ایم و هر گاه از راهکارهای ما استفاده شده منتج به نتیجه مثبت بوده است.

جایگاه بخش خصوصی در مملکت ما کجاست؟ چه اندازه بر تغییرات

که مطرح کردیم این بود که این دوره را به صورت عمومی برگزار کنیم و تعداد بیشماری حفار آموزش بدهیم اما در مراحل جلوتر دوره‌های تخصصی را بر مبنای نیاز هر وزارتخانه تفکیک کنیم، به غیر از وزارت نفت هیچ کدام از دیگر واحدها حاضر به این ادغام نشدند در حالی که در واقع بسیاری از سرفصل‌ها یکسان است، نگهداری از هیدرولیک برای همه ماشین‌ها و همینطور نحوه حفاری عمومی جزو این موارد است. تنها واحدی که با ما همراهی کرد واحد اکتشاف شرکت نفت بود که در نهایت این دوره‌ها را هم برگزار کردیم. اگر چه واحد آموزشی ایمیدرو شامل آقایان اصغرزاده، سیاسی راد و... همیشه با ما همراه بوده‌اند و در برگزاری دوره‌های آموزشی کمک رسان بوده‌اند اما من خواهشی از ایمیدرو دارم که نه درخواست پول است و نه هیچ کمکی برای برگزاری دوره‌های آموزشی که مختص ماست، تنها خواسته من این است که ایمیدرو یک دوره کلاس آموزشی با دوره‌های مختلف پیشرفته برای مدیران شرکت‌های دولتی و شبه دولتی برگزار کند تا به آنها آموزش بدهد پیمانکار کیست؟ چه حق و حقوقی دارد؟ در واقع نیاز داریم آنها تفهیم شوند که پیمانکار نیروی انسانی یا بخشی از قسمت اجرایی هر شرکت کارفرمایی است که به دلایلی کارفرما تمایل ندارد و یا نمی‌تواند در آن بخش از نیروهای خود استفاده کند و در نتیجه کار را برون سپاری می‌کند؛ لازم است آنها بدانند که پرسنل پیمانکار از همان حقوقی برخوردار هستند که پرسنل کارفرما برخوردار است به مفهوم پرداخت به موقع حقوق و بسیاری مسایل دیگر که هر کدام از آنها نیاز به آموزش دارند.

❖ **به مساله چالش شرکت‌های کارفرما با شرکت‌های پیمانکار پرداختید، سوال من این است که مهمترین چالش‌هایی که اتحادیه حفاران غیر نفتی با آن روبروست از دیدگاه شما چیست؟**

یکی از این چالش‌ها این است که ما صدور خدمات فنی مهندسی و ابزار لازم را برای ورود به بازارهای بین‌المللی نداریم و دلایل آن عبارتند از عدم خودباوری، ناتوانی در انجام کار مشترک، گمراهی که در واقع به قوانین دولتی برمی‌گردد و در نهایت عدم آموزش لازم برای ورود به بازارهای بین‌المللی؛ جالب است که علاوه بر مشکلاتی که در این زمینه با بخش دولتی داریم بخش خصوصی هم بر این باور است شرکت خصوصی به معنای شرکت بزرگ خصوصی است و از شرکت‌های بزرگ و خاص حمایت می‌کند؛ این در حالی است که به عنوان یک راهکار برای رفع چنین چالشی ما می‌توانیم کارهای کوچک بین‌المللی را به شرکت‌های کوچک حفاری بسپاریم، چرا که ما در ایران از لحاظ سخت افزاری با مشکلی روبرو نیستیم و در برهه‌ای از زمان توانستیم امکانات خوبی وارد کنیم اما در نهایت دچار چالش قیمت شدیم یعنی فردی که یک دستگاه حفاری ۱۰۰ میلیونی دارد در یک مناقصه مشترک با فردی که دستگاه ۲ میلیاردی دارد شرکت می‌کند، کارفرما در این مساله اهمیتی به کیفیت کار نمی‌دهد و قیمت است که برای او اهمیت پیدا می‌کند چون استفاده از دستگاه رده پایین قیمت کار را برای او پایین می‌آورد. در واقع می‌توانیم بگوییم که یکی از چالش‌های حفاری این است که در دریافت کار از بخش خصوصی دچار مشکل هستیم، در شرایطی که نمی‌توانیم اصل کار را به انجام برسانیم سعی داریم هزینه‌ها را کاهش دهیم.

❖ **چرا اتحادیه استاندارد قیمتی تعیین نمی‌کند؟**

ما در سال‌های قبل این استاندارد را مطرح و تعیین کردیم، این موضوع به دوران دولت نهم برمی‌گردد زمانی که تعدیل نرخ ارز در دولت مطرح

قیمت ارزی و نقدینگی بخش خصوصی تاثیر داشته است؟ در چنین شرایطی بعد از چندین ماه که شرکت‌ها به خاطر افزایش بی رویه قیمت و از طرف دیگر عدم تغییر در قیمت‌های خدمات خود به آستانه ورشکستگی می‌رسند یکی از بندهای موکد تمام قراردادهای دولتی و خصوصی این است که به این قرارداد تعدیل نرخ ارز تعدیل آحاد بهایی داده نمی‌شود. وقتی ما در جایی زندگی می‌کنیم که در بحران دایمی به سر می‌بریم، جایی که یک روز سوخت ۲۰ برابر، روز دیگر ارز ۱۰ برابر و حتماً روز دیگری هم هست که تعرفه‌ها چندین برابر شوند، باید فکری در این بخش اندیشیده شود چرا که بخش خصوصی نقشی در ایجاد این حجم از نقدینگی ندارد، زمانی که دولت خواسته یا ناخواسته به عنوان متولی بخش خصوصی را وارد چالش قیمت‌های نجومی می‌کند بعد از نابودی نیمی از شرکت‌ها در کنار به چالش کشیدن همه شرکت‌ها، سازمان برنامه و بودجه بخشنامه‌ای را به عنوان بخشنامه تعدیل ارایه می‌دهد که اشتباه تایپی و اشتباه در فرمول از خصوصیات بارز این بخشنامه است، این مصوبات به تایید بخش خصوصی نمی‌رسد چرا که سازمان برنامه و بودجه در جلسه با ۱۸ نفر از فعالان چند بخش محدود که مورد تایید آنها هستند این تصمیم را گرفته‌اند و البته در شرایطی که همان ۱۸ نفر هم بخشنامه را نمی‌پذیرند و اعتقادی به نتیجه گرفتن از آن ندارند؛ این مساله هم با قانون بهبود مستمر فضای کسب و کار منافات دارد.

❖ **بخشنامه تعدیل نرخ ارز چه مشکلاتی برای شما ایجاد کرده است؟**

در بخشنامه تعدیل نرخ ارز دیدگاه دولت نسبت به بخش خصوصی بسیار شفاف دیده شده است، دولت بخش خصوصی را شرکت‌های بسیار بزرگ می‌داند؛ در این بخشنامه جایی برای پیمانکاران کوچک دیده نشده است؛ کدام پیمانکار کوچک می‌تواند به صورت مستقل به امر واردات بپردازد؟ چنین چیزی در بخش حفاری نداریم چرا که تمام این شرکت‌ها متوسط رو به پایین هستند؛ ما در نهایت ناچاریم از سرمایه‌گذارانی که به عنوان واردکننده در حال واردات کالا هستند خرید کنیم، بنابراین در کدام بخش از بخشنامه تعدیل نرخ ارز این پیمانکاران دیده شده‌اند؟ بخشنامه به صورت واضح روش الف و ب را به عنوان راهکار ارایه می‌دهد؛ روش الف برای کسانی است که مستقیم خرید خارجی داشته باشند، این باعث شده که شرکت‌های کوچک رو به نابودی بگذارند، این بخشنامه به خودی خود یک چالش حقوقی است. در حقیقت مشکل ما در تمام مسایل ایجاد شده موضوعی است به نام جامع نگری؛ و تا زمانی که جامع نگری در همه امور نداشته باشیم پیشرفت نخواهیم کرد.

❖ **جامع نگری به چه معنا؟**

ببینید اگر جامع نگری نباشد در حقیقت پیشرفتی در مسیر نخواهیم داشت، جامع نگری به این مفهوم که آموزش باید هدفمند انجام بگیرد، به این مفهوم که مشاوره بدون حفاری و حفاری بدون مشاوره مفهوم ندارد، اکتشاف بدون استخراج و استخراج بدون اکتشاف بی معناست، اینها همه روابط دو سویه است. ما زمانی سرفصل‌های یک دوره آموزشی را برای بخش حفاری می‌نوشتیم که در آن دوره به موضوع جالبی برخورد کردیم، متوجه شدیم که وزارت نیرو برای بخش سدها و حفاری‌های سدی و آب و همچنین وزارت نفت برای حفاری‌های ژئوفیزیک به دنبال برگزاری این دوره بودند، بعدتر متوجه شدیم که ایمیدرو و حتی سازمان فنی و حرفه‌ای هم برگزاری این دوره آموزشی را مدنظر داشته‌اند؛ و این به معنای موازی کاری است در نتیجه پیشنهادی

ما از ایجاد خوراک

کارشناسی برای دولت

کوتاهی کرده‌ایم در واقع

می‌توان گفت نقص‌ها و

ضعف‌ها از دو سوی دولت

و بخش خصوصی وجود

دارد زمانی که استاندارد

اجباری شود دولت و

مجری طرح نمی‌تواند به

این موضوع ورود کند و

در این مورد من باید

بازوی کارفرما باشم چه

کارفرما از بخش خصوصی

باشد و یا بخش دولتی

می‌گیرد که خود واردات را به صورت مستقیم انجام می‌دهند، در نتیجه شرکت‌های حفاری که واردات ندارند مجبور هستند از یک واسطه درخواست کنند که لوازم مورد نیاز را برای آنها وارد کند. در روش ب (خریدهای ریالی که ارز به صورت غیرمستقیم بر آنها اثر دارد) و این مورد هم شامل تجهیزات حفاری نمی‌شود. در نتیجه این هرج و مرجی که ایجاد شده شرکت‌های حفاری ناچارند از امکانات قبلی خود استفاده کنند چرا که توان خرید تجهیزات با قیمت‌های فعلی را ندارند و دولت هم که خود عامل ایجاد این چالش بزرگ ارزی بوده در این مساله مشکل گشا نیست.

چه راهکارهایی برای خروج از این مشکلات پیشنهاد می‌کنید؟

- پیش از هر چیز دولت و شرکت‌های دولتی باید اتحادیه حفاران غیرنفتی را به عنوان مرجع صاحب صلاحیت و دارای حق تصمیم‌گیری به رسمیت بشناسند.
- گواهی کشف صنایع معادن استان‌ها را به شرکت‌هایی که مورد تایید و عضو اتحادیه هستند بسپارند.
- قانون بهبود مستمر فضای کسب و کار برای این بخش اجرایی شود.
- قوانین تغییر مداوم نداشته باشند. (مثل قانون منع خام فروشی)
- در جلسات کمیسیون معدن مجلس با بهره‌برداران شرکت‌های اکتشافی هم حضور داشته باشند.
- اکتشاف پایه معدن و معدن جایگزین واقعی نفت است بنابراین تسهیلات اکتشافی در قانون مدنظر قرار گیرد.
- بزرگ‌ترین مانع بخش حفاری و اکتشاف سازمان‌هایی مانند محیط زیست، منابع طبیعی و میراث فرهنگی و به تازگی انرژی اتمی هستند از دولت درخواست می‌کنیم استعلام را خود انجام دهد چرا که پیگیری درخواست کننده پروانه اکتشاف در اغلب موارد به ایجاد رانت برای کارشناسان سازمان‌های مذکور منتهی شده است.
- حفاران یکی از بزرگ‌ترین قاچاقچیان سوخت هستند چرا که به عمده شرکت‌های حفاری سوختی تعلق نمی‌گیرد و در نهایت ناچار هستند نیاز خود را به هر صورتی که هست برطرف کنند.
- جایگاه نظام مهندسی معدن همچنان برای ما مشخص نیست و تفسیر به رای اشخاص می‌شود که باید تفویض اختیارات شفاف‌تر و واقعی‌تر انجام شود.
- از سازمان برنامه و بودجه می‌خواهیم که در آیین نامه اکتشافی الزامی مبنی بر استفاده از یک یا چند استاندارد اکتشافی دنیا همچون استاندارد JORC مدنظر قرار گیرد.
- بازنگری جدی در قراردادهای کارفرمایی
- پذیرش حکمیت قرار گرفتن اتحادیه
- دسترسی بخش خصوصی به صورت مشورتی با سازمان برنامه ضعیف و محدود است که باید مورد بازنگری قرار گیرد.
- هزینه یک دوره کامل آموزشی برای تربیت حفاران کاربرد از سوی ایمیدرو یا سازمان زمین شناسی و یا معاونت معدنی پرداخته شود و یا دست کم دوره‌ای آموزشی برای مدیران دولتی به منظور آموزش نوع برخورد با پیمانکار برگزار شود. □

شده بود و ما قیمت مصوب حفاری تعیین کردیم اما موضوع این است که این استاندارد رعایت نمی‌شود و در بسیاری از موارد از سوی اعضای اصلی اتحادیه هم نادیده گرفته می‌شود. **چطور می‌توان با شرکت‌های متخلف برخورد کرد یا چه راه حلی برای حل این مشکل وجود دارد؟**

پیشنهاد من برای ورود شرکت‌های حفاری به بخش معدن است که تنها شرکت‌هایی اجازه حضور در مناقصات را داشته باشند که عضو اتحادیه باشند؛ اتحادیه نیاز به سنجش پیمانکاران دارد، که امکانات سنجی هم باید در این زمینه مدنظر قرار گیرد؛ پیش بردن چنین

پروسه‌ای منجر به اجباری سازی آموزش می‌شود و در نهایت شرکت‌ها را به سمت نوآوری سوق می‌دهد با وجود نوآوری سرمایه‌ها به این سمت می‌آیند؛ من به جرات می‌گویم که ارزش یک معدن با اعلام قطعیت میزان استخراج بالاتر می‌رود - البته قطعیت باید بر مبنای یک استاندارد از پیش تعیین شده باشد - به نظر می‌رسد در مسایل اینچنینی ما از ایجاد خوراک کارشناسی برای دولت کوتاهی کرده‌ایم در واقع می‌توان گفت نقص‌ها و ضعف‌ها از دو سوی دولت و بخش خصوصی وجود دارد. زمانی که استاندارد اجباری شود دولت و مجری طرح نمی‌تواند به این موضوع ورود کند و در این مورد من باید بازوی کارفرما باشم چه کارفرما از بخش خصوصی باشد و یا بخش دولتی. در کنار تلاش ما نیاز است که ایمیدرو و معاونت معدنی وزارتخانه اتحادیه را به رسمیت بشناسند و به کارگیری این راهکارها منجر به اشتغال‌زایی هم می‌شود چرا که بر اساس این استاندارد حضور یک کارشناس معدنی مسلط به حفاری در کنار هر تیم حفاری الزامی می‌شود و این نیروی کار بیشتری را می‌طلبد؛ برای انجام این مورد نیاز است که صنایع و معادن استان‌ها از طرف معاونت معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت تکلیف شوند تنها شرکت‌های عضو اتحادیه را به عنوان بخش اکتشاف و حفاری بپذیرند، در واقع گزارش اکتشافی باید مورد پذیرش آنها قرار بگیرد که یکی از شرکت‌های مورد تایید و یا عضو اتحادیه آن را ارایه داده باشند، در غیر این صورت گزارش‌های اکتشاف نباید قابل استناد باشد؛ به کارگیری این راهکارها در نهایت منجر به اشتغال‌زایی، افزایش کیفیت کار و صورت گرفتن کار واقعی می‌شود.

تحریم‌ها چه تاثیری بر عملکرد اتحادیه و کارکرد اعضای آن داشته است؟

تحریم‌ها برای ما در واقع دو قسمت دارد: تحریم داخلی و تحریم خارجی؛ تحریم‌های خارجی مانع از ورود لوازم مورد نیاز ما می‌شود که البته در نهایت می‌توانیم راهکار آن را پیدا کنیم. اما در رابطه با تحریم‌های داخلی که عمده مشکل ما مربوط به این بخش می‌شود با این موضوع روبرو هستیم که وسایل مورد نیاز ما مثل لوله حفاری بر مبنای گروه سوم تخصیص ارز که اولویت تخصیص ارز ندارد ثبت سفارش نمی‌شود؛ یا اگر راهی پیدا کنیم و به هر طریقی جنس را با تمام مشکلات وارد کنیم گمرک جنس را ترخیص نمی‌کند و اجازه ورود نمی‌دهد و این مسایل باعث شده که اکنون تجهیزات مورد نیاز ما با قیمتی ۶ برابری ارایه شوند؛ در بخشنامه تعدیل نرخ ارز سازمان برنامه و بودجه در روش الف (تجهیزات وارداتی) ارز به شرکت‌هایی تعلق

مهندس غلامرضایی عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی:

واردات قطعات درون چاهی چالش اصلی شرکت‌های حفاری است



گرفته است.

عدم تخصیص نرخ تعدیل، پایین بودن قیمت حفاری، مشکلات تامین قطعات درون چاهی از جمله مشکلاتی بود که مهندس رضا غلامرضایی عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی در طول این گفت‌وگو به بیان آن پرداخته است:

طاهره گودرزی

بخش است؛ حفاری دقیق و کارشناسی علاوه بر بالا بردن ارزش معدن منجر به توسعه پایدار اقتصادی می‌شود. انجام حفاری در مقیاس بالاتر، تامین قطعات درون چاهی، ساخت دستگاه‌های حفاری و وارد کردن تکنولوژی و دانش ساخت قطعات اصلی دستگاه‌ها از مهمترین محورهای است که با تشکیل اتحادیه مورد بحث قرار

اتحادیه حفاران غیرنفتی با هدف رفع مشکلات موجود و بستر سازی برای ورود سرمایه به این بخش و همچنین توسعه فعالیت‌های حفاری در داخل و خارج از کشور در سال ۸۹ تاسیس شد. چرا که حفاری بدون شک و به اذعان اکثر کارشناسان سنگ بنای ایجاد فعالیت معدنی و سر آغاز اشتغال زایی در این

کمی اتحادیه است و این در حالی است که در بهترین حالت حدود ۲۲۰ هزار متر حفاری در سال انجام شده است. برای اینکه بتوانیم حفاری مغزه‌گیری را در کشور به جایگاه مناسب برسانیم نیازمند یک حرکت زیربنایی هستیم و اگر این مترها حفاری صورت نگیرد قطعاً نمی‌توان در آینده انتظار داشت کارخانه‌هایی که در حال کار هستند برای سال‌های آتی خوراک داشته باشند. لذا یک سرمایه‌گذاری لازم است، باید فرهنگ سازی در این راستا صورت گیرد که پرداختن به این موضوع هزینه نیست بلکه نوعی سرمایه‌گذاری برای شرکت‌های معدنی به حساب می‌آید که اگر قرار باشد کارخانه و بخش صنعتی‌شان فعال شود نیاز به اکتشاف و حفاری دارند؛ برای رسیدن به این هدف باید زیرساخت‌هایی فراهم شود چه از طرف کارفرماها و چه از طرف پیمانکاران و همچنین حمایت‌هایی باید از طرف اتحادیه نیز صورت بگیرد.

به نظر شما دلیل متراژ کم حفاری که بسیار پایین‌تر از کشورهای پیشرفته است، چیست؟

اتحادیه حفاران غیرنفتی بر اساس چه اهدافی تشکیل شد و تاکنون به چه میزان از اهداف تعیین شده یافته است؟
اهداف اتحادیه در دو بخش اهداف بلند مدت و کوتاه مدت برنامه ریزی شد. در اهداف بلند مدت که ارتقای حفاری‌های مغزه‌گیری در کشور است و اینکه سطح متراژ به حد قابل قبولی نزدیک به کشورهای در حال توسعه برسد و در بخش اهداف کوتاه مدت که سالیانه تعریف می‌شود؛ در هر دو بخش پیشرفت‌های قابل قبولی داشته‌ایم. در اهداف کوتاه مدت دوره‌های آموزشی حفاری را برگزار کردیم و خدماتی را برای شرکت‌های عضو در نظر گرفتیم. در بخش اهداف بلند مدت نیز با توجه به تلاش‌هایی که ریاست اتحادیه و همه اعضای هیات مدیره داشتند موفقیت نسبتاً خوبی داشتیم اما هنوز جای کار بسیار دارد و برای رسیدن به نقطه مطلوب راه زیادی در پیش داریم و زمان زیادی نیاز است تا نگاه سازمان‌های کارفرمایی که عمدتاً دولتی هم هستند تغییر پیدا کند.
رسیدن به یک میلیون متر حفاری در سال جزیی از اهداف مهم و

مهمترین مساله‌ای که

شرکت‌ها با آن دست و

پنجه نرم می‌کنند این

است که یک جهش ارزی

بالایی اتفاق افتاده و

شرکت‌ها را دچار چالش

کرده است؛ شرکت‌های

حفاری سال گذشته

قراردادهایی امضا کرده‌اند

و در آن مقطع وضعیت

نسبتا باثباتی وجود داشته

است. لذا باید این

خسارت جبران شود

روبروست بیان کنید.

مهمترین چالش بعد از پایین بودن قیمت‌های حفاری، تامین قطعات است. قطعات درون چاهی حفاری عمدتاً وارداتی است و دانش و تکنولوژی آن در کشور وجود ندارد. جهش ارزی باعث شد قیمت‌های چندین برابری بر این قطعات بسته شود و حتی با کیفیت گذشته نیز نمی‌توانیم تهیه کنیم. اخیراً مطرح شد که تمام نیازهای اعضا را جمع کنیم و یک شرکت نماینده کل اتحادیه حفاران غیرنفتی و اعضای آن شود تا بتواند به صورت یکجا ثبت سفارش را انجام دهد و با قیمت عمده خرید و

وارد کند تا هزینه‌ها کاهش پیدا کند.

با توجه به ارتباط نزدیک عملیات حفاری با توسعه اکتشافات معدنی در کشور، چالش‌های بخش حفاری چه تاثیری بر بخش اکتشاف داشته است؟

قطعا تاثیرگذار است. تقاضای کار وجود دارد و حتی شرکت‌های خصوصی هم حجم کار را بالاتر برده‌اند و متقاضی کار هستند و خود کارفرمایان دولتی بیشتر از گذشته کار تعریف کرده‌اند. اگر مساله قیمت حفاری حل نشود، شرکت‌ها حاضر نیستند با این قیمت‌ها کار کنند و آنهایی هم که کار می‌کنند به امید این هستند که تعدیل اتفاق بیفتد. اگر افزایش قیمت صورت نگیرد، دیگر اثری از شرکت‌های این بخش باقی نخواهد ماند. بعضی مدیران برای بخش حفاری به نسبت سایر زنجیره‌های معدن، ارزش کمتری قایلند و افرادی که در این حوزه کار می‌کنند افراد قانعی هستند با اینکه مشکلات خود را پیگیری می‌کنند ولی کارشان را نیز انجام می‌دهند و هیچ وقت کار را زمین نمی‌گذارند و متأسفانه از این حجب و حیای حفاران سو استفاده شده است.

بحث بعدی نوسازی ناوگان حفاری است، باید حمایت‌هایی از شرکت‌ها صورت بگیرد تا بتوانند دستگاه‌های خود را به روز کنند و با توجه به اینکه یک سری حفاری‌های عمیق در حدود ۲۰۰۰ متر و شاید بالاتر در راه است، با دستگاه‌های جدید می‌توانند از عهده این کار بریبایند.

بحث دیگری که وجود دارد خود تحریمی هست که از داخل دچار هستیم. نظراتان در این مورد چیست؟

این مساله وجود دارد؛ چنانچه ذینفعان پروژه اعم از کارفرما یا تامین کننده قطعات شرایط طرف مقابل را درک نکنند، همه باهم به مشکل بر می‌خورند. به عنوان مثال فروشنده‌ای که با افزایش نرخ ارز قیمت‌ش را بالا می‌برد و در زمان کاهش، باز روی همان قیمت‌های بالا می‌ماند، اگرچه در ظاهر سود می‌برد ولی وقتی پیمانکار این توانایی را نداشته باشد که به همان میزان افزایش قیمت را جبران کند و از ادامه راه باز بماند و نتواند کار کند، دیگر به چه کسی می‌خواهد قطعه و لوازم بفروشد؟ و یا کارفرمایی که قصد دارد کار را برون سپاری کند، چنانچه حمایت‌های لازم را به عمل نیاورد و شرایط مالی و نقدینگی پیمانکار را چه در اعمال تعدیل و چه در صورت وضعیت‌ها درک نکند، دیگر پیمانکاری وجود نخواهد داشت تا کار او را انجام دهد.

باید به این نکته پی ببریم که ما همه در یک زنجیره و به صورت یکپارچه به هم متصل هستیم و مشکلات هر کدام در مدت زمان کوتاه گریبان بقیه را هم می‌گیرد.



تمام این مساله به یک دلیل بازمی‌گردد، که آن هم نوع نگاه مدیران شرکت‌های معدنی است؛ از آنجا که عموماً شرکت‌های دولتی متقاضی اصلی و عمده حفاری‌های اکتشافی هستند، چنانچه مدیران مربوطه نگاه توسعه‌ای به این بخش داشته باشند، این حوزه تقویت خواهد شد. لذا ضروری است که یک استراتژی بلند مدت وجود داشته باشد که حتی با تغییر مدیران، شرکت‌های کارفرمایی به مسیر خودشان ادامه دهند.

دلایل دیگر می‌تواند راندمان کمتر بعضی دستگاه‌ها، اختلاف فاحش قیمت حفاری حتی

نسبت به کشورهای اطراف، عدم آموزش کافی، نبود قطعات مناسب، معارضین محلی و ... باشد.

لطفاً در مورد برنامه‌ها و اولویت‌های این اتحادیه توضیح دهید و اینکه اتحادیه چه برنامه‌هایی در دستور کار خود دارد؟

مهمترین مساله‌ای که شرکت‌ها با آن دست و پنجه نرم می‌کنند این است که یک جهش ارزی بالایی اتفاق افتاده و شرکت‌ها را دچار چالش کرده است؛ شرکت‌های حفاری سال گذشته قراردادهایی امضا کرده‌اند و در آن مقطع وضعیت نسبتاً باثباتی وجود داشته است. لذا باید این خسارت جبران شود. علی‌رغم این که در اواخر سال ۹۷ هستیم و چندین ماه از این موضوع می‌گذرد به غیر از شرکت ملی مس ایران هیچ شرکتی اقدامی برای تعدیل نرخ ارز نکرده است که البته آن هم جوابگوی هزینه‌های رخ داده نیست. از طریق اتاق بازرگانی، شورای گفت‌وگو و رابطه‌هایی که با سازمان مدیریت داشتیم تلاش کردیم تا این مشکل را حل کنیم.

برنامه بعدی این است که کارفرماهایی که می‌خواهند کار حفاری انجام دهند باید به این موضوع واقف شوند که از طریق اتحادیه پروژه‌های خود را پیش ببرند بهتر است؛ شاهد هستیم برخی افراد به صورت شخصی اقدام به خرید دستگاه می‌کنند و با هزینه‌ای بسیار پایین‌تر از نرخ عرف در پروژه‌های حفاری شرکت کرده و در ادامه کار را با مشکل عدم تحویل در زمان مقرر و یا کیفیت پایین مغزه‌ها و یا ... مواجه نموده و در عمل هزینه سنگین‌تری به کارفرما تحمیل می‌کنند؛ یکی از اهداف اتحادیه سر و سامان دادن به همین موضوع است. به همین منظور مذاکراتی با وزارت صمت و اتاق بازرگانی صورت گرفته و درخواست کرده‌ایم تصدی‌گری این بخش را به اتحادیه حفاران غیرنفتی بسپارند برای اینکه اتحادیه یک مرجع صاحب صلاحیت است و می‌تواند بر اساس ظرفیت شرکت‌ها به اعضای خود کار را بسپارد.

چه اقدامی برای جبران ضرر و زیان ناشی از نرخ ارز کرده‌اید؟

این مطلب در مجموعه تشکلهای عضو اتاق بازرگانی مطرح شد و درخواست کردیم که موضوع جهش ارزی به عنوان یک موضوع فورس‌ماژور در قراردادها پذیرفته و به استناد آن ادامه قراردادهای زیان ده کنسل شود و بدون فوت وقت خسارت آن بخشی از کار که انجام شده است پوشش داده شود. متأسفانه با این شرایط به خاطر تعهدی که در سال گذشته برای خود ایجاد کردیم فرصت‌های جدید را از دست می‌دهیم و در حال ضرر دادن هستیم.

مهمترین چالش‌هایی که این صنعت در داخل ایران با آن

مهندس رضا شایسته عضو هیات مدیره اتحادیه حفاران غیر نفتی مطرح کرد:

مصوبات بدون مطالعه و برنامه ریزی بلای جان حفاری‌های غیر نفتی



و سازمان‌ها و کارفرماهای دولتی، نداشتن قدرت اجرایی لازم، نبود سرمایه‌گذار خارجی، نبود سیستم بانکی مناسب و واردات کالا و تامین قطعات مورد نیاز هم می‌توان اشاره کرد. مهندس رضا شایسته از اعضای هیات مدیره اتحادیه حفاران غیر نفتی و مدیرعامل شرکت تجهیزات حفاری چرخ پارسی در گفت‌وگو با ماهنامه «جهان معدن» با اشاره به بخشی از این چالش‌ها، راهکارهایی برای آنها مطرح کرد که در ادامه می‌خوانیم:

اکرم شعبانی

و مشکلات مالی و ارزی به برخی مسایل و تحریم‌های داخلی هم بازمی‌گردد، از جمله آن می‌توان به ارزان فروشی خدمات حفاری به دلیل تعداد بسیار کم پروژه‌ها در طول یک سال اشاره کرد، در حقیقت ارایه قیمت کمتر و پایین تر از نرخ مصوب اتحادیه تبدیل به رقابتی برای شرکت‌های حفاری شد که تلاش داشتند به هر طریقی شده پروژه‌ای در دست بگیرند و با اندک درآمدی هم که شده امورات خود را بگذرانند! از دیگر مشکلاتی که این صنعت با آن مواجه است به رسمیت شناخته نشدن از سوی دولت

در سال ۸۹ شرکت‌های حفاری در اتاق بازرگانی ایران دور هم جمع شدند و تصمیم به تشکیل اتحادیه‌ای برای تقویت حفاری در کشور گرفتند؛ نتیجه این تصمیم و نشست تشکیل اتحادیه حفاران غیر نفتی در کشور شد؛ با توجه به اینکه پیشتر اتحادیه حفاران نفتی به ثبت رسیده بود متولیان این کار تصمیم گرفتند نام حفاران غیر نفتی را برای خود انتخاب کنند اما از همان ابتدا مشکلاتی بر سر راه آنها قرار گرفت. مشکلات اتحادیه حفاران غیر نفتی فراتر از تحریم‌ها

به اتحادیه منتقل می‌شود و در واقع چالش‌های بزرگ‌تری را ایجاد می‌کند. موضوع دیگر اتحادیه هنوز جایگاه خود را پیدا نکرده است لذا تمام مراجع از جمله وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان زمین شناسی، خانه معدن، نظام مهندسی معدن و تمامی شرکت‌ها و کارفرمایان دولتی باید اتحادیه را به رسمیت بشناسند و قدرت اجرایی لازم را به آن بدهند.

موضوعی که همیشه در اتحادیه مطرح می‌شود، خیلی از شرکت‌هایی که عضو اتحادیه نیستند برای بخش خصوصی و دولتی کار می‌کنند و به دلیل عدم آگاهی و شناخت کارفرما از این شرکت‌ها، رضایت کافی از آنها ندارد و صرفاً به خاطر اینکه قیمت این شرکت‌ها ارزان است با آنها کار می‌کند، روند کاری این شرکت‌ها، وضعیت شرکت‌های عضو اتحادیه حفاری را تضعیف می‌کند. وقتی قیمت پایین باشد کیفیت به تناسب آن مناسب نخواهد بود. کارفرما بعد از اتمام کار متوجه می‌شود و شاید هم تا زمان استخراج اصلاً متوجه نشود، برای اینکه نتیجه حفاری تا زمانی که به مرحله استخراج نرسد مشخص نمی‌شود و تا به عمق نرود صحت و درستی کار حفار را متوجه نخواهد شد. نکته مهم این است که اتحادیه باید مرجعی باشد که

اتحادیه حفاران غیر نفتی از زمان تاسیس تا به امروز به چه میزان از اهداف تعیین شده خود دست یافته است؟

بررسی اینکه اتحادیه به همه اهداف خود رسیده باشد یا خیر کار یک نفر نیست و باید کل جامعه حفاران در این مورد نظر دهند، اما به نظر من اتحادیه شاید نتواند حتی نمره قبولی بگیرد و علت این است که اتحادیه حفاران غیر نفتی در برخورد با قسمت‌های دولتی، کار با اعضای اتحادیه و شرکت‌هایی که هنوز عضو نشده‌اند قدرت اجرایی لازم را ندارد و می‌توان گفت رسماً شکل نگرفته است که بتواند وظایفی را که بر عهده گرفته به خوبی ایفا کند.

مهمترین چالش‌های حفاری از دیدگاه شما چیست و چه پیشنهاداتی برای برون رفت از این مشکلات دارید؟

چالش‌ها در این بخش را می‌توان به دو دسته تقسیم کرد؛ نخست چالش‌های عمومی است که کل کشور از نظر وضع اقتصادی، فضای کسب و کار، میزان سرمایه‌گذاری، جذب سرمایه‌گذاری خارجی و ارتباطات با خارج از کشور با آن مواجه است و در این شرایط کسب و کار شرکت‌ها خوب نیست و چالش‌ها

❖ مشکل اصلی که در

باقیمانده سال جاری با آن

مواجه هستیم مشکل

ارزی و سیاست‌های

وارداتی اشتباه است،

کشور ما در خیلی از

زمینه‌ها وابسته بوده و

نیاز به واردات مواد اولیه

و تجهیزات داشته است و

این راه حل قطعا مناسبی

نیست که یک شبه تصمیم

گرفته شود تا واردات

کنسل شود و تولید داخلی

تقویت شود. باید در یک

بازه زمانی و به صورت

تدریجی واردات کاهش

پیدا کند

درونی است و باید شرکت‌هایی را که توانایی دارند آموزش دهد تا به این وسیله توان حفاری کشور مورد تقویت قرار گیرد.

❖ با توجه به ارتباط نزدیک حفاری با توسعه اکتشافات معدنی، چالش‌های حفاری چه تاثیری بر بخش اکتشاف داشته است؟

همانطور که می‌دانید اصل اکتشاف، حفاری است. روش‌های ژئوفیزیک، ژئوشیمی و دیگری وجود دارد تا پتانسیل یک منطقه شناسایی شود، بعد از حفاری، باید اکتشاف صورت گیرد تا ثابت کند ذخایر وجود دارد یا خیر و میزان ذخایر به چه اندازه است. حفاری کار ساده‌ای نیست بلکه کاری فنی و چالشی است مخصوصا در ایران که معادن آن در مناطق دارای گسل، زلزله‌خیز و خرده شده است و کار سختی است که بتوانند مغزه سالم را با Core Recovery کافی از اعماق مختلف استخراج کنند

تا تیم‌هایی که ذخایر را تخمین می‌زنند بتوانند با دقت و بر اساس اطلاعات درست این کار را انجام دهند. اگر دقت بالا نباشد و نتیجه مطلوب از حفاری گرفته نشود مطمئنا فاجعه اتفاق خواهد افتاد. برای اینکه اگر مغزه با کیفیت خوب در نیاید و اشتباه تخمین زده شود، چه بیشتر از ذخایر و چه کمتر از ذخایر واقعی تخمین زده شود، باعث می‌شود که نتیجه حاصل شده از معدنی که برای استخراج مناسب و مقرون به صرفه است، برعکس شود که وقتی وارد عمق می‌شوند می‌بینند اینگونه نبوده و چندین سال طول خواهد کشید که با صرف هزینه‌های میلیون دلاری بتوان به آن ذخایر رسید و چه برعکس ذخایری وجود داشته باشد و نتوانند آن را اثبات کنند و نتایج نشان دهد ذخایر کافی وجود ندارد و باعث شود که ذخیره بسیار خوب را از دست دهند و سراغ استخراج آن نروند. پس نتیجه اکتشاف بستگی به دقت کار حفاری دارد و آن هم به تیم حفاری با تجربه و آموزش دیده و تجهیزات خوب و به روز بستگی دارد.

❖ دولت و مجلس چه کمکی برای برون رفت از این مشکلات می‌توانند انجام دهند؟ و چه انتظاراتی دارید؟

اتحادیه بخش کوچکی از اتاق بازرگانی ایران در فضای بزرگ کسب و کار کشور است. بیشتر مشکلات اتحادیه حفران غیرنفتی عمومی است؛ تحریم‌ها و بحران اقتصادی که همه بخش‌ها با آن درگیر هستند. اولویت‌بندی‌های مجلس و دولت فقط به بخش ما ضربه نزده است بلکه تمامی بخش‌ها به مشکل خورده‌اند و به نظر می‌توانستند با برنامه‌ریزی بهتری اولویت‌بندی‌ها را انجام دهند و روند کاری آنهایی که دارای اولویت هستند را تسهیل و تسریع کنند تا در این چرخه باطل که زمان‌بر است و قطعیتی وجود ندارد که به سرانجام برسند، درگیر نشوند.

بنابراین باید با گذشت زمان از ابتدای امسال و سال آینده که فضا آرام‌تر می‌شود باید روند را معکوس کنند و به حالت پیشین بازگردانند تا بحران بیشتر نشود. مشکل اصلی که در باقیمانده سال جاری با آن مواجه هستیم مشکل ارزی و سیاست‌های وارداتی اشتباه است، کشور ما در خیلی از زمینه‌ها وابسته بوده و نیاز به واردات مواد اولیه و تجهیزات داشته است و این راه حل قطعا مناسبی نیست که یک شبه تصمیم گرفته شود تا واردات کنسل شود و تولید داخلی تقویت شود. باید در یک بازه زمانی و به صورت تدریجی واردات کاهش پیدا کند و از ظرف دیگر توان داخلی را افزایش دهند تا تولیدکننده داخلی تقویت شود. باید بدون اینکه بحرانی به وجود بیاید مشکل را حل کرد. □

شرکت‌های حفاری را مورد ارزیابی و رتبه بندی قرار دهد و نباید شرکت‌هایی که عضو اتحادیه نیستند اعتبار کافی داشته باشند تا امکان ایجاد مسایل و مشکلات معدنی داشته باشند.

مشکل دیگر جهش ارزی بود که امسال اتفاق افتاد. به دو نکته خیلی مهم اشاره می‌کنم؛ نخست سیاست‌هایی که در خصوص ثبت سفارش و واردات کالا پیاده‌سازی شد که اصلا کارآیی لازم را نداشت. دسته بندی و اولویت‌بندی کالاها، چه کالاهایی باید وارد شود و چه کالاهایی نباید، به چه کالاهایی ارز دولتی بدهند یا ندهند، باید خیلی دقیق‌تر مطالعه و برنامه‌ریزی می‌شد. دلیل دیگری که بخش‌هایی مثل معدن، نفت، گاز و عملیات حفاری با مشکل مواجه شدند، از ابتدای سال جاری در تمام جلساتی که داشتیم، مطرح کردیم ولی متاسفانه بهبودی در کار اتفاق نیفتاد و در این

شرایط حفارها اعلام کردند که دیگر جنسی ندارند و به دلیل موانعی که وجود دارد، شرکت‌ها دیگر نمی‌توانند کالا وارد کنند. مشکل دیگر تغییر هرروز قوانین و مقررات است و اینکه نمی‌دانید کاری که امروز انجام می‌شود آیا فردا تغییر می‌کند یا خیر. بخش‌های حفاری، معدن، نفت و گاز باید به دلیل درآمدزایی که برای کشور دارند در اولویت قرار بگیرند و اگر جلوی واردات ابزار و قطعات این بخش‌ها گرفته شود و پیمانکاران نتوانند کار کنند، معادن، نفت و گاز تضعیف می‌شوند و مطمئنا دیگر ارزی وجود نخواهد داشت تا در بخش‌های غذا و دارو هزینه شود.

نکته دوم، مصوبه‌ای است که مجلس تصویب کرد و واردات کالاهایی که در داخل تولید می‌شوند را ممنوع اعلام کرد. این امر قطعا ضربه بزرگی به بخش‌هایی که واردات دارند، وارد می‌کند و وقتی بدون برنامه‌ریزی و مطالعه دقیق جلوی واردات گرفته شود قطعا چالش‌های بزرگ‌تری ایجاد خواهد شد. لذا باید ظرفیت‌سازی انجام شود تا مطمئن شویم به اندازه کافی می‌توانیم در داخل تولید کنیم، سپس جلوی واردات آن را گرفت.

❖ در مورد برنامه‌های اتحادیه توضیح دهید که چه برنامه‌هایی برای سال آینده در دستور کار خود دارد؟

هدف اول اتحادیه پررنگ جلوه دادن اکتشاف است برای اینکه نقطه شروع معدنکاری، اکتشاف است. اگر اکتشاف انجام نگیرد قطعا ذخایر معادن تمام خواهد شد که خیلی از معادن ما به این مرحله رسیده‌اند و دیگر معدن جدیدی وجود ندارد که بخواهد استخراج شود، شناسایی و اکتشاف معدن جدید نیز زمان‌بر است که نیاز به چندین سال کارهای مطالعاتی و اکتشافی دارد تا مطمئن شویم برای ۱۰ الی ۱۵ سال آینده معدنی که فعال باشد وجود دارد. پس اولویت اول درک اهمیت موضوع توسط بخش‌های دولتی و خصوصی است و هدف اصلی جذب سرمایه‌گذاری و تعریف پروژه حفاری کافی به شرکت‌هایی که تجهیز شده‌اند و می‌توانند از ظرفیت‌هایشان برای حفاری و اکتشاف استفاده کنند، اگر از این توانایی شرکت‌ها استفاده نشود، شرکتی که یک یا دو سال کار برای انجام دادن نداشته باشد، مطمئنا نمی‌تواند ادامه دهد و حذف خواهد شد. شرکت‌ها اگر نتوانند کار کنند، نیروی انسانی و تجهیزات‌شان را از دست خواهند داد. باید شرکت‌ها را تقویت کرد، برای اینکه خیلی پرکار نبوده‌اند و تجربه‌ای در این زمینه کسب نکرده‌اند و نسبت به دنیا خیلی عقب هستند برای اینکه هنوز نمی‌توانند در عمق‌های بالا حفاری کنند و معدود شرکت‌هایی هستند که می‌توانند بالای ۱۰۰۰ متر حفاری انجام دهند. بنابراین وظیفه اتحادیه حفظ انسجام

مهندس پازوکی عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی:

عدم شناخت در حفاری، خسارت‌های جبران ناپذیری به بخش معدن وارد می‌کند

اتحادیه تلاش دارد اهمیت حفاری را برای مسوولان روشن کند



حفاری و معدن شده است؛ در شرایطی که شرکت‌های حفاری فشارهای زیادی را به دلیل شرایط اقتصادی تحمل می‌کنند در قراردادهای پیشین و فعلی خود با کارفرمای دولتی متحمل قوانین کاملاً یک طرفه از سمت دیگر قرارداد می‌شوند، اگرچه اتحادیه اصلاح قراردادهای پیمانکاری را با شرکت‌های دولتی مدنظر قرار داده اما همچنان راه حلی برای عبور از این معضل به اجرا در نیامده است. مهندس محمدپازوکی عضو هیات مدیره اتحادیه و مدیرعامل شرکت مهندسی کیان آرتابان در گفت و گو با «جهان معدن» ضمن بیان برنامه‌های اتحادیه در سال آینده، به تشریح چالش‌ها در این بخش پرداخت که متن مصاحبه در ادامه می‌آید:

اکرم شعبانی

ملموس نباشد، ولی در راه ملموس شدن است. لذا اول باید کارهای ریشه‌ای از جمله قوانین و شرایط را فراهم کرد تا بتوان بر اساس آنها قوانینی که اجرایی باشند مصوب کرد. اتحادیه با اتاق بازرگانی، شرکت‌های خصوصی مکاتبه و جلسات متعددی داشته تا بتواند زیربنای قانونی را در مواردی که مشکل وجود دارد و موانعی را که در سر راه قرار دارد بتواند از بین ببرد تا مصوباتی روی قوانین بگیرد که برای اعضای اتحادیه ملموس شود. اتحادیه یک مرجع رسمی است که می‌تواند صدای اعضای خود را به گوش مسوولان برساند و از طریق اتحادیه و اتاق بازرگانی ایران خیلی راحت‌تر می‌توان این مسیر را پیمود و صدای حفاران را به گوش مسوولان رسانید.

هم سنگی بر سر راه اتحادیه و فعالیت اعضای آن بوده است؛ از جمله آن می‌توان به موضوع عدم اجازه واردات تجهیزات حفاری بر مبنای بخشنامه تعدیل نرخ ارز اشاره کرد؛ در شرایطی که بسیاری از تجهیزات و ابزار حفاری همچنان تولید داخلی ندارند و برای استفاده از آنها نیاز به واردات داریم مصوبه تعدیل و روش‌های واردات آن راه چاره‌ای برای موارد خاصی همچون ابزار و تجهیزات حفاری باقی نگذاشته است؛ این است که اعضای اتحادیه گاهی در طرح مسایل خود به سخت‌تر بودن تحریم‌های داخلی در مقایسه با تحریم‌های خارجی اشاره می‌کنند. در کنار آن قراردادهای یکطرفه‌ای که میان پیمانکاران و بیشتر کارفرمای دولتی بسته می‌شود موضوعی است که تبدیل به یک معضل در انجام امور پیمانکاری

اتحادیه‌ها نه تنها برای دفاع از حقوق اعضای خود بلکه بیشتر نگاهیانی از حیات و هستی کارگاه‌های صنعتی و تضمین پایداری اقتصادی آن‌ها تشکیل می‌شوند. تشکیل‌ها اهداف متنوعی از جمله رونق بخشیدن به بازار، تدوین مقررات کسب و کار، تدوین روش‌های فنی انجام کار و پیشه‌وری، تدوین معیارهای به کارگیری نیروی انسانی، چگونگی تامین و به کارگیری ابزار کار، را دنبال می‌کنند. اتحادیه حفاران غیرنفتی در شرایطی که تلاش کرده تمام حقوق و چالش‌های اعضای خود را در نظر داشته باشد اما همچنان خود با چالش‌های اساسی روبروست. در رابطه با این چالش‌ها و مشکلات علاوه بر شرایط بین‌المللی و محدودیت‌های بانکی و مالی گاهی مصوبه‌ها و قوانین مجلس و دولت

از تاسیس اتحادیه حفاران غیرنفتی برای ما بگوئید و اینکه اتحادیه تاکنون به چه میزان از اهداف و اولویت‌های ابتدایی خود دست یافته است؟

بیشتر اتحادیه‌هایی که در گذشته تشکیل شده‌اند بعد از گذشت ۳۰ الی ۴۰ سال تازه به نتایج مطلوب رسیده‌اند. از زمانی که یک اتحادیه تشکیل می‌شود تا زمانی که به اهداف خود دست پیدا کند که قابل لمس برای اعضای خود باشد، یک بازه زمانی چندساله را می‌طلبد. با توجه به اینکه اتحادیه حفاران غیرنفتی حدود ۸ سال از تشکیل آن می‌گذرد به نظر من کارهای ریشه‌ای زیادی انجام شده است، شاید این نتایج برای اعضا خیلی

ایران یک کشور معدنی است و یکی از شاخصه‌هایی که برای توسعه در نظر می‌گیرند میزان مترائ حفاری در آن کشور است. یعنی از نظر کاری و زیربنایی دارای اهمیت بسیار زیادی است. بحث مطالعات در کشور ما نادیده گرفته شده و می‌شود. بر اساس مطالعات است که اکتشاف صورت می‌گیرد تا خوراک صنایع داخلی تامین شود. بنابراین یکی از اهداف مهم اتحادیه روشن کردن اهمیت اکتشاف در معادن برای مسوولان است تا به این درک برسند که اکتشاف زیربنای کار معدن است

اتحادیه چه برنامه‌هایی را در دستور کار خود دارد؟

اتحادیه یک سری اهداف کوتاه مدت دارد و یک سری اهداف بلند مدت. اهداف بلند مدت اتحادیه به کل کشور بازمی‌گردد. ایران یک کشور معدنی است و یکی از شاخصه‌هایی که برای توسعه در نظر می‌گیرند میزان مترائ حفاری در آن کشور است. یعنی از نظر کاری و زیربنایی دارای اهمیت بسیار زیادی است. بحث مطالعات در کشور ما نادیده گرفته شده و می‌شود. بر اساس مطالعات است که اکتشاف صورت می‌گیرد تا خوراک صنایع داخلی تامین شود. بنابراین یکی از اهداف مهم اتحادیه روشن کردن اهمیت اکتشاف در معادن برای مسوولان است تا به این درک برسند که اکتشاف زیربنای کار معدن است. بزرگ‌ترین زنجیره و هزینه‌برترین صنعت، حفاری است و اگر حفاری شناخته نشود و به اهمیت آن پی برده نشود ضرری که کشور از بعد معادن خواهد خورد بسیار ملموس است. پس بعد از درک اهمیت

حفاری، مشکلاتی را که با آن درگیر هستند دقیق‌تر توجه می‌کنند و راهکارهای مناسب برای مشکلات در نظر می‌گیرند.

متأسفانه امسال با جهش نرخ ارز مواجه شدیم. همان طور که می‌دانید ۶۰ درصد کار حفاری به ارز وابسته است، برای اینکه ما نیاز داریم قطعات و لوازم درون چاهی را از خارج از کشور وارد کنیم. لوله‌های حفاری در داخل تولید نمی‌شوند و به دلیل عدم آگاهی نسبت به این حوزه تصور بر این است که لوله‌های حفاری کاربرد یکسانی با لوله‌های گاز و آب دارد و لذا اجازه واردات جداگانه به این لوازم داده نمی‌شود. اهداف کوتاه مدتی که اتحادیه دنبال می‌کند، این است که اعضای اتحادیه برای پیشبرد کارشان به شدت نیاز به واردات کالا دارند و واردات قطعات و تجهیزات حفاری در اولویت سوم قرار گرفته است. همچنین مجبور هستیم با ۳ برابر قیمت خرید کنیم که این مساله به خودی خود باعث متلاشی شدن این صنعت می‌شود. اتحادیه تمام تلاش خود را به کار می‌بندد که ارتباطاتی با افراد مسوول برای واردات کالاهای حفاری برقرار کند تا با شناخت بیشتری این مشکل برطرف شده و اولویت امر حفاری به درک مسوولین برسد.

یکی دیگر از مشکلاتی که در داخل کشور با آن مواجه هستیم، خود تحریمی و بوروکراسی اداری است. یعنی شرکت‌ها با ارتباطاتی که دارند مشکلی برای خرید کالا از خارج ندارند اما در زمان وارد کردن کالا در داخل کشور با مشکل مواجه می‌شوند. تحریم‌های داخلی یعنی ارز دولتی و حتی ارز در سامانه نیمایی نیز به این صنعت تعلق نمی‌گیرد و به اجناسی هم که پیشتر وارد شده و در گمرک مانده اجازه ترخیص داده نمی‌شود. بارها در اتحادیه به این موضوع اشاره شده که در آینده‌ای نه چندان دور مثلاً ۲۰ سال دیگر، بسیار ضعیف خواهیم شد که در آن شرایط ممکن است نیاز بر این باشد که به منظور اکتشاف معدن با پیمانکار خارجی قرارداد ببندیم. از دغدغه‌های دیگر شرکت‌های حفاری مالیات و بیمه است که با آن مواجه هستند. هیات دولت باید شرکت‌هایی را که در مناطق محروم کار می‌کنند از مالیات معاف کند. ما در جایی شروع به کار می‌کنیم که هیچ امکاناتی در آن وجود ندارد یعنی هنوز معدنی شکل نگرفته و منطقه از لحاظ امکانات صفر است. همه این مشکلات به بدنه پیمانکاری حفاران اکتشافی کشور برخورد می‌کند و آرام آرام این صنعت را تضعیف می‌کند و تا جایی که اطلاع داریم هیچ کدام از دوستان در اتحادیه و یا خارج از اتحادیه حرکت

روبه جلویی در این زمینه‌ها نداشته‌اند و بر اساس استانداردهای روز دنیا خود و تجهیزات خود را موفق نشده‌اند به روز رسانی کنند.

با توجه به ارتباط نزدیک امر حفاری با توسعه اکتشافات معدنی در کشور، چالش‌های بخش حفاری چه تاثیری بر بخش اکتشاف داشته است؟

همان طور که قبلاً گفتم، ۶۰ درصد کار حفاری به ارز وابسته است. وقتی قیمت‌ها مناسب باشد و شرکت‌ها از روی اجبار و بیکاری، تن به انجام پروژه با نرخ پایین‌تر از نرخ‌های مصوب چند سال پیش ندهند، بالتبع با کیفیت بهتر و تجهیزات حرفه‌ای‌تر کار انجام می‌شود. به تبع آن شرکت‌ها خود را به روز رسانی می‌کنند و دستگاه‌ها و تجهیزات روز دنیا را وارد می‌کنند که تحلیل و پردازش داده‌ها بر آن اساس در معیارهای دقیق‌تری انجام می‌پذیرد و در زمان کوتاه‌تری با اپراتورهای باتجربه و حرفه‌ای اکتشاف انجام می‌شود.

آیا امکان خروج از قراردادهایی که در سال

گذشته بسته شده وجود دارد؟ بیشتر از این جنبه این مساله را مطرح می‌کنم که تعدیل ارزی هم به این بخش تعلق نگرفته است.

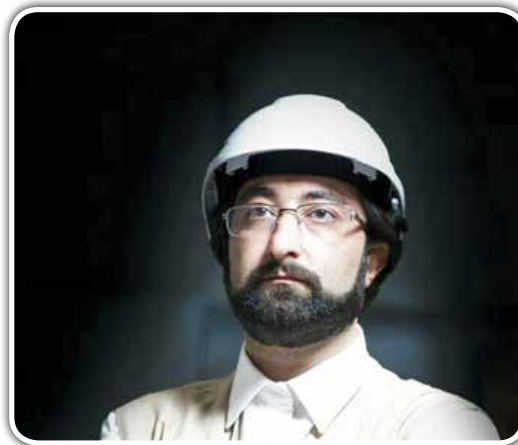
ما زمانی که قراردادی می‌بندیم و کاری را شروع می‌کنیم بر آن مبنای ضمانت‌نامه‌ای مرتبط به کارفرما می‌دهیم. جهش ارزی که امسال در کشور اتفاق افتاد را سال گذشته کسی پیش بینی نمی‌کرد تا بر مبنای آن پیش بینی‌ها تبصره‌ای در قراردادها قید کنیم که بر فرض مثال صرفاً با ۱۰ درصد افزایش نرخ ارز قرارداد پابرجاست. کارفرما پیش خود می‌گوید پیمانکار مجبور است کار را به پایان برساند و این به خاطر ضمانت‌نامه، صورت وضعیت و مطالباتی است که پیش او دارد و این شرایط پیمانکار را مجبور می‌کند حتی با وجود تحمل خسارت کار خود را به پایان برساند تا جلوی ضرر بیشتر را بگیرد. این یک حرکت ظالمانه است و پیمانکار مظلوم واقع شده است. جالب‌تر این است که کارفرما ماده معدنی را که اکتشاف شده را به قیمت جدید ارز می‌فروشد ولی برای پیمانکارانی که در قسمت حفاری، اکتشاف و استخراج کار می‌کنند ریالی حساب می‌کند. لذا تناسبی در این زمینه وجود ندارد و این صرفاً مختص صنعت حفاری نیست و در همه بخش‌های صنعتی کشور چنین شرایطی میان کارفرما و پیمانکار وجود دارد.

از موضوعات مهم دیگری که در اتحادیه مطرح است و خیلی پیگیر آن هستیم، قراردادهای حقوقی است که منافع دو طرف در نظر گرفته شود و باید این را از طریق هیات دولت مصوب کنیم که قراردادهای حقوقی مبنای قرار گیرند. تمام قراردادهایی که تا به امروز وجود داشته، چه با شرکت‌های دولتی و چه خصوصی، ۹۰ درصد به نفع کارفرما بوده است.

چه انتظاراتی از دولت و مجلس برای برون رفت از این مشکلات دارید؟

اولین خواسته ما از دولت و مجلس این است که به اهمیت این حوزه پی ببرند که اگر حفاری نباشد کارخانه‌های ذوب‌آهن، فولاد مبارکه و ... نیز کار نمی‌توانند کار خود را ادامه دهند. دوم اینکه متوجه باشند کسی که وارد این حوزه می‌شود جزو افراد خاص است که سرمایه خود را باریسک بالایی که این صنعت دارد، وارد می‌کند و در این بخش سرمایه‌گذاری می‌کند. لذا ضوابطی باید در نظر گرفته شود که سرمایه‌گذار را جذب کند مثل بحث‌های مالیاتی، بیمه و ... که با شرایط کاری پیمانکار هماهنگ باشد. **۱۵**

حفاری علمی و جاذبه‌های آن



چالش‌ها و مشکلات درونی و بیرونی اتحادیه حفاران غیر نفتی

سید سهراب حسینی

مدیرعامل شرکت معدن کانسار پویان

حمید رضا رفیعی

مهندس حفاری شرکت معدن کانسار پویان

زمانی که من در سال ۱۳۸۴ در رشته مهندسی معدن قبول شدم مصادف با برگزاری اکسپو ۲۰۰۵ در ایران بود و به همین مناسبت شرکت‌های خارجی زیادی در ایران حضور داشتند در آن نمایشگاه تعدادی از تجهیزات بین‌المللی معدن و حفاری را از نزدیک دیدم؛ در سال ۸۷ در معدن سرب و روی انگوران دوره کارآموزی را می‌گذراندم که با وجود بخش‌های مختلفی که معدن انگوران داشت اما حفاری مغزه گیری جذابیت دیگری برای من داشت و در آن دوره چیزهای زیادی آموختم؛ با توجه به پیش زمینه‌ای که برای من ایجاد شد شرکت معدن کانسار پویان را در زمینه حفاری راه‌اندازی کردیم و با دانش و تجربه کمی که از این کار داشتیم حفاری را آغاز کردیم اما در نهایت به دلیل عدم احاطه کامل به امر حفاری و عدم درک آکادمیک حفارهای تجربی نتیجه‌ای را که دلخواه ما بود از پروژه‌های شرکت دریافت نمی‌کردیم. در حقیقت حفاری تجربی با روس‌ها در زمانی که شرکت فولاد را در دوران پیش از انقلاب راه‌اندازی می‌کردیم به ایران وارد شد، روس‌ها در آن دوره تعدادی حفار تکنسین آموزش دادند. حفارها در حقیقت کار حفاری را انجام می‌دادند اما دانشی نسبت به آنچه که انجام می‌دادند نداشتند به عنوان مثال اینکه برای چه نوع سنگ چه نوع مته‌ای نیاز است و کار به صورت سنتی انجام می‌شد.

با گذشت زمان گاهی به دلیل مشکل با حفار و با گاهی به دلیل مشکلات منطقه‌ای و امکان ناپذیر شدن حضور حفار <1

مغزه حاصل از حفاری به عنوان یک سند قابل اعتماد که حاوی اطلاعات مهمی از عیار، زمین شناسی و ژئومکانیک منطقه است که حتی پس از پایان عمر معدن در بایگانی مورد محافظت و

نگهداری قرار می‌گیرد؛ درحقیقت مغزه حفاری تنها شاهد اثبات یا عدم اثبات مطالعات اکتشافی است. بنابراین عملیات حفاری مغزه گیری در زنجیره معدنکاری مهمترین مرحله به حساب می‌آید. رعایت استاندارد حفاری و استفاده از تکنیک‌های روز حفاری برای داشتن بهترین مغزه ارجح می‌باشد. اما متأسفانه در کشور ما نه تنها حفاری از کمترین اهمیت برخوردار است؛ بلکه بسیاری از معدنکاران و فعالان اکتشافی به دنبال فرار از این مرحله و سرهم بندی هستند چرا که هزینه کردن در این بخش را بی مورد می‌دانند چه برسد به اینکه تفاوتی بین حفاری دقیق و استاندارد با حفاری بی دقت قابل باشند. از سوی دیگر عملیات دقیق و استاندارد هزینه خود را نیز می‌طلبد به طوری که در دنیا حفاری هزینه‌ای از ۳۵ تا ۲۰۰ دلار دربردارد که این اعداد در کشور ما بیشتر شبیه رویایی دست نیافتنی به حساب می‌آید. اما نکته اینجاست که نمی‌توان با کمترین هزینه به دنبال بهترین مغزه، با دقت و استاندارد بالا نیز بود.

این تفکر بین معدنکاران و فعالان اکتشاف باعث شده است اشخاصی که هیچ تجربه و دانشی در زمینه حفاری ندارند و بعضاً حتی با معدن و زمین شناسی بیگانه هستند به عنوان مالک شرکت‌های حفاری، سرپرست حفاری و یا حتی حفار در این عرصه حاضر شوند. به عقیده من این مهمترین چالش در امر حفاری‌های اکتشافی است. در شرایطی که قیمت حفاری حداقل در دنیا ۳۵ دلار است ما در داخل ایران با قیمت‌های بسیار کمتر در حال انجام عملیات هستیم آیا می‌توان این فروش زیر قیمت را به فشارهای دولتی نسبت داد؟ یا عدم هماهنگی مالکان شرکت‌های حفاری و عدم شناخت و آگاهی آنها نسبت به زمین‌های منطقه مورد عملیات را می‌توان در این مورد دخیل دانست؟ این معضل را می‌توان به نگاه اشتباه در کشور به مساله حفاری نسبت داد؛ آنچه مسلم است مدیران شرکت‌های مشاور و معدنکاران با عدم توجه به میزان دقت در حفاری صرف اینکه داوطلب انجام پروژه دارای دستگاه‌های حفاری است و فارغ از نیاز به سطح دانش و آگاهی، پروژه‌های خود را صرف پرداختن کمترین هزینه به شرکت‌ها می‌سپارند، در همین راستا بارها پیش آمده است که عملکرد پیمانکار چنان ضعیف بوده که منجر به خسارت شده است. تا زمانی که به کارشناسان سازمان‌های صمت استان‌ها، ستاد، نظام مهندسی اهمیت و تفاوت بین یک حفاری بی دقت و با دقت معرفی نشود هیچکس به اهمیت این موضوع پی نخواهد برد. مادامی که در کلاس‌های دانشگاهی، دانشجویان از عملیات حفاری اکتشافی بازدید نداشته باشند و اتحادیه نیز به نقش مهم حفاری در کلاس‌های آنها اشاره نکند این چالش به قوت خود باقی خواهد ماند.

این موضوع مهمترین مساله در راستای اهمیت حفاری اکتشافی کشور است که باید معاونت محترم امور معدنی وزارتخانه، سازمان زمین شناسی و اکتشافات کشور و همچنین نظام مهندسی معدن و ایمیدرو آموزش‌ها و مسوولیت‌های لازم را در این باره به عهده گیرند. □



راهی برای عبور از تحریم‌های داخلی نداریم

حمیدرضا اسماعیلیان

عضو اتحادیه حفاران غیرنفتی

با حدود ۲۰ سال سابقه کار به صورت مستقیم یا در زمینه حفاری و یا زمینه‌های مرتبط با حفاری که ده سال آن را در یک شرکت حفاری پیمانکاری گذرانده‌ام و تجربه کسب کرده‌ام و ده سال بعدی را در شرکتی که

خودم راه‌اندازی کرده‌ام گذرانده‌ام، در واقع می‌توانم اذعان کنم که یکی از مشکلات ما در اتحادیه حفاران غیرنفتی و در حال حاضر بحث واردات است؛ با وجود این که بحث معدن بسیار در اقتصاد کشور تاثیرگذار است و نیاز به توجه ویژه دارد اما متأسفانه در بحث‌های اولویت بندی واردات کالا ما همیشه مظلوم واقع شده‌ایم. کما اینکه در حال حاضر هم در بحث تخصیص ارز و واردات مشکلات زیادی پیش روی ما قرار گرفته است. با شروع سال ۹۷ و نوسانات نرخ ارز و سپس طرح راه حل دلار دولتی با قیمت ۴۲۰۰ تومان، اگرچه تعدادی از واردکننده‌ها از این دلارهای دولتی منتفع شدند اما در واقع شرکت‌های واردکننده اتحادیه دسترسی به ارز دولتی نداشتند؛ با وجود اینکه تعداد زیادی از واردکننده‌های لوازم لوکس موفق به دریافت ارز دولتی شدند اما ما را در دسته بندی‌ها قرار ندادند.

با وجود اینکه برخی از کالاهای ما داخل ایران قابل تولید هست اما همچنان اغلب این کالاها تولید داخلی ندارند و نیاز مبرم به واردات آنها وجود دارد و همین امر موجب شده فعالیت‌های ما با چالش روبرو شود و افزایش سرسام آور قیمت‌ها را داشته باشیم و نتیجه نهایی این است که این نوسانات بر روی قیمت نهایی حفاری تاثیر بر جای می‌گذارد.

در بخش معدن نیاز بر این است که در پیشامدهای کنونی آینده نگری داشته باشیم به این مفهوم که ممکن است تاثیر کوتاه مدت نداشته باشند اما در بلندمدت تاثیرگذاری مشهود می‌شود. کالای حفاری زمانی که وارد گمرک می‌شود ارزشیاب‌ها و کارشناسان گمرک قادر به شناسایی آن نه از لحاظ قیمت، نه از لحاظ نوع کالا و نه از لحاظ کاربرد آن هستند و ما همیشه با این مساله درگیر هستیم و شاید همین عدم شناخت‌ها باعث شده ما در بخش واردات هم محروم از ارز دولتی باشیم و هم در بحث ارز دولتی مورد چشم پوشی قرار بگیریم به این مفهوم که کارشناسی‌های انجام شده برای تصویب قانون مشکل داشته است.

اگرچه تعدادی از دستگاه‌های حفاری در داخل کشور تولید می‌شود اما در حقیقت این تولید کفاف مصرف را نمی‌دهد، با کیفیت لازم را ندارد یا تعداد تولید تامین کننده نیازها نیست، همچنین این دستگاه‌ها در عمق زیاد پاسخگو نیستند؛ در کنار دستگاه‌ها، ما لوازم و ابزار حفاری هم داریم که آنها قطعاً نیاز به واردات دارند، در این بخش می‌توان به مته‌ها و لوله‌های حفاری اشاره کرد که در داخل کشور قابل تولید نیست. مشکل عمده ما بر روی لوازم حفاری درون چاهی است چرا که شرکت‌ها واردات این لوازم به صورت مرتب انجام نمی‌گیرد و آنچه که در حال حاضر انجام می‌شود نیاز مقطعی است و زمانی که لوازم و ابزار نداشته باشیم حتی وجود دستگاه هم کارآمد نخواهد بود. در حقیقت ما نیاز به مجوزی برای واردات کالای مورد نیاز اعضای پیمانکار داریم.

در پایان اینکه ما در اتحادیه حفاران غیرنفتی مثل خیلی از دیگر دوستان در انجمن‌ها و اتحادیه‌های دیگر، بیشتر با مشکل تحریم‌های داخلی دست و پنجه نرم می‌کنیم؛ در حقیقت تمام این مسایل را در یک جمله می‌توان خلاصه کرد: در شرایطی که راه‌های زیادی برای دور زدن تحریم‌های خارجی وجود دارد ما راهی برای عبور از تحریم‌های داخلی نداریم! در دور پیشین تحریم‌ها با پرداخت هزینه‌های بیشتر توانستیم کالاهای موردنظر را وارد کنیم اما آنچه که در حال حاضر راه حلی برای آن نداریم برخوردها و تحریم‌های داخلی است. □

من به شخصه پای دستگاه‌های حفاری ایستادم و گمانه‌ای را از صفر آغاز کردم و به صد رساندم؛ البته پیشتر از آن و پس از پایان دوران تحصیل در تعدادی از دوره‌های آموزشی که اتحادیه حفاران غیرنفتی برگزار کرد شرکت کردم در کنار آن برخی دوره‌ها هم با کارشناسان خارجی که به دعوت شرکت‌های داخلی برگزار می‌شد را گذراندم و تمام اینها پیش زمینه حضور مستقیم من در بحث حفاری شد و بر همین مبنا شرکت تصمیم گرفت در این زمینه به صورت علمی تر وارد شود، برخی مقاله‌های علمی حفاری را با کمک دوستان ترجمه کردیم که تمام دستورالعمل‌ها و استانداردهای حفاری در آنها وجود داشت، در کنار آن به ترجمه کاتالوگ‌های حفاری هم پرداختیم اینکه هر ابزاری چه ساختاری دارد و هر ساختار متفاوت چه کارکرد متفاوتی را باعث می‌شود؟ در این ترجمه‌ها به جزییات مهندسی مته حفاری دست یافتیم؛ تمام این ترجمه‌ها به صورت مقالات علمی کاربردی در مجلات مختلف به چاپ رسید و منتشر شد، یکی از نکات مهم این بود که ما بسیاری از این اطلاعات را پیشتر در کشور نداشتیم و در حقیقت سطح علم حفاری در کشور بسیار پایین بود، به این شکل ما سعی کردیم ظرفیت علم حفاری را بالا ببریم و آگاهی‌ها را تکمیل کنیم. به مرور زمان به تکنولوژی ساخت مته‌های حفاری رسیدیم ولی امکان تولید آن با توجه به نیاز خیلی پایین داخلی اقتصادی نبود و امکان صادرات هم به دلیل وجود رقبای خیلی قوی خارجی وجود نداشت.

در طول کار متوجه شدیم وسایلی خاص و پیشرفته به منظور حفاری در دنیا طراحی شده و در بازار به فروش می‌رسد که ما در ایران نمونه آنها را نداریم مثل انحراف دهنده گمانه، وسیله‌ای که اگر گمانه دچار انحراف شود می‌تواند انحراف را بازگرداند، به عنوان مثال اگر قرار به انحراف در عمق خاصی باشد مثلاً در عمق ۵۰ متری قرار باشد ۳ درجه زاویه ایجاد شود یا اینکه دستگاه در عمق ۵۰ متری ۶ درجه زاویه خطا گرفته باشد که نیاز به اصلاح دارد این وسیله به ایجاد انحراف یا اصلاح انحراف ایجاد شده کمک می‌کند؛ در کنار آن می‌توان به علامت گذاری آنها، اشاره کرد بحث شناسه مغزه‌ها و علامت گذاری آنها، تصمیم گرفتیم خودمان وارد کار شویم و این تجهیزات را تولید کنیم به همین دلیل به عنوان پایان نامه مقطع فوق لیسانس بحث Core Oriented را پیش گرفتیم و آن را طراحی کردم و موفق به ساخت آن شدم، همچنین پس از آن موفق به ساخت انحراف دهنده هم شدم؛ در حقیقت مخلص کلام اینکه حفاری اگرچه در ظاهر امری سخت و سطح پایین به نظر می‌رسد اما مبحث علمی پیشرفته و جذابی دارد که در صورت دنبال کردن آن بازار کار فوق العاده و اشتغال زایی بالایی هم ایجاد می‌کند. □

نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران برگزار شد

بیشترین رشد صنعت فولاد در دولت‌های یازدهم و دوازدهم به دست آمد

صنعت فولاد در جای جای زندگی مردم حضور دارد



نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران با حضور خداداد غریب پور رییس هیات عامل ایمیدرو، جعفر سرقینی معاون معدن و صنایع معدنی وزیر صنعت معدن و تجارت، مهدی الیاسی معاون سیاست‌گذاری و توسعه معاونت فناوری ریاست جمهوری، محمود نیلی رییس دانشگاه تهران، رییس دانشگاه صنعتی اصفهان، حمیدرضا عظیمیان مدیرعامل فولاد مبارکه، منصور یزدی زاده مدیرعامل ذوب آهن اصفهان، محمد کشانی مدیرعامل فولاد خوزستان، سید حسین احمدی مدیرعامل فولاد خراسان، اردشیر سعدمحمدی عضو هیات مدیره ایمیدرو، مهرداد اکبریان رییس انجمن سنگ آهن و جمعی از روسای تشکلهای زنجیره فولاد دی ماه در سالن همایش‌های برج میلاد برگزار شد.

دکتر سرقینی معاون معدن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت نیز در آیین گشایش نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران گفت: صنعت فولاد به یکی از صنایع مهم تبدیل شده و افتخار این مهم، برای فولادسازان و صنعتگران است. وی افزود: رتبه ایران در تولید فولاد از پانزدهم به دهم در جهان در سال جاری ارتقا یافته است.

سرقینی خاطرنشان کرد: بیشترین توسعه در صنعت فولاد در دولت یازدهم بوده است. تا پیش از دولت یازدهم زنجیره فولاد به ۱۲۰ میلیون تن رسیده بود اما امروز به ۲۰۵ میلیون تن ظرفیت رسیده که گویای بیشترین توسعه در

این صنعت در طول سال‌های اخیر است. وی پی‌ریزی توسعه صنعت فولاد را از دولت مرحوم آیت الله هاشمی رفسنجانی عنوان کرد و گفت: بازدهی صنعت فولاد ۷۰ درصد است و دلیل آن این است که بیشتر واحدها در ابتدای راه اندازی هستند. وی دستیابی به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد را دور از دسترس ندانست و گفت: تنش در صنعت فولاد در این چند وقت و پس از تحریم‌ها زیاد شده چون این صنعت در جای جای زندگی مردم حضور دارد اما امروز این تنش به حداقل رسیده است. صادرات تا هفته قبل مشروط بود اما امروز دیگر تکلیف عرضه در بورس برداشته شده و شرکت‌ها یا نمایندگان آنها، بدون هیچ محدودیتی می‌توانند صادرات داشته باشند.

معاون معدن و صنایع معدنی وزارت صنعت ادامه داد: همچنین شرط خرید از بورس نیز برداشته شده و همه می‌توانند از بورس کالا خرید داشته باشند. عرضه اسلب نیز اختیاری شد و در آینده این اتفاق برای سایر محصولات فولادی نیز خواهد افتاد.

وی در بخشی از صحبت‌های خود این موضوع را نیز یادآور شد که به جهت روند کاهش قیمت‌ها، باید خود را برای ریزش قیمت‌ها مطابق قیمت‌های جهانی آماده کرد.

سرقینی رشد وزنی صادرات فولاد را ۱۰ درصد عنوان کرد و گفت: فولاد صد دلار ارزیابی دارد و هنوز هم مواد اولیه گلوگاه این صنعت است. امیدواریم با



اقداماتی از قبیل راه اندازی واحد الکتروگرافیتی در کشور، این ۱۰۰ دلار ارزی کاهش یابد. وی بازگشت ارز را یک الزام قانونی دانست و تصریح کرد: تنها ۱۰ درصد ارز فولادسازان مجوز استفاده در واردات آنها را دارد اما در حال مذاکره برای بازگشت ارز مازاد آنها هستیم. معاون وزیر ادامه داد: اکتشافات را به طور جدی پیگیری خواهیم کرد. در افق چشم انداز کمبود ۸۰ تا ۱۰۰ میلیون تنی سنگ را خواهیم داشت. سرفرینی در پایان عنوان کرد: کمیسیون معادن و صنایع معدنی مجلس همواره حمایت گر صنایع کشور بوده است.

سبحانی: بخش عمده صنعت فولاد در ایران بومی سازی شده است

دکتر بهرام سبحانی، رییس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران نیز ضمن خوشامدگویی گفت: بر آنیم تا حلقه مفقوده بین تولیدکنندگان مواد مصرفی و فولادسازان را برقرار کنیم. سبحانی عنوان کرد: امروز صفر تا صد خطوط کنسانتره، تغلیظ، احیای مستقیم، فولادسازی توسط شرکت‌های مهندسی مشاور ایرانی انجام می‌شود. رییس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تصریح کرد: کاتالیست‌ها که از عناصر حیاتی در کوره‌های احیای مستقیم به شمار می‌آیند در داخل کشور بومی سازی شده‌اند. وی با اشاره به اینکه در فرآورده‌های نسوز که تماما وارداتی بودند، امروزه در داخل کشور طراحی و اجرا می‌شود، تاکید کرد: همچنین اتوماسیون در داخل اجرا می‌شود. سبحانی با بیان اینکه توانمندی‌های حوزه‌های مختلف زنجیره فولاد در داخل کشور، در یک جا به نام نخستین نمایشگاه ملی فولاد در معرض دید قرار گرفته‌اند، ادامه داد: تمامی دانش تقریباً در ایران وجود دارد اما در برخی موارد که تولید اقتصادی مطرح باشد از خارج کشور تامین می‌شود با این حال وابستگی‌ها به میزان بسیار قابل توجهی از بین رفته است. رییس انجمن فولاد در رابطه با خصوصی سازی شرکت‌های فولادی و این صنعت توضیح داد: صنعت فولاد از سیستم دولتی آغاز به کار کرد اما از دهه گذشته فولادسازی‌های بزرگ خصوصی شدند و بخش خصوصی به طور مستقیم وارد سرمایه گذاری در حوزه‌های مختلف صنعت فولاد شد.

غریب پور: امروز صاحب دانش و لیسانس در زنجیره فولاد هستیم

رییس هیات عامل ایمیدرو در مراسم افتتاح جشنواره ملی فولاد گفت: امروز صاحب دانش و لیسانس در زنجیره فولاد هستیم و توان تنظیم فرآیند و اجرایی در این زنجیره داریم. خداداد غریب پور در نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد با بیان این مطلب اظهار داشت: در پشت صحنه دستیابی به ظرفیت ۳۳ میلیون تن فولاد، تلاش خستگی ناپذیر مردان و زنان این سرزمین نهفته است. وی افزود: از ابتدای امسال تا پایان آبان، صادرات زنجیره فولاد به ۳,۲ میلیارد دلار رسید. اکنون در حال برگزاری جلسات با بانک مرکزی برای برون رفت از مشکلات ارزی هستیم. رییس هیات عامل ایمیدرو با بیان اینکه امسال حدود یک میلیارد دلار طرح افتتاح می‌شود، تصریح کرد: سال آینده نیز حدود ۱,۵ میلیارد دلار وارد مدار تولید خواهد شد. وی افزود: نسبت ظرفیت به تولید حدود ۷۰ است اما در طرح جامع فولاد به بیش از ۷۰ درصد دست خواهیم یافت. البته این امر از موانع تولید است که برطرف باید شود. غریب پور با بیان اینکه اکتشاف جزو سیاست‌های اصلی ایمیدروست و با جدیت دنبال می‌شود، گفت: از بخش خصوصی در اکتشاف بهره می‌گیریم. اکنون در این زمینه، تعامل بالایی با شرکت‌های خصوصی داریم. وی افزود: صنعتگران باید سخن خود را به راحتی به دولت منتقل کنند. در کنار هم بودن، نتایج فوق العاده‌ای به بار می‌آورد. استفاده از کنسرسیوم‌های خصوصی، از تجارب قابل توجه این مجموعه است. در واقع صنعت‌گران و سرمایه‌گذاران با هدایت دولت، توسعه را پیش خواهند برد. رییس هیات عامل ایمیدرو خاطرنشان کرد: توجه به مسوولیت اجتماعی و جلوگیری از تمرکز



سرمایه گذاری در یک نقطه، از سیاست‌های اساسی ایمیدرو به شمار می‌آید. وی افزود: ایمیدرو همواره خود را متعهد به انجام اقدامات لازم در حوزه مسوولیت اجتماعی می‌داند.

غریب پور به موضوع زیرساخت‌ها به عنوان یکی از ضرورت‌های توسعه در بخش معدن و صنایع معدنی اشاره کرد و گفت: زیرساخت‌ها را با هماهنگی دستگاه‌های مختلف توسعه می‌دهیم.

وی ادامه داد: جلسات ثمربخشی در وزارت صنعت، معدن و تجارت برای رفع مشکلات تامین مواد اولیه به ویژه سنگ آهن برای ذوب آهن اصفهان برگزار شده است.

رییس هیات عامل ایمیدرو بیان داشت: همکاری با واحدهای تحقیق و توسعه، حمایت از شرکت‌های دانش بنیان، آینده پژوهشی با هدف خلق ارزش را در اولویت قرار داده‌ایم.

وی افزود: اشتراک گذاری دانش از اقدامات اساسی ایمیدروست و در این زمینه پورتال جامع آموزش، پژوهش و فناوری ایجاد شده و نتایج و دستاوردهای پروژه‌های پژوهشی در آن اشتراک گذاری می‌شود.

غریب پور اذعان کرد: اگر تحریم‌ها نبود شاید برگزاری جشنواره برای بومی سازی معنای چندانی نداشت. چرا که در شرایط تحریم تامین قطعات اهمیت زیادی پیدا کرده است.

وی افزود: تامین مواد اولیه‌ای که در داخل نیست با هماهنگی بانک مرکزی و بخش خصوصی با هدف حذف موانع تولید انجام می‌شود.

رییس هیات عامل ایمیدرو در پایان گفت: از اصحاب رسانه و تشکله‌ها به ویژه در این رویداد تقدیر می‌کنیم.

نبیلی احمدآبادی: ضرورت توجه دقیق به بخش تحقیق و توسعه

محمود نبیلی احمدآبادی، رییس دانشگاه تهران، در این مراسم با بیان اینکه ایران بهشت منابع است اما آنچه که به منابع زیرزمینی ارزش می‌دهد منابع انسانی است، گفت: در دنیا در شاخص توسعه منابع انسانی رتبه پنجاهم را داریم اما در به کارگیری منابع انسانی در جایگاه ۱۲۸ هستیم. به این معنا که در نحوه بهره برداری از این منبع اساسی دچار چالش هستیم.

وی افزود: توسعه کشور بدون درکنار هم قرار دادن منابع ممکن نیست. نبیلی احمدآبادی با اشاره به اینکه اگر در بخش تحقیق و توسعه دقیق عمل نکنیم اتفاق ویژه‌ای در حوزه دانش و توسعه رخ نمی‌دهد، تصریح کرد: آمریکا، چین و کره در سرمایه گذاری در حوزه تولید دانش بالاترین سهم را دارند. به عنوان مثال، کره جنوبی ۴,۳ درصد از تولید ناخالص داخلی را صرف تحقیق و توسعه می‌کند.

وی افزود: این رقم در ایران ۱۲ صدم درصد است که ممکن است دقیق نباشد و در حدود ۷ دهم درست باشد.

رییس دانشگاه تهران گفت: باید به گونه‌ای در اقتصاد عمل کنیم که زبان‌های اعمال تحریم، عمدتاً به تحریم کنندگان وارد شود.

فولادگر: سهم ۶,۵ درصدی بخش معدن و صنایع معدنی در اقتصاد

حمیدرضا فولادگر، رییس کمیسیون حمایت از تولید نیز در این مراسم با اشاره به اینکه ما فولاد کشور را صنعت پیشران می‌دانیم، تصریح کرد: سند ابلاغی استراتژی در بخش صنعت و معدن نداریم.

وی ادامه داد: صنایع معدنی و فولادی کشور صنایع پیشران اقتصاد ایران هستند و با توجه به مزیت‌های نسبی تولید فولاد در کشور نیروی انسانی خبره

و فناوری‌های نوین جایگاه نخست را در اقتصاد کشور دارد. این نماینده مجلس گفت: در بحث بومی سازی نیز صنعت فولاد جایگاه نخست کشور را دارد، بیان کرد: در حال حاضر سهم ایران در تولید فولاد در جهان ۱,۶ است.

وی با اشاره به اینکه باید سهم صنایع معدنی و فولاد در تولید ناخالص ملی ایران افزایش یابد، اضافه کرد: در حال حاضر مزیت نسبی داریم و هنوز تا وضعیت مطلوب فاصله داریم.

فولادگر بر تکمیل زنجیره از تولید تا مصرف در صنعت فولاد تاکید کرد و گفت: توسعه و تکمیل این زنجیره بهره‌وری و سودآوری را در این صنعت افزایش می‌دهد.

وی با بیان اینکه مجوزهای بسیاری در حوزه صنایع فولادی صادر شده است، اما به سودآوری نرسیده، افزود: تدوین استراتژی واحد در حوزه صنایع و معادن شرایط فعلی را بهبود و سبب تسریع در سودآوری بهتر و بیشتر این حوزه خواهد شد.

این نماینده با تاکید بر عنوان بومی سازی در این جشنواره تصریح کرد: در بومی سازی و تولید داخل این پیشینه غنی را داریم و ما باید سهم‌مان را بیش‌تر از این میزان فعلی کنیم.

وی بر استفاده از توان نخبگان و اجرای صحیح قانون برای رشد صنعت فولاد تاکید کرد و گفت: با اقدامات انجام شده سامانه‌ای با محوریت وزارت سمت طراحی شده که تمام نیازمندی‌های صنعت فولاد و همه تامین کنندگان این حوزه در این سامانه ثبت نام و از ظرفیت‌های یکدیگر بهره‌برداری خواهند کرد. فولادگر با اشاره به برگزاری جلسات متعدد برای حل مشکلات فعالین صنعت فولاد تصریح کرد: با حضور رییس بانک مرکزی تصمیمات خوبی در حوزه ارزی گرفته و اجرا شد و با توجه به این روند مجلس آمادگی حمایت از این موارد را دارد.

محلوجی: همراهانی قوی‌تر از خویش انتخاب کنید

وزیر صنعت معدن و تجارت دولت سازندگی در نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران گفت: متأسفانه مدیران کنونی دنبال مشاوران بله قربانگو هستند و مشاوران‌شان باید خط و مشی سیاسی یکسان با خودشان داشته باشند و همین است که راه به جایی نمی‌بریم.

حسین محلوجی در این مراسم عنوان کرد: روزی که دولت آقای هاشمی شروع شد، ما ارز نداشتیم و در دوران پس از جنگ منابع محدودی نیز داشتیم، جاده توسعه کشور سنگلاخی بود به گونه‌ای که حتی بیش از سه روز ذخیره گندم نداشتیم و در پان شرایط از بین ۴۰۰ نفر از کسانی که بیشترین سابقه و نبوغ را داشتند به عنوان مشاور استفاده کردیم که هر کدام بسیار کارآمد بودند.

وی با اشاره به اینکه اگر امروز دستاوردی را در صنعت فولادی داریم نتیجه تلاش این مدیران جهادی است که تحولات شگرفی را پس از جنگ در آن شرایط دشوار بوجود آوردند، افزود: من روی صحبت به مدیران است و اینکه مدیران مشاوران و مدیران همراه خود را قوی‌تر از خویش انتخاب کنند. محلوجی ادامه داد: در طول هشت سال یک بخشنامه صادر کردم و تنها به دنبال مشاوران شایسته بودم.

این مسوول با سابقه در صنعت فولاد با اشاره به اینکه زمانی که طرح قایم ذوب آهن اصفهان اجرایی شد از کستر ملی ایران سرودی را از این غرور ملی ساختند و نواختند، اضافه کرد: به واقع تاسیس ذوب آهن و فولاد مبارکه یک شکوه ملی بود اما متأسفانه با اعمال بخشنامه‌های نادرست راه را بعضاً بر توسعه این صنعت ناهموار می‌کنند.



وی یادآوری کرد: به خاطر دارم که در طول وزارت من در طی هشت سال تنها یک بخشنامه صادر کردم و آن این بود که هیچ کسی حق وضع بخشنامه را ندارد و همه باید تسهیل کننده صنعت باشند.

انعقاد تفاهم نامه همکاری میان انجمن ملی فولاد و صندوق نوآوری ریاست جمهوری در نخستین جشنواره ملی فولاد ایران دو تفاهم نامه میان انجمن ملی فولاد با مرکز فرآوری مواد معدنی ایمیدرو و صندوق نوآوری و شکوفایی ریاست جمهوری منعقد شد. تفاهم نامه‌ای میان دکتر سبحانی رئیس هیات مدیره انجمن فولاد ایران و دکتر علی وحدت به نمایندگی از انجمن ملی فولاد با صندوق نوآوری و شکوفایی ریاست جمهوری به امضا رسید.

به موجب این تفاهم نامه شرکت‌های دانش بنیان به انجمن معرفی می‌شوند و در راستای انجام فعالیت‌های دانش بنیان همکاری‌های لازم صورت می‌گیرد. همچنین تفاهم نامه‌ای میان انجمن ملی فولاد و مرکز فرآوری مواد معدنی ایمیدرو توسط دکتر سبحانی و دکتر وفایی فرد منعقد شد که به موجب این تفاهم نامه شرکت‌های دانش بنیان موثرتر در خدمت صنعت فولاد ایران و توسعه آن هستند.

تجلیل از برگزیدگان صنعت فولاد

در انتهای این مراسم نیز از شرکت‌های برگزیده در حوزه تامین تجلیل شد؛ همچنین از مدیران توسعه گرای آهن و فولاد ایران جهت تجلیل در جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران شامل اسحاق جهانگیری، حسین محلوچی، محمدتقی بانکی، علی شکرپز، احمد علی هراتی نیک، مصطفی مودن زاده، محمد حسن عرفانیان آسیایی، علی پالیزدار، رضا اشرف سمنانی و سروش کامیاب نیز تجلیل به عمل آمد.

علاوه بر این از سامانه جامع تامین کنندگان و فولادسازان و نیز اطلس ملی فولاد رونمایی صورت گرفت.

در حاشیه این جشنواره و نمایشگاه ۳۰ کارگاه تخصصی از سوی انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و فولادسازانی مانند فولاد مبارکه، فولاد تکنیک، فولاد خراسان، فولاد آلیاژی ایران، فولاد آلیاژی اصفهان، فولاد اسفراین، گسترش فناوری خوارزمی، کاوش جوش، ذوب آهن اصفهان، MME، نفت و گاز سرو، ایران غلتک، هفت الماس و شرکت ورق‌های پوشش‌دار تاراز به شرح ذیل برگزار شد که با استقبال علاقمندان همراه شد:

۱- پنل ارایه تاریخچه اقدامات بومی سازی و قطعات و تجهیزات و تکنولوژی های خطوط تولید صنعت فولاد ایران

۲- پنل معرفی مدل بومی ارزیابی انطباق IRC-marking

۳- مطالعات امکان سنجی، مهندسی مفهومی و فرایند یکپارچه زنجیره فولاد

۴- اتوماسیون صنعتی با رویکرد افزایش بهره وری، کاهش آلودگی و مصرف انرژی، بهسازی و افزایش طول عمر واحدهای صنعت فولاد

۵- طراحی و ساخت تجهیزات تکنولوژیک صنعت فولاد

۶- ساخت و تولید قطعات صنعتی مورد استفاده در صنعت فولاد

۷- تعمیر موضوعی ترانس کوره قوس الکتریک با تقبل ریسک توسط مجتمع فولاد خراسان و شرکت توان تجهیز آسیا

۸- طراح و ساخت ساینسر کمپرسور سیل کارخانجات احیا مستقیم با همکاری مجتمع فولاد خراسان توسط شرکت صنعت پروژه توس

۹- ساخت (KT Injection System) کوره قوس الکتریکی با حمایت مجتمع فولاد خراسان و شرکت همپای صنعت

۱۰- تعمیر پمپ‌های واحد احیا با همکاری مجتمع فولاد خراسان و شرکت آب فلز پمپ

۱۱- پنل تخصصی نقش شرکت‌های فولاد آلیاژی در بومی سازی و تولید محصول جدید

۱۲- بومی سازی فناوری توسعه کاتالیست‌های مورد استفاده در زنجیره تولید واحدهای احیای مستقیم

۱۳- ارایه توانمندی‌های بومی سازی مواد مصرفی زنجیره فولاد از جمله پودر قالب از طریق مشارکت با شرکای اروپایی

۱۴- ارایه و معرفی محصولات جدید فولاد مبارکه اصفهان در راستای بومی سازی و توسعه تکنولوژی و اقتصاد مقاومتی (ورق‌های API و آجدار و...)

۱۵- مزایای استفاده از تیرآهن بال پهن H۳۰ به جای تیر ورق



کمی و ایجاد ارزش افزوده از طریق تنوع هرچه بیشتر این محصولات خواهیم بود تا تولید داخلی فولاد بتواند علاوه بر هدف گیری بازارهای صادراتی در جایگاه واقعی خود یعنی به عنوان سکوی جهش صنایع پایین دستی ایفای نقش کند. برای دستیابی به این اهداف متعالی و با عنایت به موفقیت‌ها و تجربه‌های به دست آمده، توجه به این موارد از تمام ذی‌نفعان به ویژه نهادهای سیاست‌گذار درخواست می‌شود.

نخست: اهمیت صادرات

کمی بیش از نیمی از فولاد تولیدی در ایران در داخل مصرف می‌شود و با توجه به طرح‌های در دست اجرا در کمتر از ۵ سال آینده، این نسبت به کمتر از ۴۰ درصد بالغ می‌شود. صنعت فولاد ایران در حال حاضر و آینده نزدیک به طور حیاتی متکی به بازار پیچیده صادرات و تجارت جهانی خواهد شد. انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران انتظار دارد ضمن رفع موانع صادراتی و تسهیل این امر هر گونه تغییر در مقررات حاکم بر صادرات با کارشناسی دقیق و سنجش کامل پیامدهای تصمیم، انجام شود و از تصمیم‌های عجولانه دوری شود.

دوم: بازگشت ارز به چرخه تولید

با توجه به تشدید تحریم‌های ظالمانه علیه کشورمان و محدودیت‌های تامین ارز درخواست می‌شود برای رفع نگرانی‌ها بابت بازگشت ارز به کشور، صادرات به طور مستقیم از سوی تولیدکنندگان یا شرکت‌های مورد معامله و تایید ایشان انجام شود. تاکید می‌شود تمام تولیدکنندگان فولاد ایران، ارز حاصل از صادرات را برای استمرار چرخه تولید به کشور بازمی‌گردانند.

سوم: رقابت برابر و مدیریت بازار داخل

با توجه به خصوصی سازی بیشتر کارخانه‌های دولتی و به چرخه تولید رسیدن کارخانه‌های بخش عمومی در سال‌های اخیر، لزوم تغییر رویکرد جدید دولت در نگاه برابر به تمام تولیدکنندگان اعم از خصوصی تاسیس شده و خصوصی شده، بیش از پیش اهمیت می‌یابد. برخورد نهادهایی از جمله بانک، مالیات، بیمه و... بین بنگاه‌های با ریشه مالکیت خصوصی یا دولتی، نیازمند یکسان سازی است.

چهارم: بومی سازی فناوری

صنعت فولاد ایران آماده است در آستانه دهه ششم فعالیت خود و بر پایه تلاش‌های انجام شده در سال‌های گذشته، در سال تولید ملی نسبت به تلاش بیشتر برای بومی سازی بیشترین نیازها با همکاری و یاری متخصصان توانمند داخلی اقدام کند و با کمک خداوند از این دور خطیر نیز عبور کند تا برگ دیگری بر افتخارات صنعتی جمهوری اسلامی ایران اضافه شود.

پنجم: روز ملی فولاد

در پایان از دولت محترم درخواست می‌شود برای ثبت ۲۳ دی به عنوان روز ملی فولاد ایران در تقویم رسمی کشورمان اقدام کند.

ششم: ارتقای کیفیت محصولات فولادی

در کنار توجه به ارتقای کمی تولید

دست اندرکاران صنعت فولاد، خود را متعهد می‌دانند علاوه بر ارتقای کمی تولید فولاد کشور برای ارتقای کیفیت محصولات در حد استانداردهای جهانی، کاهش مصرف برق و گاز و به ویژه آب، حفاظت و حراست از محیط زیست، سلامت کارکنان، ارتقای همه‌جانبه سطح ایمنی و بهداشت فردی و جمعی، آموزش موثر کارکنان بهره‌بردار، بالا بردن بازدهی و به کارگیری ظرفیت‌های اقتصادی و به روزرسانی فناوری، تلاش بیشتری کنند و در این راه دست مساعدت مسوولان ذیربط را به گرمی می‌فشارند.

هفتم: طرح جامع فولاد به عنوان سند ملی به رسمیت شناخته شود
طرح جامع توسعه فولاد با اعمال اصلاحات پیشنهادی تولیدکنندگان زنجیره فولاد به عنوان سند ملی، رسمیت یافته و از سوی همه تولیدکنندگان فولاد کشور رعایت می‌شود. 

۱۶- تکنولوژی بومی و ایرانی PERED در گستره جهانی
۱۷- انتقال تجربیات موفق در حوزه صنایع تکنولوژی پیشرفته High-Tech با معرفی مدل کسب و کار High Volume-Low Margin
۱۸- ارایه روش‌های بومی بهبود عمر و کارایی غلتک‌های نورد
۱۹- بررسی خواص متالورژیکی پوشش گالولوم و مواد مصرف آن
۲۰- ساخت قطعات ریخته گری، اسکلت فلزی و ماشین کاری در صنعت فولاد

۲۱- مهندسی معکوس و ساخت اولیه قفسه کارتریج نهایی نورد در ایران با مشارکت فولاد خراسان و گروه صنعتی آرکو (آلومینیوم رضا)
۲۲- بومی سازی مبدل‌های صفحه وارداتی از کشور چین
۲۳- طراحی مدل اقتصاد مقاومتی سرمایه گذاری‌های زود بازده شرکت‌های کوچک و متوسط (SME) در صنعت فولاد
۲۴- نگهداری و تعمیرات خطوط زنجیره تولید فولاد
۲۵- تولید فولادهای زنگ نزن استیتیتی و فولادهای سوپاپ
۲۶- تولید فولادهای ابزارگری کربن و کرم بالا
۲۷- تولید اینگات با مقطع گرد
۲۸- ارایه برنامه MS PLAN
۲۹- ارایه عملکرد دستگاه تست شیرهای هیدرولیک ساخته شده در شرکت فولاد آلیاژی ایران
۳۰- کسب دانش فنی و راه اندازی، نگهداری و تعمیرات سیستم موج گیری اتوماتیک (AFC)

در چهار روز نمایشگاه علاوه بر برگزاری کارگاه‌های تخصصی، کارگروه‌های تخصصی هدایتگر و میزهای هدایتگر در ۸ حوزه و با رویکرد ایجاد فضایی برای سامان بخشی نیازهای شرکت‌های فولادی و توانمندی تامین زنجیره آهن و فولاد و نیز فن بازار و شرکت‌های دانش بنیان فولاد با ۳۰ کانتر فعال بودند و شخصیت‌های مهمی از این نمایشگاه بازدید کردند که شامل مهندس سیف الله امیری مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت، دکتر گرمایی نماینده مردم نیشابور در مجلس شورای اسلامی، معاونت اعتباری بانک صادرات، دکتر واعظ مهدوی مدیرعامل صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان و سهامدار عمده فولاد خراسان، طایبه سیاوشی نماینده مجلس و دکتر سیاوشی نماینده مردم تهران در مجلس شورای اسلامی و بسیاری از مدیران و فعالان حوزه فولاد بودند.

همچنین از قطعات و تجهیزات بومی سازی شده شرکت‌ها رونمایی شد.

بیانیه پایانی نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران

در روز پایانی نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران و پس از امضای تفاهم‌نامه‌های شرکت‌های فولادی با تامین کنندگان داخلی، بیانیه پایانی نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران از سوی مهندس اسدالله فرشاد، عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و مدیر عامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در ۷ بند ایراد شد.

متن بیانیه به این شرح است:

اعضا و هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، ضمن خیرمقدم به مهمانان محترم نخستین جشنواره این نهاد برخاسته از خانواده فولاد کشور و ضمن تبریک ۵۰ سالگی صنعت فولاد ایران در آستانه ورود به دهه ششم تاریخ فولاد ایران، این بیانیه را خطاب به ذی‌نفعان خود ایراد می‌کند.

صنعت فولاد ایران با عبور از مرز ۲۵ میلیون تن تولید سالانه و قرار گرفتن در رتبه دهم جهانی، در حال نزدیک شدن به جایگاه شایسته خود در میان ۳۰ کشور فولادساز جهان است، در حالی که ۱۰ سال پیش، ایران دومین واردکننده فولاد جهان بود و نیمی از مصرف فولاد کشور از خارج تامین می‌شد. با تلاش مدیران و کارشناسان پرتلاش این صنعت، در سال‌های آینده شاهد افزایش

داریوش اسماعیلی عنوان کرد:

۳ اولویت سازمان نظام مهندسی معدن



رئیس سازمان نظام مهندسی معدن گفت: صیانت از مواد معدنی، هوشمندسازی و جذب بخش خصوصی سه اولویت اصلی این سازمان است. داریوش اسماعیلی در دیدار با سرپرست استانداری خراسان رضوی گفت: در حال حاضر یکی از مشکلات و معضلات اصلی اقتصاد کشور ما نقدینگی بالا و سرمایه‌های سرگردان است.

وی با اشاره به تمرکز مجلس و برنامه ششم در بخش معدن اظهار کرد: همه مسوولان باید به این موضوع مهم توجه داشته باشند و تمرکز بایسته و شایسته‌ای بر بخش معدن و صنایع معدنی داشته باشند تا بتوانیم بخشی از سرمایه‌ها و نقدینگی‌های سرگردان در کشور را به بخش معدن و صنایع معدنی سوق دهیم. رئیس نظام مهندسی معدن به مشکلات بخش معدن در حوزه تصمیم‌گیری پرداخت و اظهار کرد: یکی از مشکلات اصلی در کشور ما تمرکز در تصمیم‌گیری‌ها است، به عنوان مثال اگر در این حوزه بخشنامه‌ای تصویب شود که اگر در صدمتر مربع درختی وجود داشت نباید آن را قطع کنید، همین موضوع و مصوبه باید در جنگل‌های گلستان اجرا شود و در بخش کویری کشور نیز باید اجرا شود. در واقع هر تصمیمی که اتخاذ می‌شود باید کاملاً متناسب با استاندارد آن استان اجرا شود و به همین دلیل تصمیم به تشکیل شورای معادن استان‌ها گرفته شد. وی به تشکیل شورای معادن استان‌ها اشاره و تصریح کرد: تمام جهت‌گیری‌ها و تصمیمات در بخش معدن باید در شورای معادن انجام شود که متأسفانه در برخی استان‌ها، صرفاً تصمیمات کوچک در این شوراها مطرح می‌شود و مسوولان از داشتن یک نقشه راه معدنی برای استان خود غافل شده‌اند. وی به تهیه و تدوین نقشه راه معدن توسط دبیرخانه شورای معادن اشاره کرد و افزود: توقع ما این است که استان‌ها نقشه راه معدن داشته باشند و آن را جدی بگیرند و آن را عملیاتی کرده و حتی از سایر استان‌ها نیز سبقت بگیرند که سرانجام این رویکرد، ارتقا و پیشرفت بخش معدن کشور است.

وی با اشاره به اینکه سازمان نظام مهندسی معدن تنها تشکل مردم‌نهادی است که قانون مختص به خود و اهداف تعیین شده دارد، به اولویت‌های این سازمان پرداخت و اظهار کرد: اولویت اول سازمان نظام مهندسی معدن کشور صیانت از مواد معدنی است زیرا مواد معدنی تجدیدنپذیر است و در اکتشاف نیز چیزی تولید نمی‌کنیم.

اسماعیلی با اشاره به اینکه هوشمندسازی مجموعه نظام مهندسی معدن و معادن کشور، اولویت دوم سازمان نظام مهندسی معدن است، تصریح کرد: فساد مالی در دولت‌های مختلف خودنمایی می‌کند که برای حل آن تنها دوراه وجود دارد، ابتدا اینکه رسانه‌ها در بیان نظرات خود آزاد باشند و دوم اینکه همه موارد و مسایل بخش معدن، الکترونیکی و آنلاین باشد.

وی ادامه داد: به عنوان مثال در بخش معدن، پروانه‌های بهره‌برداری معادن به نام خانم‌های خانه‌دار ثبت شده که در این حوزه هیچ تخصصی ندارند و این مشکل تنها به دلیل عدم شفافیت شکل گرفته است. رئیس سازمان نظام مهندسی معدن به اولویت سوم این سازمان پرداخت و اظهار کرد: جذب سرمایه‌گذار در بخش معدن و عجین شدن بخش خصوصی با این حوزه، سومین اولویت سازمان نظام مهندسی معدن محسوب می‌شود و باید زمینه و بستری را فراهم کنیم که بخش خصوصی در این حوزه ورود کند. وی با اشاره به اینکه استان خراسان رضوی یکی از بهترین استان‌ها در بخش نظام مهندسی معدن است، اظهار کرد: ۳۷ هزار نفر عضو نظام مهندسی معدن در کشور وجود دارد که ۳ هزار و ۱۳۰ نفر از آنها در استان خراسان رضوی هستند و به سبب ایجاد اشتغال و سودرسانی در بخش‌های دولتی و خصوصی، تفاهم‌نامه‌هایی را با دستگاه‌های مختلف همچون سازمان زمین‌شناسی، وزارت نیرو، صندوق بیمه معادن و چند دستگاه دیگر داریم که با توجه به این موضوع می‌توانیم در بخش‌های نظارتی و آموزشی وارد و اقدامات مفید و موثری را در حوزه‌های طراحی، نظارتی، پژوهش و آموزشی انجام دهیم. در ادامه، سرپرست استانداری خراسان رضوی نیز به ارایه توضیحاتی در حوزه معدن پرداخت و تأکید کرد: جذب سرمایه‌گذاری در بخش معدن باید توسط سازمان نظام مهندسی معدن صورت گیرد. قربان میرزایی در ادامه با اشاره به اینکه سرمایه‌گذاری در روستاها به این صورت در قانون مطرح شده است که ۱۵ درصد حقوق دولتی باید در منطقه‌ای هزینه شود که معدن در آن وجود داشته، اظهار کرد: زمانی که یک روستایی در وضعیت نامساعدی قرار دارد و ایجاد معدن در روستای وی سبب بروز ضرر و زیان شده است، قطعاً در سرمایه‌گذاری بخش معدن همکاری نمی‌کند اما در صورتی که احداث معدن بتواند برای روستا و روستاییان آبادانی به همراه داشته باشد، قطعاً از سرمایه‌گذاری و احداث معدن استقبال خواهد کرد. □

در سی و سومین جلسه کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران به میزبانی دکتر غریب پور تاکید شد:

ارایه راهکارها و پیشنهادات اعضای کمیسیون به منظور حل مشکلات و دغدغه‌های معدنی‌ها



معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت در ادامه از امضای تفاهم‌نامه با سازمان‌های انرژی اتمی و محیط زیست در بخش اکتشاف معادن خبر داد و عنوان کرد: در زمینه اکتشاف تعامل با سازمان‌های انرژی اتمی و محیط زیست در دستور کار قرار گرفته است. وی با بیان اینکه با برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته واگذاری پهنه‌های اکتشافی را ادامه خواهیم داد، افزود: ایمیدرو در حوزه اکتشاف اقدامات قابل توجهی داشته است. در همین راستا با کمک بخش خصوصی برنامه‌ها با شتاب بیشتری دنبال خواهد شد.

ارایه پیشنهادات فعالان بخش خصوصی به ایمیدرو

رئیس هیات‌عامل ایمیدرو در ادامه خطاب به فعالان بخش معدن و صنایع معدنی اعلام کرد: بخش خصوصی پیشنهادات مرتبط با بازار و صادرات بخش معدن و صنایع معدنی را به ما اعلام کند تا زمینه ایجاد ارزش افزوده آماده و اثربخشی آن برای فعالان این حوزه و اقتصاد کشور محقق شود.

دکتر غریب‌پور ضمن تاکید بر زمینه‌سازی پیشرفت تکنولوژی در بخش معدن و صنایع معدنی گفت: پیشرفت تکنولوژی، ایجاد ارزش افزوده در صنایع پایین‌دست این بخش را به همراه خواهد داشت.

تدوین طرح جامع مس، طلا، سرب و روی

دکتر بهرام شکوری رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران نیز در این نشست ضمن اشاره به ظرفیت‌های قابل توجه ایمیدرو در حل مشکلات این حوزه اعلام کرد: با توجه به ظرفیت‌های ایران در حوزه معدن پیشنهاد می‌شود همچون طرح جامع فولاد برای محصولاتی همچون مس، طلا، سرب و روی نیز طرح جامع تدوین کرد.

وی ادامه داد: ایران را در جهان با فولاد نمی‌شناسند؛ بلکه به نام طلا، مس، سرب و روی می‌شناسند؛ بنابراین باید طرح جامع مس و طلا نیز مانند طرح جامع فولاد که از سوی شرکت فولاد تکنیک نوشته شد، نوشته شود و ایمیدرو نیز در این زمینه حمایت مالی کند.

دکتر شکوری افزود: کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی آمادگی دارد تا در دستیابی به اهداف مورد توجه این حوزه کمک‌رسان باشد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود از عنوان «ضرورت تولید با ضایعات صفر» در بخش معدن و صنایع معدنی نام برد و در این خصوص گفت: هر چه تولیدات ما با ضایعات کمتری همراه باشد، شاهد کاهش باطله‌ها خواهیم بود و چاره‌ای نداریم جز

سی و سومین جلسه کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران این ماه با حضور دکتر

خداداد غریب‌پور در ساختمان ایمیدرو برگزار شد. در این نشست صمیمانه اعضای کمیسیون معدن و صنایع معدنی از مشکلات و دغدغه‌های خود سخن گفتند و دکتر غریب‌پور رئیس هیات‌عامل جدید ایمیدرو نیز از آنها خواست تا راهکارها و پیشنهادات خود را برای حل این مشکلات به صورت مکتوب به این سازمان ارایه کرده تا در ارتباط با برطرف کردن آنها تدابیر مناسب اتخاذ شود.

به گزارش جهان معدن؛ دکتر خداداد غریب‌پور در این نشست از اقدامات سازمان ایمیدرو سخن گفت و از حمایت این سازمان از مشارکت با بخش خصوصی در تحقق اهداف و افزایش سرمایه صندوق بیمه معدنی با هدف حمایت از معدنکاران خبر داد. رئیس هیات‌عامل ایمیدرو در این نشست اعلام کرد: سیاست ما در ایمیدرو به طور مشخص استفاده از ظرفیت‌های بخش خصوصی با شتاب و انسجام بیشتر خواهد بود؛ چراکه اعتقاد داریم تحقق این مهم مشوق توسعه اقتصادی کشور است. وی در ادامه افزود: نقش ما به عنوان ایمیدرو ارایه خدمات به فعالان بخش معدن و صنایع معدنی و نقش بخش خصوصی همفکری با دولت است.

دکتر غریب‌پور با بیان اینکه در الگوی مشارکت ایمیدرو و بخش خصوصی باید اولویت‌ها مشخص شود، اظهار داشت: به طور حتم مشارکت بخش خصوصی و دولت در رفع موانع و تسریع عملیات‌های اجرایی پروژه‌ها موثر خواهد بود. رئیس هیات‌عامل ایمیدرو با اشاره به توسعه همکاری‌های ایمیدرو با دانشگاه‌ها در بخش معدن و صنایع معدنی گفت: معدن و صنایع معدنی حوزه پیش‌سازان اقتصاد کشور است و در راستای رشد و توسعه پایدار؛ باید پیوند اقتصاد معدنی و دانشگاه را مورد توجه قرار داد.

افزایش سرمایه صندوق بیمه معدنی

دکتر غریب‌پور در بخش دیگری از سخنان خود از افزایش سرمایه صندوق بیمه سرمایه‌گذاری و فعالیت‌های معدنی خبر داد و گفت: افزایش سرمایه صندوق بیمه معدنی به ۴۰۰ میلیارد تومان در دستور کار قرار دارد که امیدواریم اقدامات صندوق، حمایت از بخش خصوصی را سرعت بخشد.

ضرورت توجه به اکتشاف

اینکه در فرآوری مواد معدنی به سمت استفاده از فناوری‌هایی برویم که باطله‌ها را به صفر برساند.

وی گفت: ایمیدرو در زمینه حل مشکلات معدن‌داران چه در زمان آقای کرباسیان و چه در زمان آقای غریب‌پور از ظرفیت‌های زیادی برخوردار بوده و هست. رییس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران در ادامه گفت: با افکار توسعه‌ای رییس هیات‌عامل ایمیدرو شاهد اتفاقات خوبی خواهیم بود و امروز نمایندگانی از تشکلهای معدنی در کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران حضور دارند که می‌توانند مشکلات حوزه خود را مطرح کنند.

وی با اشاره به اینکه در باطله‌های سنگ آهن ۲۰ درصد ماده معدنی وجود دارد و خود آنها یک معدن است، گفت: در جریان هستیم که سازمان انرژی اتمی اطلاعات اکتشافی خوبی دارد و می‌توان از این اطلاعات استفاده کرد. تا جایی که اطلاع دارم دکتر کرباسیان نیز بخشی از این اطلاعات را خریداری کردند. اگر اطلاعات انرژی اتمی در اختیار فعالان این بخش قرار گیرد، بخشی از موازی‌کاری‌ها حذف می‌شود. در این نشست همچنین اعضای کمیسیون معادن و صنایع معدنی سخنانی را درباره برنامه‌ریزی برای تامین سنگ آهن در چشم انداز ۱۴۰۴، ارائه تسهیلات ویژه به فعالان این حوزه، توجه به اکتشاف، تعادل در صادرات، واردات و فروش داخلی و همچنین تهیه بانک اطلاعاتی به روز در این حوزه مطرح کردند که بخشی از این صحبت‌ها در ادامه می‌آید.

دکتر سعدمحمدی: باید به اکتشاف نگاه ویژه کرد

دکتر ارشیر سعدمحمدی قائم مقام ایمیدرو نیز در این نشست با بیان اینکه برای چشم‌انداز فولاد یک پایش آنلاین در حال انجام است که مشخص کرده ۳۲ میلیون تن ظرفیت وجود دارد، تاکید کرد: سنگان باید طی ۴ سال آینده به ۴۰ میلیون تن تولید سنگ آهن برسد؛ از این رو باید به اکتشاف نگاه ویژه ای داشت.

وی افزود: اطلاعات پهنه‌های مربوط به ایمیدرو براساس شرایط در اختیار بخش خصوصی قرار می‌گیرد، اما داده‌های خام این اطلاعات باید تحلیل شوند. به گفته وی کل بودجه ۹۸ ایمیدرو ۳۳ میلیارد تومان است. آیا می‌توان همه نیازهای زیربنایی را ایجاد کرد؟ متاسفانه ۱۵ درصد حقوق دولتی هم برنگشته و هفته گذشته گفتند اوراق مشارکت ۳ ساله می‌دهند، اما آیا پیمانکار این اوراق را قبول می‌کند؟ وی ابراز امیدواری کرد که نمایندگان مجلس شورای اسلامی کمک کنند تا رقم بودجه افزایش پیدا کند. وی در بخش دیگری از سخنان خود از واحدهای فعال به ویژه در زمینه گچ و سنگ‌های تزئینی خواست در بخش خود تحرکی ایجاد کرده و به سمت تولید محصولات جدید و خلافتانه بروند تا وضعیت بازار محصولات تولیدی این رشته نیز با در نظر گرفتن سلیقه مشتریان رشد کند و از وضعیت فعلی خارج شود.

شریفی: معادن در ایجاد اشتغال جایگاه مهمی دارند

احمد شریفی دبیر انجمن سنگ ایران هم در این نشست اظهار کرد: در گذشته جلسه‌هایی با دکتر کرباسیان برگزار کردیم و امروز خوشحالم که دکتر غریب‌پور نیز نگاه مثبتی به عملکرد ما دارند. به گفته وی اگر قرار است به اشتغال فکر کنیم، در این میان معادن و صنایع کوچک جایگاه مهمی دارند. شریفی ادامه داد: یک تفاهم نامه با ایمپاسکو در زمینه معادن کوچک امضا کردیم، تقاضای ما این است که این تفاهم نامه محور قرار بگیرد تا با کمک ایمیدرو این بار به مقصد برسد.

قدیرقیافه: اکتشاف چندان مورد توجه قرار نگرفته است

قدیرقیافه عضو هیات مدیره انجمن سنگ آهن ایران نیز در این مراسم گفت: اکتشاف به عنوان اساسی‌ترین موضوع در معدن‌انطور که باید مورد توجه قرار نگرفته است، البته از آنجا که دست دولت برای خرج کردن بازتر از بخش خصوصی بوده، توانسته اقداماتی انجام دهد؛ اما بخش خصوصی نتوانسته به جایگاه در خور خود در اکتشاف دست یابد.

وی همچنین تاکید کرد: طی چند سال گذشته ایمیدرو به موضوع اکتشافات عمومی به ویژه ژئوفیزیک هوایی به خوبی ورود کرده است. در ژئوفیزیک هوایی در حال حاضر فعالان بخش خصوصی نیازمند دریافت اطلاعات منطقه در حوزه معادن خود هستند. قدیرقیافه ادامه داد: بخش خصوصی آماده است این اطلاعات را از دولت خریداری کند. در این صورت می‌تواند سنگ آهن مورد نیاز افق ۱۴۰۴ را تامین کند. به گفته وی

نهضت اکتشاف نیز مانند نهضت فرآوری باید راه‌اندازی شود و سازمان زمین‌شناسی در آن شرکت کند. در این زمینه می‌توان کنسرسیومی با حضور شرکت‌های بزرگ، ایمیدرو و بخش خصوصی تشکیل داد.

قدیرقیافه گفت: متاسفانه در حوزه فرآوری چیزی که مورد غفلت قرار گرفته، باطله‌های معدنی است. با توجه به تکنیک‌های موجود بسیاری از باطله‌ها را می‌توان فرآوری کرد. در حقیقت بخش خصوصی خواهان دستیابی به این باطله‌ها با کمک ایمیدرو برای فرآوری است.

حسینقلی: مرکز تحقیقات و فرآوری گسترده شود

حسن حسینقلی نایب رییس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران در این نشست خواستار تسهیل رابطه با ایمیدرو و تشکیل جلسه‌های ماهانه با آن شد. وی گفت: در گذشته ستاد سیاستگذاری سرب و روی در وزارتخانه وجود داشت که بسیار مفید بود و به معاون وزیر دسترسی داشتیم، رییس شرکت تهیه و تولید مواد معدنی نیز در آن حضور داشت، اما امروز این امکان وجود ندارد. خواسته ما این است که این ستادها احیا شوند و در این خصوص ضرورت وجود دارد. همچنین باید مرکز تحقیقات و فرآوری گسترده شود.

حسینقلی ادامه داد: دستگاه‌های فرآوری زیادی در جهان وجود دارد که این مرکز می‌تواند آنها را وارد کند. وی گفت: صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی خوشبختانه فعال شده، اما متاسفانه سرمایه آن کم است. بهره‌ای که از معدنکار گرفته می‌شود نیز باید مورد بازنگری قرار گیرد و کم شود.

مرادلو: تعادل بر هم خورده است

یوسف مرادلو عضو کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران گفت: صنعت روی ۴۷۵ هزار تن ظرفیت نصب شده دارد که ۲۲ درصد مواد اولیه از شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران و معادن کوچک و بقیه تا ظرفیت ۴۵ درصد کارخانه‌ها به وسیله واردات تامین می‌شود. در حال حاضر همین میزان تولید کارخانه‌ها ۶ برابر نیاز کارخانه‌های داخل است، اما تصمیم‌های اخیر تعادل صادرات و واردات و فروش داخلی آن را بر هم زده‌اند.

مرادلو افزود: از سوی دیگر ما محصول مان را با تهدیدات تعزیراتی در بورس عرضه می‌کنیم، اما مشتری نیست؛ زیرا مشتری هم از آن طرف محدود و محدودتر می‌شود. وی ادامه داد: خواهش ما این است که پشت درهای بسته برای صنایع تصمیم‌گیری نشود. امروز کارخانه‌ها دچار مشکل شده‌اند و تا این لحظه ۸ کارخانه بسته شده است.

جمشیدی: معادن سنگ توجیه اقتصادی ندارند

رضا جمشیدی رییس کمیسیون معادن اتاق ارومیه نیز در این جلسه گفت: پهنه‌های ایمیدرو در استان به دلیل کمبود وقت راکد شده‌اند و فعالیتی نمی‌کنند. اگر مقدور است می‌توان قراردادی با نظام مهندسی در این خصوص امضا کرد.

وی ادامه داد: ۳ سال است طرح سنگبری بزرگ مقیاس تدوین شده، اما هنوز کلنگ آن به زمین نخورده است. از طرفی دیگر به صادرات سنگ کوپ که ۳ مرحله روی آن فرآوری می‌شود، ۷۰ درصد تعرفه صادراتی بسته شده و در عمل تمام معادن را از توجیه اقتصادی انداخته است. از طرفی کارخانه فرآوری سنگی هم وجود ندارد تا سنگ‌های کوپ را در آن برش بزنیم. پس ضرورت دارد هر چه زودتر واحد سنگبری بزرگ به بهره‌برداری برسد تا مانع خام‌فروشی شود. بازار هدف نزدیک ماست و می‌توانیم به آن نفوذ کنیم، اما این واحد باید زودتر راه‌اندازی شود.

اقبالیون: صنعت گچ فراموش شده است

ابوالفضل اقبالیون عضو هیات‌مدیره انجمن گچ ایران نیز در این نشست گفت: امروز تمام توجه به صنایع بزرگ است؛ در حالی که پیش از انقلاب صنعت گچ کشور بزرگ‌ترین کارخانه‌ها را داشت، اما در این ۴۰ سال اتفاقی رخ نداده است. وی همچنین افزود: صادرات، اندک و با نرخ بسیار کم است، اما در جهان ارزش افزوده گچ از سیمان بیشتر است. وی افزود: ایران در مناطق مختلف خود گچ دارد و می‌تواند صادرات انجام دهد. امروز معادن به دلیل در اختیار نداشتن فناوری نمی‌توانند نیاز مشتری را تامین کنند. اقبالیون گفت: امروز نیازمند فناوری و ماشین‌آلات هستیم. آیا باید جمعیت حاضر در صنعت گچ فراموش شود؟ آیا صنایع کوچک و متوسط که در جهان پایه توسعه هستند، باید فراموش شوند؟

با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت صورت گرفت؛

تجلیل از ذوب آهن به عنوان صادر کننده نمونه ملی استان اصفهان



مهندس یزدی زاده با اشاره به رشد تولید محصولات ساختمانی در کشور گفت: شرکت ذوب آهن اصفهان به عنوان بزرگترین تولیدکننده این محصولات دو هدف عمده را مدنظر دارد که شامل تولید محصولات صنعتی جدید و توسعه صادرات است که تمامی تلاشگران شرکت ذوب آهن در دستیابی به این دو هدف نقش آفرین هستند.

وی در خصوص موانع توسعه صادرات گفت: در این خصوص با چالش های بیرونی و داخلی مواجه هستیم که عمده موانع بیرونی مربوط به تحریم های ظالمانه غرب است. موانع داخلی هم مربوط به تعدد بخشنامه های دولتی است که وزیر صنعت، معدن و تجارت در خصوص رفع این موانع برنامه های سازنده ای را اعلام کرد و با شکل گیری کارگروه های مربوطه به زودی شاهد رفع این موانع و توسعه صادرات خواهیم بود.

مدیرعامل شرکت ذوب آهن با اشاره به اینکه مجموعه مشکلات از جمله تحریم ها موجب سختی صادرات در سال جاری شده است، گفت: با اقدامات و تلاش های صورت گرفته امسال نیز صادرات خوبی خواهیم داشت و خبرهای خوبی در این زمینه به زودی منتشر می شود.

گفتنی است پیش از این شرکت ذوب آهن اصفهان در آیین روز ملی صادرات نیز به عنوان صادر کننده نمونه ملی معرفی شد و نشان صادراتی، لوح سپاس و تندیس ویژه به مهندس یزدی زاده مدیرعامل این شرکت اهدا شده بود.

شایان ذکر است در سال جاری ذوب آهن اصفهان تنها شرکتی است که در گروه محصولات فولادی به عنوان صادر کننده نمونه ملی انتخاب شد. این شرکت تاکنون شش بار طی سال های ۸۰، ۸۵، ۸۸، ۹۱، ۹۲ و ۹۵ صادر کننده نمونه ملی کشور و در سال ۹۳ صادر کننده ممتاز کشور شده بود. □

در آیین تجلیل از صادر کنندگان نمونه استان اصفهان با حضور دکتر رضا رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت؛ شرکت ذوب آهن اصفهان به عنوان صادر کننده نمونه ملی در استان مورد تجلیل قرار گرفت و لوح و تندیس ویژه به مهندس یزدی زاده مدیرعامل این شرکت اهدا شد.

به گزارش روابط عمومی شرکت ذوب آهن اصفهان؛ در آستانه چهلمین سالگرد پیروزی انقلاب شکوهمند اسلامی ایران این آیین با حضور دکتر رضا رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت و هیات همراه، استاندار اصفهان، تعدادی از نمایندگان این استان در مجلس شورای اسلامی، جمعی از مسؤولان بخش های دولتی و خصوصی و همچنین فعالان عرصه صادرات در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان برگزار شد.

مهندس یزدی زاده در حاشیه آیین مذکور ضمن تبریک کسب این موفقیت به تمامی کارکنان تلاشگر ذوب آهنی؛ عوامل انتخاب این شرکت به عنوان صادر کننده نمونه ملی را بدین شرح بیان کرد: تداوم رشد صادرات این شرکت طی سال های اخیر، افزایش تعداد بازارهای هدف صادراتی، توجه خاص به صادرات محصولات به کشورهای آفریقایی، آسیای جنوب شرقی و کشورهای اروپایی، صادرات محصولات فولادی با ارزش افزوده بالاتر، تنوع در روش های پرداخت، حفظ کیفیت برتر محصولات، همکاری نزدیک با موسسات مالی و اعتباری نظیر صندوق ضمانت صادرات ایران، ثبت جهانی برند و لوگوی ذوب آهن اصفهان ESCO، ZOBESCO حضور موفق و پررنگ در همایش ها و سمینارهای تخصصی بین المللی و ایراد سخنرانی، استفاده بهینه از قوانین مرتبط بر واردات و صادرات کالا به ویژه در ارتباط با استرداد حقوق ورودی و رفع تعهد از پروانه های کالاهای وارداتی از محل صادرات.



ارزانی مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان تاکید کرد:

عبور از دره تحریم‌ها با استراتژی بومی‌سازی

شرکت فولاد هرمزگان با ظرفیت فولاد ۱.۵ میلیون تن تختال در نیمه نخست امسال با تولید ۹۸۰ هزار تن به اهداف خود دست یافته است. این شرکت با ایجاد یک دیار تمان بومی‌سازی در داخل مجموعه؛ توجه به این امر مهم را در برنامه‌های خود قرار داده است. همچنین شرکت فولاد هرمزگان به عنوان یک شرکت توانمند در نخستین نمایشگاه و جشنواره بومی‌سازی صنعت فولاد که ۱۷ تا ۲۰ دی در تهران برگزار شد، حضور داشت. در همین خصوص فرزاد ارزانی مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان گفت‌وگویی با روزنامه صمت انجام داده که در ادامه می‌آید:

به اهداف خود در این زمینه دست خواهیم یافت. البته با توجه به محدودیت‌هایی که در نیمه دوم سال با آن رو به رو شده‌ایم؛ روند کار و تولید تا حدی سخت‌تر از نیمه نخست سال شده است.

اهداف صادراتی شرکت فولاد هرمزگان تا چه اندازه محقق شده است؟
صادرات شرکت تا اندازه‌ای تحت تاثیر تحریم‌ها قرار گرفته است. البته به دنبال راهکارهایی در این خصوص هستیم که محدودیت‌های تحریم‌ها را کم کنیم و صادرات همانند گذشته ادامه یابد.

سال گذشته فولاد هرمزگان یکی از شرکت‌های سودده بود. فکر می‌کنید این شرکت امسال تا چه اندازه می‌تواند سودده باشد؟

امیدواریم این شرکت برای سال جاری هم سودده باشد؛ اما تحریم‌ها نیز ممکن است در این زمینه تاثیرگذار باشند. البته در این خصوص به زمان بیشتری نیاز داریم که جلوتر برویم تا افق‌های روشن‌تری را ببینیم، اما تمام سعی ما این است که با استفاده از امکانات داخلی بتوانیم تولید را سرپا نگه داریم و صادرات نیز پیگیری شود تا سودآوری همچنان حفظ گردد.

آیا شرکت فولاد هرمزگان با مشکل تامین مواد اولیه روبه‌رو نیست؟
در تامین برخی مواد اولیه با مشکل روبه‌رو هستیم؛ حتی در تامین برخی موادی که در داخل کشور تامین می‌شود نیز با مشکلاتی روبه‌رو هستیم. به همین دلیل باید برای تامین مواد اولیه‌ای که به کشور وارد و به ماده دیگری تبدیل می‌شود؛ فکری کرد. برای مثال برخی نسوزها وارداتی هستند که باید آنها را به کشور وارد و فرآوری کرد. بنابراین باید به مواد اولیه‌ای که پایه کار کارخانه‌های دیگر است، توجه کنیم؛ چراکه این شرکت‌ها هستند که این مواد اولیه را فرآوری می‌کنند و به فولادی‌ها می‌دهند تا بتوانند به تولید خود ادامه دهند. در هر حال در زمینه تامین مواد اولیه می‌توان کار گروه‌هایی در سطح وزارت صنعت، معدن و تجارت تشکیل داد و در زمینه تامین برخی مواد اولیه فولادسازان از جمله الکترو گرافیتی و برخی نسوزها که در تولید و کیفیت تولید اثرگذار هستند، فعالیت کرد تا بتوان آنها را در داخل یا خارج به طریقی تهیه کرد. □

نمایشگاه و جشنواره بومی‌سازی فولاد را چگونه ارزیابی می‌کنید؟
نمایشگاه و جشنواره بومی‌سازی صنعت فولاد؛ ابتکار بسیار خوبی است که انجمن تولیدکنندگان فولاد آن را برگزار کرد. طبیعی است زمانی که شرکت‌های فولادی دور هم جمع می‌شوند، بهتر می‌توانند نیازهای خود را مطرح کنند و شاهد توانایی همدیگر هستند؛ یعنی می‌توانند هم‌افزایی ایجاد کنند و اتفاق‌های خوبی برای تعامل بیشتر به وجود خواهد آمد. البته توانایی‌های بسیاری در شرکت‌ها وجود دارد که به دلیل دوری کارخانه‌ها برای همدیگر شناخته شده نیستند. در کل اجتماع خوبی است که فولادی‌ها دور همدیگر جمع شوند تا از نزدیک با یکدیگر تبادل اطلاعات کنند. به نظر می‌رسد این گردهمایی اقدام بسیار مثبتی است. فولاد هرمزگان نیز با توان بالا در این نمایشگاه شرکت کرد. در حقیقت تحریم فرصت مناسبی برای بومی‌سازی قطعات، تجهیزات و ماشین‌آلات فراهم کرده است؛ چراکه به واسطه بومی‌سازی می‌توان نیازها را بر مبنای توانایی‌های موجود برطرف کرد. هم‌اکنون توانایی‌های بسیار خوبی برای ساخت داخل کردن قطعات و تجهیزات مورد نیاز در کشور وجود دارد، اما به دلیل پراکندگی؛ اطلاعاتی از آنها در دست نیست که اینگونه نمایشگاه‌ها می‌تواند چنین فرصتی را مهیا کند.

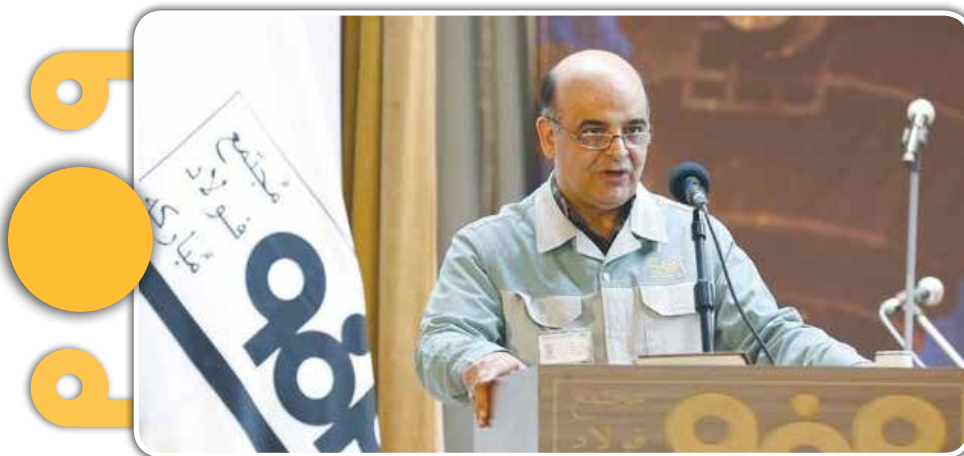
شرکت فولاد هرمزگان تا چه اندازه تجهیزات و قطعات خود را بومی کرده است؟

شرکت فولاد هرمزگان دیار تمان بومی‌سازی را پیش از اینها تشکیل داده بود. وظیفه این دیار تمان شناسایی قطعات و مواد اولیه و مواد مصرفی شرکت است که در قالب گروه‌های کاری با گروه بهره‌برداری و بخش خرید و R&D همکاری کرده و سعی می‌کند با همکاری شرکت‌های دانش‌بنیان و صنایع داخلی کشور نیازهای داخلی شرکت را برطرف کند. ما در نمایشگاه سعی کردیم هم توانایی شرکت را به نمایشگاه بگذاریم و هم کارهایی که در زمینه بومی‌سازی در کارخانه انجام شده است را نشان دهیم.

تولید شرکت فولاد هرمزگان طی ۸ ماه امسال چقدر بوده است؟
طی ۸ ماه امسال شرکت فولاد هرمزگان ۹۸۰ هزار تن تولید داشت و تا پایان سال

مدیرعامل فولاد مبارکه در مراسم گرامیداشت سالروز افتتاح شرکت:

۲۳ دی ماه سالروز اقتدار صنعت فولاد کشور است



همزمان با ایام فرخنده میلاد حضرت زینب کبری (س)، مراسم سالروز افتتاح شرکت فولاد مبارکه با حضور مدیرعامل، معاونان و مدیران، جمعی از کارکنان فولاد مبارکه، مدیرعامل باشگاه، کادر فنی و اعضای تیم فوتبال فولاد مبارکه سپاهان در محل برگزاری همایش‌های فولاد مبارکه برگزار شد.

به گزارش خبرنگار فولاد، در این مراسم باشکوه، مهندس حمیدرضا عظیمیان طی سخنانی ضمن تبریک ایام میلاد اسوه صبر و استقامت حضرت زینب (س)، از تلاش همه مدیران و کارکنان فولاد مبارکه از دوران ساخت تاکنون قدردانی کرد و گفت: نتیجه تلاش همه این بزرگمردان این است که تولید در فولاد مبارکه از ۲/۷ میلیون تن در سال ۱۳۷۲ به ۷/۲ میلیون تن در سال ۱۳۹۷ افزایش یافته و تاکنون ۱۰۶ میلیون تن محصولات این شرکت به بازارهای داخلی و جهانی ارسال شده است.

مدیرعامل فولاد مبارکه از دستیابی به رکورد کمترین میزان مصرف آب به میزان ۲/۷ مترمکعب بر تن تولید تختال، رشد ۱۱ درصدی تولید فولاد خام، رشد ۱۰ درصدی تولید کلاف گرم، بهره‌برداری از طرح‌های توسعه مجتمع فولاد سبا و دستیابی به سطح زرین جایزه EFQM بنیاد مدیریت کیفیت اروپا در سال ۲۰۱۸ به عنوان بخشی از دستاوردهای مهم فولاد مبارکه در سال جاری یاد کرد.

وی در ادامه با اشاره به شرایط حاکم بر بازارهای

داخلی و مشکلاتی که دشمن تلاش کرده است برای کشور ما به وجود آورد، خاطرنشان کرد: این که دشمن تلاش دارد چرخ اقتصاد کشور ما را متوقف کند موضوع جدیدی نیست؛ اما مدیریت و کارکنان فولاد مبارکه با درک صحیح از شرایط موجود و اهداف ترسیم‌شده، با کمک و همدلی بیشتر مصمم‌اند تا مشکلات را همانند قبل از پیش رو بردارند. به خاطر داشته باشیم که مشکلات کوچک‌ترین خللی در اراده پلادین کارکنان فولاد مبارکه ایجاد نخواهند کرد.

وی از ناامیدی به عنوان تنها عنصری که می‌تواند انسان را از پا درآورد، یاد و تصریح کرد: با توکل بر خدا و با برنامه‌ریزی‌های حساب‌شده‌ای که با همت بلند مدیریت و کارکنان تدارک دیده‌ایم، برای همه موضوعات به دنبال راهکارهای مناسب هستیم و اجازه نخواهیم داد که گام‌های استوارمان متزلزل شود.

توجه روزافزون به بومی‌سازی تجهیزات بخش دیگری از سخنان مدیرعامل فولاد مبارکه بود. وی در این زمینه گفت: با قوت بیشتری نسبت به گذشته در این مسیر گام بر خواهیم داشت؛ همچنان که در نمایشگاه بومی‌سازی تهران با همکاری شرکت‌های سازنده داخلی و شرکت‌های دانش‌بنیان به راهکارهای ارزشمندی دست یافتیم. مهندس عظیمیان با تأکید بر این که فولاد مبارکه حرکت جمعی متوازن را در دستور کار خود قرار داده است، گفت: ما این شعار را در کاهش هزینه‌ها، بومی‌سازی تجهیزات و بهره‌وری و تعالی نیروی انسانی با قوت هر چه بیشتر عملیاتی خواهیم کرد.

مدیرعامل فولاد مبارکه با اشاره به آموزه‌ها و دستاوردهای هشت سال دفاع مقدس گفت: امروز دشمن، جنگ اقتصادی به راه انداخته است، اما ما در دوران دفاع مقدس یاد گرفتیم تا آخرین نفس و آخرین قطره خون در راه سربلندی کشور ایستادگی و مبارزه کنیم.

بخش دیگری از سخنان مهندس عظیمیان به عملکرد کارکنان اختصاص یافت. وی در این خصوص تصریح کرد: کار و تلاش برای سربلندی و عزت کشور وظیفه همه مدیران و کارکنان شرکت و قدردانی از این مجاهدت‌ها بر عهده مدیریت ارشد سازمان است که صمیمانه از همه این تلاش‌ها قدردانی می‌کنیم.

وی از توجه شرکت فولاد مبارکه به مسئولیت‌های اجتماعی به عنوان یکی دیگر از راهبردهای اصلی شرکت یاد کرد و با تأکید بر این که فولاد مبارکه همانند قبل به مسئولیت‌های اجتماعی خویش پایبند است، اظهار داشت: در چارچوب مقررات شرکت، در این راه نیز همچنان در خدمت مردم شریف کشور خواهیم بود و تلاش خواهیم کرد در این خصوص به گونه‌ای عمل کنیم که در مسیر توسعه متوازن و با ارائه خدمات هرچه بیشتر به جامعه، از جمله حمایت از باشگاه فولاد مبارکه سپاهان و ورزش، شور و نشاط و امید بیشتری برای هم‌وطنان به ارمغان آوریم.

مدیرعامل فولاد مبارکه در بخش پایانی سخنان گفت: ان شاءالله با همت و همدلی مدیریت و کارکنان شرکت و با حمایت همه مسئولان، از این پس نیز بر مشکلات غلبه خواهیم کرد. □

محمد کشانی به عنوان مدیر نمونه جهادی کشور انتخاب شد



محمد کشانی مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان در حاشیه این همایش گفت: امروز شرکت فولاد خوزستان با نگاه انقلابی و جهادی سعی بر آن دارد برای پیشبرد اهداف نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران قدم‌های موثری بردارد. وی افزود: افتتاح ورزشگاه فولاد خوزستان، تولید پایدار و بدون وقفه، صادرات بیش از ۷۳ درصد از محصولات و ارزآوری برای کشور، کلنگ‌زنی کارخانه مگامدول آهن اسفنجی و کلنگ‌زنی بزرگترین پست GIS برق کشور، خرید ۶۷ درصد از سهام شرکت صنعتی و معدنی توسعه ملی برای تامین کنسانتره و گندله مورد نیاز، خرید ۶۵ درصد از سهام شرکت صنعت فولاد شادگان در راستای افزایش تولید و اشتغالزایی برای جوانان منطقه از جمله اقدامات این شرکت است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان تصریح کرد: در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی نیز کارهای بزرگی نظیر توسعه فضای سبز به مساحت بالغ بر ۵۰۰ هکتار، کمک به مناطق محروم و مدارس، ویزیت رایگان بیماران و تامین دارو و راهسازی به سرانجام رسیده است که این اقدامات با نگاه و تفکر جهادی شکل گرفته و گوشه‌ای از فعالیت‌های شرکت فولاد خوزستان به شمار می‌رود و تلاش داریم در آینده با همین رویکرد جهادی و تفکر انقلابی گام‌های بلندتری برداریم.

شرط فولاد خوزستان برای بازگشت دوباره به بازار اروپا

کشانی در ادامه با بیان اینکه با راه اندازی کارخانه ۲.۵ میلیون تنی گندله فولاد خوزستان در سال ۹۸ شاهد افزایش سوددهی این شرکت خواهیم بود، به سرمایه‌گذاری عظیم در معادن شرق کشور اشاره کرد و گفت: مصوبه اخیر ارزی مبنی بر بازگشت ارز حاصل صادرات به کشور دشواری‌هایی را برای ورود مواد اولیه مصرفی فولاد سازان ایجاد کرده است. در همین راستا از دولت خواستاریم این ارز را در تملک شرکت‌های فولادی قرار دهند تا با تهاثر شمش فولاد با مواد اولیه بتوانیم به بازارهای جدید صادراتی دسترسی پیدا کنیم. کشانی در پایان تاکید کرد: متأسفانه به دلیل تحریم‌ها شرکت فولاد خوزستان بازار اروپا و امارات را از دست داد و محصولات این شرکت بیشتر به آسیای جنوب شرق و هند صادر می‌شود.

گفتنی است محمد کشانی مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان برای دومین سال متوالی به عنوان مدیر نمونه جهادی کشور در این همایش انتخاب و لوح تقدیر خود را از مسئولان همایش دریافت کرد. □

محمد کشانی مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان برای دومین سال متوالی به عنوان مدیر نمونه جهادی کشور در سال ۹۷ انتخاب و لوح تقدیر خود را از مسئولان دریافت کرد.

به گزارش روابط عمومی شرکت فولاد خوزستان؛ پنجمین همایش ملی مدیریت جهادی با رویکرد "۴۰ سالگی انقلاب، ملت ایران، ایستاده بر آرمان‌ها" و با هدف تجلیل از مدیران جهادی کشور در سالجاری در مرکز همایش‌های بین‌المللی صدا و سیما با حضور مسئولان بلندپایه کشوری و لشکری برگزار شد. در ابتدای این مراسم سردار سرتیپ سپهر دبیر کل این همایش به معرفی انجمن مدیریت جهادی به عنوان یک سازمان مردم‌نهاد پرداخت و تاکید کرد: این انجمن بدون استفاده از امکانات دولتی و تنها با حمایت و کمک‌های مردم و خیرین فعالیت می‌کند؛ لباس سبز سپاهی که من پوشیدم نیز لباس جهاد و نماد روحیه انقلابی است.

وی افزود: در این همایش از ۲۵ مدیر ممتاز و جهادی کشور که طی یکسال گذشته شناسایی شده‌اند، تجلیل شد. دبیر کل همایش ملی مدیریت جهادی، روحیات، ایثار و ساده‌زیستی مدیران را از شاخصه‌های اصلی انتخاب مدیران جهادی در این همایش عنوان کرد.

سردار سپهر با اشاره به ماهیت انجمن مدیریت جهادی اظهار کرد: این انجمن بر اساس مطالبات، رهنمودها و انتظارات مقام معظم رهبری در حوزه عزم ملی و مدیریت جهادی فعالیت می‌کند و بر این باوریم که برای حل مشکلات اقتصادی، دیپلماسی دفاعی، امنیتی و سازندگی و خدمت‌رسانی نیاز به تفکر و مدیریت جهادی و انقلابی است و اعتقاد داریم همانگونه که طی ۴۰ سال گذشته هر وقت در نقاط عطف انقلاب نیاز به یک حرکت پرتلاش داشتیم، با نگاه و انگیزه و روحیه جهادی آن بن‌بست‌ها را دور زدیم و موانع را برچیدیم. در ادامه دکتر کاوه پزشکی رئیس انجمن مدیریت جهادی کشور تصریح کرد: شاکله اصلی این انجمن به عنوان یک سازمان مردم‌نهاد شکل گرفت تا با ایجاد پایگاهی دائمی برای تقویت و ترویج فرهنگ جهادی در بین مدیران و مسئولان کشور، شناسایی نقاط قوت و ضعف مدیران در راستای رشد و تعالی، تلاش برای ایجاد همدلی، همگرایی و اتحاد مدیران و هم‌افزایی قوای کشور، همچنین تقویت و ترویج فرهنگ حفاظت از منابع و منافع کشور بین مدیران و مسئولان بتواند نقش مدیریت جهادی را در سیاست‌ها و تصمیم‌گیری‌های کلان کشور تبیین کند.

«سازمان جهانی فولاد» برای سال ۲۰۱۹ پیش‌بینی کرد؛

رشد تقاضای فولاد با شیب ملایم



بازار برای محدود ساختن رکود احتمالی در اقتصاد این کشور بگیرد در حالی که فضای اقتصادی در شرایط نابسامان قرار دارد، تقاضای فولاد در سال ۲۰۱۹ تقویت خواهد شد. از سوی دیگر، انتظار می‌رود تقاضای فولاد در سال ۲۰۱۹ شرایط مطلوبی داشته باشد اما با رشد متوسطی روبه‌رو خواهد بود. تقاضای فولاد رشد یک درصدی را در سال ۲۰۱۸ در کشورهای در حال توسعه داشته است، اما این میزان در سال ۲۰۱۹ رشد به ۱/۲ درصد افزایش خواهد یافت. تقاضای فولاد در آمریکا در سال ۲۰۱۷ رشد قابل توجهی داشت که افزایش استفاده توسط خریداران و سرمایه‌گذاری‌های تجاری که با مشوق‌های مالی تقویت شدند از عوامل این افزایش تقاضا بوده‌اند. با این حال انتظار می‌رود با توجه به رشد ملایم تولیدات صنعت خودرو و فعالیت‌های ساختمانی، رشد تقاضای فولاد در سال ۲۰۱۹ نیز با شیب ملایمی افزایش یابد. پیش‌بینی می‌شود که بخش تولید نیز با در اختیار داشتن ماشین‌آلات و تجهیزات لازم عملکرد مناسبی از خود ثبت کند.

همچنین انتظار می‌رود که بهبود گسترده تقاضا برای فولاد در اروپا به دلیل رشد تقاضای داخلی نیز تداوم یابد اگرچه شتاب آن کاهش خواهد یافت. با این حال انتظار می‌رود که در اروپای سال ۲۰۱۹ تقاضا در بخش خودرو نیز با کاهش مواجه شود. اگرچه بنیان‌های اقتصاد اروپا در سلامت به سر خواهد برد تقاضای فولاد در سال ۲۰۱۹ با کاهش شتاب مواجه خواهد بود که بخش عمده‌ای از این حالت در نتیجه ایجاد نااطمینانی به دلیل اختلافات تجاری است. در ژاپن اما تقاضا در صنعت فولاد همچنان با ثبات خواهد بود که عوامل اصلی آن نیز درآمد بالای شرکت‌ها، تداوم سیاست‌های انبساطی پولی، تقاضا به دلیل المپیک آتی توکیو و نیاز روزافزون به سرمایه‌گذاری در بخش ماشین‌آلات هستند. صنعت فولاد که در کره جنوبی در سال ۲۰۱۸ با رکود مواجه شد انتظار می‌رود در سال ۲۰۱۹ نیز تنها با بهبود بسیار ناچیزی روبه‌رو شود. در هند انتظار می‌رود که تقاضا برای فولاد به امار بالاتری دست یابد. تقاضای فولاد نیز به دلیل بهبود سرمایه‌گذاری و برنامه‌های احداث زیرساخت‌ها حمایت خواهند شد. با این حال بدهی‌های شرکت‌ها لنگری بر چشم‌انداز سال ۲۰۱۹ خواهد بود. کند شدن فعالیت‌های ساختمانی و تغییرات ارزش سهام موجب رشد آهسته تقاضا در منطقه «آسه‌ان» در سال‌های ۲۰۱۷ و ۲۰۱۸ شده است، اما انتظار می‌رود که تقاضای

پیش‌بینی‌ها نشان می‌دهد که در سال ۲۰۱۹ تقاضا برای فولاد رشد خود را ادامه دهد اگرچه شتاب آن چندان بالا نخواهد بود. از عوامل کاهش شتاب در رشد تقاضای فولاد برای سال ۲۰۱۹ می‌توان به فضای نااطمینانی به دلیل تداوم تنش‌های تجاری و بی‌ثباتی واحدهای پولی اشاره داشت. با این حال در برخی از کشورها نظیر کره جنوبی و ترکیه که در سال ۲۰۱۸ با رکود در این بخش مواجه بودند، پیش‌بینی می‌شود سال ۲۰۱۹ با بهبود رونق در بازار فولاد مواجه باشند. از سوی دیگر، سنگ آهن به عنوان فلزی حیاتی و وابسته به فولاد روند کاهش قیمت خود را در سال ۲۰۱۹ نیز ادامه خواهد داد.

بر اساس گزارشی که «سازمان جهانی فولاد» منتشر کرده است تقاضای جهانی برای فولاد در سال ۲۰۱۸ رشد ۳/۹ درصدی را نسبت به سال ۲۰۱۷ داشته است. این سازمان همچنین پیش‌بینی می‌کند که تقاضای جهانی برای فولاد در سال ۲۰۱۹ افزایش ۱/۴ درصدی نسبت به سال قبل میلادی را ثبت کند. در سال ۲۰۱۸ رشد تقاضا در صنعت فولاد با توجه به بهبود سرمایه‌گذاری در این بخش ادامه داشته است. انتظار می‌رود که رشد تقاضا برای فولاد در سال ۲۰۱۹ نیز همچنان مثبت باقی بماند. در حالی که بهبود تقاضا برای فولاد در سطح جهانی از سال ۲۰۱۷ به سال ۲۰۱۸ نیز سرایت کرد، اما ریسک‌ها در این بخش افزایش یافته است. افزایش شعله‌های جنگ تجاری و تغییرات و بی‌ثباتی واحدهای پولی موجب افزایش بی‌ثباتی و نااطمینانی در این صنعت شده است. عادی‌سازی سیاست‌های پولی در آمریکا و اروپا می‌تواند بر واحدهای پولی در اقتصادهای نوظهور نیز تاثیر گذار باشد.

بررسی وضعیت بازار فولاد ۲۰۱۹

در نیمه نخست سال ۲۰۱۸، تقاضای چین برای فولاد با وجود عوامل محرکی همچون بخش مسکن و اقتصاد جهانی تقویت شد. اگرچه اجرایی شدن اقداماتی در جهت متوازن سازی اقتصاد و مقررات سرسختانه محیط زیستی می‌تواند در سال ۲۰۱۹ موجب کاهش سرعت رشد تقاضا برای این سال شود. در سال جاری چین می‌تواند همزمان با ریسک‌های کاهشی و افزایشی مواجه شود. ریسک‌های کاهشی می‌تواند ناشی از اختلافات تجاری کنونی میان آمریکا و چین و رونق در حال کاهش اقتصاد جهانی ناشی شود. اگر دولت چین تصمیم به استفاده از عوامل انگیزشی و محرک



دبیر انجمن سنگ آهن ایران:

معدن داران سال سختی پیش رو دارند

دبیر انجمن سنگ آهن ایران با اشاره به بودجه پیشنهادی دولت در حوزه معدن و افزایش میزان بهره مالکانه و حقوق دریافتی اظهار کرد: در حوزه معدن، یکی از تغییرات مهم افزایش بهره مالکانه و حقوق دولتی معادن در لایحه بودجه به میزان حدود ۴۳ درصد است که از ۱۰۵۰۰ میلیارد ریال به ۱۵ هزار میلیارد ریال افزایش یافته است. سعید عسگرزاده تصریح کرد: در نقطه مقابل، در آمد حاصل از وضع عوارض صادراتی بر مواد خام و کالاهای با ارزش افزوده پایین موضوع ماده ۳۷ قانون رفع موانع تولید در ردیف لایحه بودجه، با کاهش ۶۰ درصدی از ۲۵۰ میلیارد ریال به ۱۰۰ میلیارد ریال کاهش یافته است. عسگرزاده افزود: مجموع ارقام، بیانگر افزایش هزینه های مالیاتی معادن و تولید کنندگان معدنی بوده که با توجه به شرایط تحریم، کاهش درآمدهای نفتی کشور و در نتیجه کاهش درآمدهای ارزی، افزایش مشکلات صادرات و بازگشت ارز حاصل از آن و افزایش هزینه های حمل و نقل در یابی، در مجموع موجب افزایش هزینه های تولید معدنی شده و به کاهش توانایی رقابت صادر کنندگان ایرانی مواد معدنی منجر خواهد شد. وی تاکید کرد: در کنار این ارقام، شاهد کاهش ۱۷ درصدی بودجه ایمیدرو و افزایش ۱۴/۷ درصدی بودجه سازمان زمین شناسی و اکتشافات معدنی کشور هستیم که منجر به کاهش توان ایمیدرو جهت سرمایه گذاری های جدید در طرح های معدنی شده؛ ولی توان سازمان زمین شناسی در بحث اکتشافات علی القاعده بهبود می یابد. دبیر انجمن سنگ آهن ایران با اشاره به لایحه بودجه سال ۱۳۹۸ گفت: با توجه به شرایط ویژه کشور، بودجه سال آتی تا حدی انقباضی نوشته شده و کل بودجه معادل رقمی بالغ بر ۱۷ هزار میلیارد ریال است که نسبت به ۱۲۲۰۰ میلیارد ریال بودجه سال گذشته، حدود ۳۹ درصد رشد داشته است. هر چند بیشترین انبساط مربوط به درآمد شرکت های دولتی، موسسات انتفاعی و بانک ها بوده و منابع و مصارف عمومی با رشد ۵ درصدی روبه رو شده، اما بر اساس تعدیل نرخ تورم، منابع و مصارف بودجه سال آتی نسبت به سال جاری انقباضی خواهد بود. وی تصریح کرد: با توجه به کاهش درآمدهای نفتی و افزایش هزینه های جاری، سهم نفت در بودجه از طریق کاهش سهم صندوق توسعه ملی از درآمدهای نفتی از ۳۲ درصد به ۲۰ درصد افزایش یافته است. دولت در بودجه ۹۸ تلاش کرده که با کاستن از هزینه های مالی از جمله بازپرداخت اوراق منتشره و ثابت نگه داشتن هزینه های عمرانی، بار افزایش هزینه های جاری خصوصاً حقوق و دستمزد را کاهش دهد. ضمن اینکه دولت سعی کرده با افزایش ۸ درصدی در دریافت مالیات، کاهش در سایر درآمدهای خود را جبران کند. وی همچنین اظهار کرد: نرخ تسعیر ارز در بودجه بنابر گفته رییس سازمان برنامه و بودجه ۵۷۰۰ تومان در نظر گرفته شده که بر این اساس و با توجه به لزوم تخصیص ارز ۴۲۰۰ تومانی برای واردات کالاهای اساسی، بر اساس محاسبات، نرخ ارز برای سایر مصارف در سامانه نیما حدود ۷۸۰۰ تومان خواهد بود، چرا که کل درآمد دولت از محل فروش نفت برابر ۲۴ میلیارد دلار است و سهم واردات کالاهای اساسی برابر ۵۸/۵ هزار میلیارد تومان یعنی ۱۴ میلیارد دلار با نرخ ۴۲۰۰ تومان است. رقم باقی مانده برای سایر مصارف برابر ۷۸/۲ هزار میلیارد تومان یا ۱۰ میلیارد دلار خواهد بود. بنابر این، نرخ فروش ارز ثانویه (نیمایی) معادل ۷۸۲۰ تومان برآورد می شود. □

فولاد برای سال ۲۰۱۹ شتاب رشد خود را باز یابد که برنامه های زیر ساختی در سال ۲۰۱۹ و پس از آن، از مهم ترین محرک های آن است. ریسک هایی که در پیش روی این منطقه قرار دارد را می توان تنش ها تجاری میان آمریکا و چین، بی ثباتی واحدهای پولی و بی ثباتی سیاسی دانست.

تقاضا برای فولاد در آسیای در حال توسعه به استثنای چین پیش بینی می شود که با رشد ۶/۸ درصدی در سال ۲۰۱۹ مواجه شود. در وصف اقتصادهای نوظهور و در حال توسعه نیز باید گفت که بهبود تقاضا کند تر از آن بوده است که بتواند شتاب بگیرد چرا که فضای نا اطمینانی در بازار داخلی و خارجی فولاد ایجاد شده است. از دلایل اصلی کندی در رشد تقاضای فولاد می توان به اصلاحات ساختاری، آسیب پذیری بالای بازارهای مالی و فشارهای احتمالی بر واحدهای ارزی در نتیجه تنش ها در اقتصاد جهانی اشاره کرد.

در کشورهای عضو شورای همکاری خلیج فارس اصلاحات و تقویت بازار نفت موجب افزایش رشد تقاضا برای فولاد با شتاب کند خواهد شد. اگر چه چشم انداز بازار فولاد برای ایران به دلیل اعمال مجدد تحریم های آمریکا وضعیت مناسبی در سال ۲۰۱۹ نخواهد داشت. حتی با افزایش بهای جهانی نفت، پیش بینی می شود که رشد تقاضای فولاد در روسیه با شتاب ناچیزی همراه باشد. تقاضای فولاد در ترکیه نیز در سال ۲۰۱۸ و با توجه به بحران ارزی این کشور کاهش یافت که اقدامات دولت در راستای ایجاد ثبات مالی و بازگشت این کشور به رقابت بخش تولید انتظار می رود تا به بهبود بازار فولاد ترکیه کمک کند.

چشم انداز بازار سنگ آهن در ۲۰۱۹

ابتدا بهتر است نگاهی به بهای سنگ آهن به عنوان یکی از فلزات اساسی مورد نیاز بازارهای جهانی بیندازیم. آمارهای چند سال اخیر نشان از آن دارد که قیمت این فلز با روند کاهشی مواجه بود است. بر اساس رقم اعلام شده توسط بانک کانادایی اسکاتیا، میانگین بهای این فلز حیاتی از ۷۲ دلار در هر تن طی سال ۲۰۱۷ به ۷۰ دلار در سال ۲۰۱۸ رسیده است. در ادامه همین روند پیش بینی می شود که ارزش سنگ آهن در سال ۲۰۱۹ به ۶۵ دلار در هر تن کاهش یابد. این در حالی است که در سال ۲۰۱۳ این رقم برای هر تن سنگ آهن معادل ۱۳۰ دلار بود. کارشناسان معتقدند با نگاهی به سال ۲۰۱۸ می توان دریافت که جنگ تجاری آثار مخرب کمتری بر بازار سنگ آهن نسبت به دیگر فلزات به مانند فولاد داشته است. این موضوع می تواند مهر تاییدی بر آن باشد که وضعیت این فلز تا حد زیادی به اشتیاق چین برای توسعه وابسته است. کارشناسان موسسه «فوکس اکنومیک» بر این باورند که نوسانات بازار سنگ آهن تا حد زیادی به سلامت اقتصاد جهانی وابسته خواهد بود. بر این اساس انتظار می رود افزایش تولید و کاهش تقاضا برای ساخت املاک در چین مانند لنگری بر قیمت ها عمل کند و آن را طی فصل های آتی کاهش دهد. همچنین به دلیل کاهش اطمینان در نتیجه اختلافات تجاری میان واشنگتن و پکن و همچنین در عرصه گسترده تر اقتصاد جهانی، چشم انداز بازار سنگ آهن در سال ۲۰۱۹ تیره خواهد بود. این موسسه اقتصادی پیش بینی می کند که قیمت این فلز تا فصل چهارم سال ۲۰۱۹ به ۵۸ دلار برسد و با ادامه همین روند در سال ۲۰۲۰ نیز قیمت سنگ آهن به ۵۷ دلار کاهش یابد. □

لایحه بودجه سال ۹۸ با نگاهی به بخش معدن



دکتر بهرام شکوری

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق ایران



دارای پروانه بهره‌برداری در کشور وجود دارد که بخش خصوصی می‌تواند با حمایت دولت جهت راه‌اندازی نهضت فرآوری، با کمترین سرمایه‌گذاری، این معادن را به چرخه تولید بازگرداند و اشتغال‌زایی قابل توجهی را برای کشور به‌ارمغان آورد لذا با توجه به اینکه اکثر این معادن در مناطق محروم و کمتر توسعه‌یافته مثل استان‌های کردستان، سیستان و بلوچستان، خراسان جنوبی، جنوب کرمان، آذربایجان غربی و... قرار گرفته‌اند، فعال‌سازی این معادن می‌تواند در کنار تولید و ایجاد ارزش افزوده برای کشور، آبادانی و امنیت را برای این مناطق به همراه آورد. بنابراین اگر دولت حمایت کند و مبلغی به میزان حداقل ۴۰۰ میلیون یورو در اختیار صندوق بیمه فعالیت‌های معدنی قرار دهد، می‌توان ۱۰۰ کارخانه با مقیاس کوچک و با سرمایه‌گذاری متوسط ۴ میلیون یورو برای هر کارخانه، حدود ۲۰۰ معدن غیرفعال را فعال کرد و ۲۰ هزار نفر به‌طور مستقیم و ۱۰۰ هزار نفر را به‌طور غیرمستقیم مشغول به کار کرد که استمرار آن، اشتغال‌زایی متوازن و پایداری را در حوزه معدن و صنایع معدنی رقم خواهد زد که این اشتغال‌زایی و ایجاد ارزش افزوده جز با بهبود فضای کسب‌وکار و حمایت دولت از بخش خصوصی محقق نخواهد شد.

همچنین با توجه به ثابت ماندن بودجه در نظر گرفته شده برای هزینه‌های عمرانی کشور، تخصیص طرح‌های عمرانی با توجه به آمایش سرزمین و توسعه زیرساخت‌های حمل و نقل اولویت بالایی دارد. در این راستا افزایش ۱۹/۹ درصدی بودجه شرکت مادر تخصصی ساخت و توسعه زیربنای حمل و نقل کشور می‌توانست تا حدی از چالش‌های توسعه زیرساخت‌های کشور بکاهد در حالی که با توجه به اهداف افق ۱۴۰۴ نگرانی از عدم توسعه مناسب زیرساخت‌ها همچنان پابرجاست چراکه تاکنون طول خطوط اصلی ریلی کشور حدود ۱۳۰۰۰ کیلومتر است که در برنامه‌ریزی صورت گرفته برای افق ۱۴۰۴، طول خطوط ریلی ۲۵۰۰۰ کیلومتر هدف‌گذاری شده است، لذا جهت دستیابی به اهداف افق ۱۴۰۴، تنها در سال ۱۳۹۸ سرمایه‌گذاری حدود ۸ هزار میلیارد تومانی کشور را در این حوزه می‌طلبد، این در حالی است که در لایحه بودجه <

بودجه یک کشور نشان‌دهنده جایگاه دولت در اقتصاد و تعیین‌کننده حدود دخالت دولت در جامعه است، بنابراین تحلیل ارقام و اعداد آرایه شده در بودجه تا حدودی وضعیت یکساله اقتصادی کشور را برای فعالان اقتصادی و مردم به تصویر می‌کشد. لایحه بودجه سال ۱۳۹۸ نیز مانند هر سال دچار نقاط قوت و ضعف‌هایی است. به‌طور مثال، از نقاط قوت این لایحه کاهش ۵/۱۷ درصدی «سایر هزینه‌ها» و در عوض افزایش ۲۰ درصدی هزینه «رفاه اجتماعی» است که از اصلی‌ترین وظایف دولت به شمار می‌آید.

از نقاط ضعف این لایحه نیز کاهش ۵/۳ درصدی درآمدهای دولت، در کنار رشد ۹ درصدی هزینه‌های جاری است که بیش از ۲۹ درصد آن مربوط به رشد «جبران خدمات کارکنان» دولت است در حالی که هزینه‌های عمرانی دولت ثابت باقی مانده است. بنابراین انتظار می‌رود افزایش ۴۱ درصدی درآمدهای نفتی دولت در کنار افزایش ۱/۸ درصدی درآمدهای مالیاتی دولت به جای آنکه بیش‌تر در مسیر عمران و آبادانی هزینه شود، صرف پرداخت حقوق و دستمزد پرسنل دولت می‌شود که با ماهیت اصل ۴۴ قانون اساسی مبنی بر خصوصی‌سازی و کوچک‌سازی دولت منافات دارد. در حالی که انتظار می‌رفت در صورت تحقق واگذاری بنگاه‌های دولتی به بخش خصوصی از بار هزینه‌ای دولت در پرداخت حقوق و دستمزد پرسنل کاسته شود. با توجه به آنکه در حال حاضر ۷۰ هزار طرح نیمه‌تمام در کشور وجود دارد که حدوداً ۱۰ هزار طرح امکان واگذاری به بخش خصوصی را دارد، بنابراین دولت می‌تواند با درآمد حاصل از واگذاری این واحدها، از بخشی از درآمد مالیاتی در نظر گرفته شده در بودجه ۱۳۹۸ برای واحدهای تولیدی صرف‌نظر کند.

همچنین با توجه به ضرورت کوچک‌سازی دولت و جلوگیری از بزرگ‌شدن بدنه اجرایی دولت، لازم است که با ایجاد اصلاحات ساختاری و بهبود شاخص‌های کسب و کار، وظیفه ایجاد اشتغال و پرداخت حقوق و دستمزد کارکنان به بخش خصوصی واگذار شود. برای مثال در بخش معادن کشور، ۴ هزار معدن غیرفعال

سال ۱۳۹۸ مبلغ ۴ هزار میلیارد تومان برای ساخت و توسعه زیربنای حمل و نقل کشور در نظر گرفته شده است. در نتیجه شاهد کسری بیش از ۱۰۰ درصدی بودجه در نظر گرفته شده در این بخش زیربنایی کشور هستیم. از دیگر نکات چالش برانگیز در لایحه بودجه ۱۳۹۸ افزایش درآمدهای مالیات در سال آینده است، در حالیکه باید به این نکته توجه داشت که وابستگی درآمدهای دولت به مالیات نسبت به درآمد حاصل از فروش نفت، زمانی قابل توجه است که این افزایش ناشی از گسترش و شناسایی پایه مالیاتی تعریف شود، نه افزایش نرخ مالیات. در شرایط کنونی اقتصاد ایران، اگر نرخ مالیات افزایش پیدا کند رکود در اقتصاد تشدید خواهد شد. با این حال دولت برای سال آینده که سال بسیار دشواری است بدون گسترش پایه‌های مالیاتی، برای درآمد مالیاتی ۱۵۳ هزار میلیارد تومان در نظر گرفته است. بنابراین از دولت انتظار می‌رود حداقل با درک وضعیت کسب و کار و سایه تحریم‌ها بر سر فعالان اقتصادی، در نحوه اخذ مالیات به‌ویژه مالیات ارزش افزوده بازنگری کرده و تسهیلات و شرایطی را برای فعالان اقتصادی در نظر بگیرد. به‌طور مثال دولت از فعالان اقتصادی انتظار دارد تا مالیات ارزش افزوده خرید و فروش را هر سه ماه بدون در نظر گرفتن وصول وجه، پرداخت کنند، درحالی که بسیاری از خرید و فروش‌ها به‌صورت نقدی صورت نمی‌گیرد و فعالان اقتصادی به دلیل کمبود نقدینگی مجبور می‌شوند دارایی خود را بفروشند تا بتوانند ارزش افزوده خود را پرداخت کنند. در این راستا خوشبختانه با پیگیری‌هایی که از سوی اتاق بازرگانی ایران صورت گرفت، اگر طرف قرارداد دولت باشد، می‌توان مالیات ارزش افزوده را تا زمان دریافت وجه قرارداد، به تعویق انداخت؛ در حالی که این امر در قراردادهای فعالان با بخش خصوصی، مورد موافقت دولت قرار نگرفته است. در پروژه‌های سرمایه‌گذاری نیز سرمایه‌گذار در دوران احداث با انواع هزینه‌ها مواجه است مانند هزینه خدمات فنی مهندسی، خرید تجهیزات، ماشین‌آلات و... بنابراین در هر مرحله باید مالیات ارزش افزوده‌ای پرداخت کند که عملاً به تولید نرسیده و ارزش افزوده‌ای ایجاد نکرده است. لذا بهتر است دولت اجازه دهد سرمایه‌گذار، هر زمان که به تولید و بهره‌برداری رسید از محل فروش محصول، مالیات ارزش افزوده را پرداخت کند.

بحث ارز نیز از دیگر نقاط ضعف لایحه بودجه ۱۳۹۸ است، به‌طوری که تعیین نرخ دلار معادل ۵۷۰۰ تومانی در شرایطی که بازار با نرخی بیش از این مبلغ روبه‌رو است، نشان‌دهنده تداوم سیاست چند نرخی بودن ارز و مداخله مستقیم دولت در بازار ارز است که همواره به‌صورت آزمون و خطا، مشکلات آن برای سیاست‌گذاران اثبات شده اما همچنان این روند ادامه دارد.

برخی اعداد و ارقام بودجه نیز سیاست‌های مستقیم با تک تک افراد جامعه را بازگو می‌کند که نه تنها برای خانوارها از اقشار ضعیف جامعه سودمند نبوده بلکه اقشار متوسط جامعه را نیز تحت فشار قرار خواهد داد. برای مثال بخش «عوارض جهت خروج از کشور» با رشد ۷۴/۱ درصدی مواجه بوده و پرواضح است که قشر ضعیف جامعه پیش‌تر نیز توانایی خروج از کشور را نداشتند و با این سیاست قشر متوسط جامعه نیز تحت تأثیر قرار می‌گیرد و باعث می‌شود

اقشار متوسط هم با انواع فشارها به زیر خط فقر سوق داده شوند. از طرف دیگر افزایش ۲۴ درصدی هزینه پارانهای دولت، به‌عنوان یک سیاست حمایتی در بودجه ۱۳۹۸ مطرح است.

در بخش سیاست‌های مرتبط با حوزه‌های تولیدی جامعه نیز گاه شاهد سیاست‌هایی هستیم که نه تنها جلوه حمایتگری ندارد، بلکه باعث تضعیف بخش‌های اقتصاد به‌خصوص بخش خصوصی و بنگاه‌های

کوچک و متوسط کشور می‌شود. به‌طور مثال در بخش معدن کشور، شاهد رشد ۴۲/۸ درصدی درآمد حاصل از بهره مالکانه و حقوق دولتی معادن هستیم، این درحالی است که با توجه به وضعیت کنونی اقتصاد کشور تحت تأثیر تحریم‌ها، امکان صادرات نسبت به سال‌های پیش با محدودیت‌هایی مواجه شده است و در صورت صادرات، امکان وصول وجه صادراتی با اگر و اما مواجه خواهد بود و حتی در صورت وصول وجه صادرات، با توجه به سیاست‌های ارزی دولت، صادرکننده مجبور به ارایه ارز صادراتی خود با نرخ دولتی در سامانه ارزی کشور خواهد شد، همچنین افزایش هزینه‌های ارزی کشور مانند واردات ماشین‌آلات و مواد اولیه و افزایش ۴۰ درصدی هزینه حمل تا بنادر چین، در کنار رشد ۴۲/۸ درصدی بهره مالکانه و حقوق دولتی معادن، باعث کاهش مارجین سود صادرکننده و درنهایت ترک این صنعت خواهد شد.

از دیگر نقاط ضعف لایحه بودجه سال ۱۳۹۸ در حوزه معادن کشور، کاهش ۱۷ درصدی بودجه سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) به‌عنوان متولی بخش توسعه معادن کشور است. با توجه به آنکه هدف‌گذاری‌های انجام شده دولت، کاهش وابستگی به درآمدهای نفتی و رشد صادرات غیرنفتی کشور بوده و بخش معدن به‌عنوان مستعدترین حوزه جهت جایگزینی نفت (در صورت تحقق چشم‌انداز ۱۴۰۴) مطرح است، بعید به نظر می‌رسد اتخاذ سیاست‌های انقباضی از جمله افزایش حقوق دولتی و کاهش بودجه سازمان متولی توسعه معادن کشور، سیاست‌هایی راهبردی باشد. از نقاط قوت این لایحه در حوزه معادن کشور می‌توان به کاهش ۹۰ درصدی «درآمد حاصل از یک درصد فروش مواد و فرآورده‌های معادن و فعالیت‌های صنایع معدنی علاوه بر عوارض آلایندگی» اشاره کرد که تا حدودی باعث کاهش نگاه صرفاً درآمدی دولت به بخش معدن می‌شود. همچنین افزایش ۱۴/۷ درصدی بودجه سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی کشور می‌تواند دربردارنده اخبار خوش در حوزه اکتشافات کشور در سال آتی باشد اما با توجه به اکتشافات سطحی کشور این بودجه نیز برای رقابت با کشورهای معدنی دنیا کافی نیست. به‌طور مثال میزان بودجه اکتشافی در سال ۲۰۱۵ برای کشورهای آفریقای جنوبی، زامبیا، بورکینافاسو و کنگو به ترتیب برابر با ۱۲۰، ۷۲، ۱۰۸ و ۲۱۶ میلیون دلار بوده است، درحالی که بودجه سازمان زمین‌شناسی کشور در لایحه بودجه سال ۱۳۹۸ با احتساب دلار آزاد، تنها ۹/۲ میلیون دلار برآورد می‌شود. همچنین نباید این نکته را نادیده گرفت که نرخ بهره بالا در کنار تورم، قاچاق، عدم امکان تامین مالی و جهش‌های ارزی، توان بخش خصوصی را برای برنامه‌ریزی و رقابت با بنگاه‌های خارج از کشور گرفته است لذا اعمال هرگونه سیاست انقباضی مانند افزایش مالیات به خصوص در قبال بنگاه‌های تولیدی در لایحه بودجه موجبات نگرانی فعالان اقتصادی کشور را فراهم خواهد آورد. در عوض دولت می‌تواند با تخصیص وام‌های کم‌بهره، اعمال معافیت‌های مالیاتی، گسترش پایه مالیاتی و در عوض کاهش نرخ مالیات، توسعه زیرساخت‌ها، ایجاد ممنوعیت و بعضاً محدودیت جهت جلوگیری از واردات کالاهای مشابه داخلی با وضع تعرفه بالا، جلوگیری جدی از قاچاق کالا که صنایع داخلی را تهدید می‌کند، واگذاری بنگاه‌ها و پروژه‌های دولتی به بخش خصوصی واقعی، عدم مداخله مستقیم و دستوری در بازارها به خصوص بازار ارز، فضای کسب‌وکار را جهت حمایت از بخش خصوصی مهیا سازد و با اتکا و اطمینان به تجربه و فعالیت‌های بخش خصوصی، از بار مسوولیت‌های بنگاهداری خود بکاهد و به سایر وظایف حاکمیتی خود که ارتقای رفاه اجتماعی است، بپردازد. ■



معرفی دو محصول نوآورانه برتر ایرانی توسط فولاد مبارکه



در سومین جشنواره ملی نوآوری محصول برتر ایرانی، فولاد مبارکه با معرفی دو محصول نوآور برتر ایرانی موفق به دریافت لوح و تندیس شد.

غلامرضا طاهری مدیر برنامه‌ریزی و تحقیقات شرکت فولاد مبارکه در حاشیه مراسم سومین جشنواره ملی نوآوری محصول برتر ایرانی گفت: محصولی که امروز ارائه شد از محصولات پوشش‌دار گالوانیزه با گرید SG355GD، فولادی با دو ویژگی استحکام بالا و مقاومت با خوردگی‌های اتمسفریک است.

به گفته وی، محصول فوق پیش از این وارداتی بوده اما به دلیل آنکه اغلب فولادهای ما محصولاتی تجاری هستند، توانستیم این محصول را به بازار عرضه کنیم. مدیر برنامه‌ریزی و تحقیقات شرکت فولاد مبارکه افزود: هدف شرکت استفاده از محصول یاد شده در کل زنجیره فولاد بود، از این رو با استفاده از فناوری موجود در شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری، فرایند تکمیل این محصول انجام و به بازار عرضه شد.

معرفی دو محصول نوآورانه برتر ایرانی توسط مبارکه

وی تصریح کرد: محصولات پوشش‌دار گالوانیزه با گرید SG355GD در شرکت‌های خودروسازی و عمدتاً در زمینه سازه‌های مرتبط با ماشین‌های سنگین نظیر اتوبوس و کامیون کاربرد دارد که به واسطه ویژگی خوردگی اتمسفریک خود می‌تواند

متمایز (کننده) باشد.

طاهری با اشاره به اینکه واردات محصول فوق سالانه بین ۱۳۰ تا ۱۵۰ هزار تن بوده، گفت: از این رو با توجه به ارزش افزوده این محصول نسبت به تولید آن در فولاد مبارکه اقدام شد.

وی با اشاره به چشم‌انداز تولید حداقل ۳ میلیون دستگاه در حوزه تجاری و ۱۲۰ هزار دستگاه در حوزه خودروهای سنگین تا سال ۱۴۰۴ گفت: هدف ما تامین تولید محصول یاد شده در فولاد مبارکه است.

مدیر برنامه‌ریزی و تحقیقات شرکت فولاد مبارکه درباره کاهش میزان ارزیابی با تولید محصولات پوشش‌دار گالوانیزه با گرید SG355GD گفت: تولید این محصول موجب کاهش ارزیابی حدود ۷۰ تا ۸۰ میلیون دلاری در شرکت می‌شود. وی با تأکید بر برنامه صادرات محصول فوق در آینده از سوی شرکت، افزود: از راه‌اندازی مبارکه تا کنون بالغ بر ۱۰۵ میلیون تن محصول به بازار عرضه کردیم که از این میزان سهم صادرات حدود ۱۸ تا ۱۹ درصد (۱۹ میلیون تن) بوده است.

طاهری درباره برنامه توسعه‌ای فولاد مبارکه تصریح کرد: تولید محصولات پوشش‌دار رنگی از برنامه‌های شرکت در آینده‌ای نه‌چندان دور است. وی در پاسخ به سوالی در مورد اینکه آیا محصول ارائه شده در جشنواره ملی محصول برتر ایرانی از نظر قیمتی قابل رقابت با مشابه خارجی است، خاطر نشان کرد: این محصول کاملاً قابل رقابت است، همان‌گونه که سایر

محصولات فولاد مبارکه مزیت رقابتی دارند.

شهرام عباسی مدیر تحقیق و توسعه شرکت فولاد مبارکه اصفهان نیز در حاشیه این مراسم با بیان اینکه فولاد مبارکه از بدو تاسیس روی حوزه‌های تحقیق و توسعه و نوآوری هم در درون سازمان و هم در قالب ساختارهای حمایتی برای انجام پروژه‌های تحقیقاتی، فعالیت کرده است، گفت: طی چند سال گذشته با یک بازنگری که اتفاق افتاده، سعی کردیم که اکوسیستم نوآوری فولاد مبارکه را در اطراف این شرکت ایجاد کنیم، نظیر پژوهشگاه فولاد با مشارکت دانشگاه صنعتی اصفهان، شرکت فولاد مبارکه و شرکت فولاد هرمزگان.

به گفته وی، همچنین فولاد مبارکه به انعقاد تفاهم‌نامه با معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری با هدف کمک حاکمیت به ایجاد اکوسیستم نوآوری فولاد مبارکه مبادرت کرده که می‌توان به نخستین اکوسیستم‌ها در صنایع شرکت‌های بزرگ اشاره کرد.

مدیر تحقیق و توسعه شرکت فولاد مبارکه اصفهان افزود: در سومین جشنواره ملی نوآوری محصول برتر ایرانی ۲ محصول را به عنوان محصولات نوآورانه برتر کشوری معرفی کردیم که یکی از محصولات جدید شرکت فولاد مبارکه با عنوان گالوانیزه با استحکام بالا و دیگری دیگ سیستم پردازش تصویر و کنترل دیسک‌های واحد گندله‌سازی شرکت فولاد مبارکه است. وی افزود: فولاد مبارکه علاوه بر اینکه در جهت نوآوری و توسعه محصولات خود گام



مدیرعامل شرکت ملی مس ایران اعلام کرد:

رکوردشکنی شرکت ملی مس در تولید کاتد

مهندس «محمدرضا بنی‌اسدی‌راد»، مدیرعامل شرکت ملی مس گفت: در آستانه چهلمین سالگرد پیروزی انقلاب اسلامی شرکت ملی مس برای نخستین بار موفق به تولید ۲۰۰ هزار تن کاتد طی ۱۰ ماه شد.

«محمدرضا بنی‌اسدی‌راد» مدیرعامل شرکت ملی مس با بیان این مطلب و با اشاره به اینکه تولید، توسعه و فروش سه کلیدواژه‌ای است که باید برای ارزیابی عملکرد یک بنگاه اقتصادی مورد بررسی قرار داد، گفت: با توجه به اینکه از سال ۱۳۸۵ شرکت ملی مس یک شرکت بورسی است، اهمیت سه رکن بالا از اهمیت دوچندانی برخوردار شده است؛ چراکه شرکت بورسی مثل شرکت ملی صنایع مس ایران در صورتی که در خصوص تحقق هر کدام از اهداف بالا با چالش مواجه شود، اعتماد سهامدارانش را از دست می‌دهد و به وجهه شرکت آسیب می‌زند. وی با بیان اینکه با توجه به این موضوع شرکت ملی صنایع مس ایران استفاده حداکثری از ظرفیت تولید را در سال جاری در دستور کار قرار داد، گفت: بر این اساس شرکت ملی مس تا پایان دی‌ماه با ۴ درصد افزایش نسبت به برنامه، موفق به تولید بی‌سابقه یک‌میلیون تن کنسانتره مس شد.

مهندس بنی‌اسدی‌راد با اشاره به اینکه افزایش چشمگیر در تولید کنسانتره اثرات خود را در تولید محصولات ذوب و پالایشگاه نشان داد، تصریح کرد: با گذشت ۱۰ ماه از سال ۹۷ و برای نخستین بار در طول تاریخ شرکت ملی مس، این شرکت با ۱۱ درصد افزایش نسبت به برنامه ۱۷۸ هزار و ۶۰۰ تنی موفق به تولید ۲۰۰ هزار تن کاتد مسی شد.

به گفته مدیرعامل شرکت ملی مس این میزان تولید کاتد حاصل عملکرد ۲۵۸ هزار تنی آند کارخانه ذوب بوده است؛ به‌طوری‌که بررسی عملکرد کارخانه ذوب نشان‌دهنده رشد ۱۹ درصدی تولید آند طی ۱۰ ماه است. مهندس بنی‌اسدی‌راد با بیان اینکه عملکرد تولید مس محتوی معدنی شرکت ملی مس نیز نشان‌دهنده رشد ۴ درصدی است، گفت: شرکت ملی مس طی این بازه زمانی موفق به تولید ۲۴۵ هزار و ۱۰۰ تن مس محتوی معدنی نسبت به برنامه ۲۴۴ هزار و ۶۸۰ تنی شد. مدیرعامل این شرکت با بیان اینکه قطعا تا پایان امسال شاهد رکوردهای بی‌سابقه تولیدی خواهیم بود، اظهار کرد: علاوه بر حوزه تولید در حوزه عملکرد بورسی نیز شرکت ملی صنایع مس ایران در سه ماه سوم سال جاری در بین ۵۰ شرکت فعال تر بورس اوراق بهادار موفق به دستیابی و حفظ رتبه چهارم به‌عنوان بهترین رتبه تاریخی شده است. مدیرعامل شرکت ملی مس با اشاره به افزایش سرمایه ۱۸۰۰ میلیاردی شرکت ملی مس گفت: با ثبت افزایش سرمایه شرکت ملی صنایع مس ایران از مبلغ ۶ هزار میلیارد تومان به مبلغ ۷۸۰۰ میلیارد تومان این شرکت از لحاظ ارزش اسمی سرمایه در بین شرکت‌های بورس در رتبه سوم قرار دارد. علاوه بر این با این افزایش سرمایه بخشی از دغدغه‌های شرکت ملی در خصوص پیشبرد قدرتمندانه طرح‌های توسعه‌ای در سال‌های آتی برطرف شده است.

بنی‌اسدی‌راد با اشاره به اینکه شرکت ملی مس در کنار افزایش سرمایه به‌دنبال راهکارهای دیگر تامین مالی است، بیان کرد: در حوزه فروش داخلی و خارجی برنامه‌های شرکت ملی مس به‌خوبی در حال پیش رفتن است. هرچند به‌خاطر تحریم‌های ظالمانه طی سه‌ماه گذشته روند صادرات با کندی پیش رفت؛ ولی این اطمینان خاطر وجود دارد که با اقداماتی که هم‌اکنون در حال انجام است بودجه پیش‌بینی شده شرکت تا پایان سال محقق شود. وی در پایان گفت: دستیابی شرکت ملی مس به این موفقیت‌ها مرهون همکاری و همدلی مجدانه تمامی همکاران در همه سطوح عملیاتی است که با اتخاذ روش‌های نوین مدیریتی چون افزایش ریکواری کارخانه‌ها، حفظ آمادگی بالای تجهیزات به‌رغم تحریم‌های ظالمانه، تلاش برای کاهش مصرف انرژی و افزایش بهره‌وری نیروی انسانی رقم خورده است. □

برمی‌دارد، چشم‌اندازی جدید برای خود تعریف کرده و آن توسعه تکنولوژی صنعت فولاد است تا بتواند دانش فنی ساخت کارخانه‌های جدید فولادسازی را در اختیار بگیرد.

عباسی با بیان اینکه اولین پروژه‌های جدی که در حوزه (R&D تحقیق و توسعه) تعریف شده، پردازش تصویر و کنترل دیسک‌های گندله سازی است، تصریح کرد: این پروژه با مشارکت دانشگاه صنعتی اصفهان و یکی از شرکت‌های دانش‌بنیان مستقر در دانشگاه شروع شد. در چند سال اخیر ابتدا نمونه‌های آزمایشگاهی آن و سپس نمونه‌های پایلوت ساخته شد و در آخرین مراحل توانستیم آن را به‌صورت کاملاً صنعتی به بهره‌برداری برسانیم.

به گفته وی، پروژه فوق علاوه بر افزایش تولید در واحد گندله سازی و کاهش هزینه‌های ناشی از تولید محصول نامنطبق می‌تواند بهره‌وری نیروی انسانی را در واحد گندله سازی افزایش دهد.

مدیر تحقیق و توسعه شرکت فولاد مبارکه با اشاره به اینکه تکنولوژی فوق، توسعه کامل یافته است، خاطرنشان کرد: هم‌اکنون درصدد هستیم که علاوه بر گروه فولاد مبارکه و حتی فراتر از گروه فولاد مبارکه بازاریابی کنیم و برای تامین نیاز صنایع دیگر در داخل و حتی بازارهای جهانی آن را توسعه دهیم.

رضا اسماعیل‌پور رییس واحد گندله سازی شرکت فولاد مبارکه نیز در سومین جشنواره ملی نوآوری محصول برتر ایرانی درباره محصول تکنولوژیک کنترل کیفیت گندله خام در واحد گندله سازی فولاد مبارکه با استفاده از تکنولوژی پردازش تصویر گفت: این تکنولوژی قبل از این در اختیار شرکت‌های متسو، زمینس و اوتوک بود اما اکنون با کمک دانشگاه صنعتی اصفهان، حمایت بخش تحقیق و توسعه شرکت فولاد مبارکه و هدایت فنی واحد بهره‌برداری گندله سازی توانستیم این محصول را تولید و در اختیار بخش دیسک واحد گندله سازی برای بهبود کیفیت قرار دهیم، زیرا واحد گندله سازی به تولید بهتر در واحدهای احیای مستقیم و فولادسازی کمک می‌کند.

وی تأکید کرد: تکنولوژی یاد شده می‌تواند در واحدهای گندله سازی زیادی که در حال بهره‌برداری هستند مورد استفاده قرار بگیرد.

وی تأکید کرد: تکنولوژی پردازش تصویر و کنترل دیسک‌های گندله سازی توسط فولاد مبارکه وارد و سپس در داخل کشور بومی‌سازی شد. اسماعیل‌پور تصریح کرد: تکنولوژی یاد شده موجب می‌شود برگشتی گندله خام حدود ۵ درصد کاهش یابد. □

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس عنوان کرد:

بورس کالا؛ کم‌هزینه‌ترین مسیر برای تعادل و نظارت



که هرگونه سرمایه‌گذاری، مبادلات تجاری، عرضه و خرید کالاها، واریز و جمع‌آوری سرمایه در این بازار شفاف بوده و به نفع اقتصاد کشور است. حاجی دلگانی ادامه داد: اگر با برنامه‌ریزی درست در سال‌های گذشته و اعتماد به بازار سرمایه ترتیبی داده می‌شد تا حجم بالای نقدینگی که در کشور وجود دارد به سمت بازار بورس سوق پیدا می‌کرد در ماه‌های اخیر این همه گرفتاری در کشور ایجاد نمی‌شد.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی افزود: امروز با گرفتن درس از رویدادهای گذشته باید زمینه هدایت حجم زیاد نقدینگی را به سمت بازار سرمایه و ابزارهای مالی فراهم کنیم چراکه این ابزارها هم مولد بوده و هم بدون لطمه‌زدن به بازارهای واقعی، سود مناسبی را نصیب سرمایه‌گذاران می‌کند. وی با تأکید بر نقش سازنده بورس کالا در تنظیم بازار گفت: معاملات بورس کالا برای همه قابل رصد و شفاف است و عرضه کالاهای اساسی در این بورس می‌تواند به پایان التهاب‌های کنونی و آینده کمک کند. نماینده مردم در مجلس دهم افزود: حجم زیاد پول پر قدرت که به‌عنوان نقدینگی در گردش در اختیار جامعه است و بنا بر گزارش مرکز پژوهش‌های مجلس ۷۰ درصد این پول در دست یک درصد جامعه قرار دارد و این خطر بزرگی به شمار می‌رود و کشور را تهدید می‌کند که اگر به سمت بورس سوق داده شود به‌طور یقین خطرات ناشی از این حجم نقدینگی کاهش خواهد یافت. حاجی دلگانی در پایان تأکید کرد: باید با نگاهی عمیق‌تر شرایط را برای فعال‌تر شدن بورس کالا و عرضه همه‌جانبه کالاهای اساسی در بورس کالا فراهم کرد و مجلس نیز این آمادگی را دارد که از این بازار پشتیبانی و حمایت کند، چراکه بورس کالا می‌تواند یکی از اصلی‌ترین راهکارهای برون‌رفت از شرایط فعلی اقتصاد کشور باشد. □

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس گفت:
بورس کالا مکان شفافی است که می‌تواند در ثبات قیمت کالاهای اساسی و ایجاد تعادل در بازارها نقش تعیین‌کننده‌ای داشته باشد.

حسینعلی حاجی دلگانی، عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی گفت: از حضور پررنگ‌تر بورس کالا در عرصه اقتصادی حمایت می‌کنیم. وی درباره تنظیم بازارها و نظارت بر کالاهای اساسی تصریح کرد: وجود سلاقی مختلف و بعضاً دور از اصول اقتصادی برای تنظیم بازارها از جمله اتخاذ سیاست‌های دستوری از عواملی است که باعث بروز مشکلاتی در تنظیم بازار کالاهای اساسی شده است.

نماینده مردم شاهین‌شهر، میمه و برخوار در مجلس شورای اسلامی ادامه داد: اگر همه نهادهای تصمیم‌گیر براساس راهکارها و قواعد اقتصادی تلاش کنند، تنظیم بازار کالاهای اساسی همانند بازار ارز به نتیجه مطلوب می‌رسد، به‌طوری که در حال حاضر با اراده و نظارت دقیق و درست از سوی بانک مرکزی شاهد ثبات نسبی در بازار ارز هستیم.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی به نقش تأثیرگذار بورس کالا در ثبات قیمت کالاهای اساسی و تنظیم بازار اشاره کرد و گفت: بعضاً برای مدیریت بازارها مسیرهایی انتخاب می‌شود که برای اقتصاد هزینه‌های سنگین و طولانی‌مدتی دارد، اما تجربه دنیا و بازار داخل اثبات کرده است که مسیر بورس کالا کمترین هزینه را در تعامل میان خریدار و فروشنده کالاها به همراه دارد و نظارت نیز در کل زنجیره معاملات در صورت حضور همه‌جانبه تولیدکنندگان در بورس امکان‌پذیر است. وی اظهار کرد: باید توجه داشت که بورس تنها فضای شفافی است

قیمت گذاری کالاها مرگ تدریجی تولید



وی خاطر نشان کرد: اولین نکته قیمت گذاری دستوری این است که چنین اقدامی بر خلاف تفکرات، مکانیزم بازار و همچنین اصل رقابت پذیری در بازار بوده است که این اقدام، زمینه ایجاد رشد، توسعه و افزایش کیفیت کالاها را در بازار از بین خواهد برد.

نادیده گرفتن هزینه های تولید

سلاح ورزی اظهار کرد: نظام تولیدی کشور از اجزای خاصی برخوردار است، دستمزد، هزینه های مالی، عوارض و حمل و نقل به عنوان اجزای اصلی قیمت تمام شده در تولید یک محصول به شمار می روند که در پیش گرفتن سیاست قیمت گذاری دستوری به معنای نادیده گرفتن تمام این عوامل و بروز مشکلات عدیده برای تولید کنندگان می شود.

سلاح ورزی به نقش بورس کالا در افزایش کیفیت محصولات تولیدی تاکید و بیان کرد: بورس کالا به واسطه مکانیزم نظارت و نیز ضرورت رصد بر کیفیت محصولات عرضه شده، ضمن کمک به افزایش کیفیت محصولات تولیدی به دلیل رقابتی بودن قیمت ها، به طور حتم بر کیفیت محصولات نهایی تاثیر گذار بوده است. اینکه در مکانی کالای با کیفیت تر با درج تقاضا و قیمت بیشتری از سوی خریداران روبه رو شود، مسلماً شرکت ها را به تولید محصولات کیفی ترغیب می کند.

نایب رییس اتاق ایران در ادامه به دوران قبل از تأسیس بورس کالا اشاره کرد و گفت: مشکلات عدیده ای در سال های قبل از راه اندازی بورس کالا برای تولید کنندگان و مصرف کنندگان وجود داشت که از جمله آنها می توان به قیمت گذاری دولتی محصولات و سود بسیار ناچیز تولید کنندگان، عدم شفافیت از روند تولید و فروش محصولات، شبکه های دلالی قدرتمند و رسیدن مواد اولیه با قیمت های بسیار بالا به دست مصرف کنندگان است که طی این سال ها بافت همگی این مشکلات به واسطه بورس کالا ترمیم شده است. سلاح ورزی معتقد است، در واقع از زمان تشکیل بورس کالا در اقتصاد بود که رانت و واسطه گری ها در مبادلات کالایی کمرنگ شد و اثر حواله و سهمیه بندی کالاها در اقتصاد به حداقل رسید.

جایگزینی ضابطه و قانون

وی در پایان جایگزینی ضابطه و قانون به جای رفتارهای سلیقه ای و برخی روابط در تخصیص کالاها را از دیگر مزیت های بورس کالا برشمرد و گفت: بورس کالا، بازار رسمی است که هرچه این دست بازارهای رسمی و شفاف را در اقتصاد تقویت کنیم، به نفع تولید و مردم عمل کرده ایم. در همین راستا امروز معاملات کالاها در بورس از قواعد و مقررات خاصی پیروی می کنند و به هیچ عنوان نمی توان در این سیستم به صورت سلیقه ای عمل کرد. ■

هنوز بسیاری از فعالان بازارهای فلزات و پتروشیمی شرایط معاملات کالاها قبل از تأسیس بورس کالا را از یاد نبرده اند. شرایطی که در روند معاملات انواع و اقسام تخلیفات و دور زدن های قانون رقم می خورد و نه نام و نشانی از خریداران باقی می ماند و نه اطلاعاتی از بازار مصرف در اختیار بود. به عبارت دیگر در آن زمان، عمده معاملات در اختیار گروه های خاص قرار داشت که به دلیل داشتن برخی روابط، نهایت سو استفاده را از نبود شفافیت بر سر بازار کالای کشور می کردند. اما از سال ۸۲ که بورس فلزات تهران و در ادامه بورس کشاورزی و راه اندازی بورس کالای ایران رقم خورد، آن دسته از افراد نیز به دلیل انجام معاملات زیر چتر شفافیت، از گلوگاه های اصلی بازار به حاشیه رانده شدند.

به این ترتیب مقاومت در برابر رشد و بالندگی بورس کالای ایران به عنوان یکی از ارکان بازار سرمایه خیلی هم جای تعجب ندارد. همچنین یکی از چالش های اخیر بازار کالاها، اعمال قیمت گذاری دستوری همزمان با نوسانات ارزی بود؛ چالشی که پس از چند ماه ارایه اطلاعات از سوی مسوولان بازار سرمایه و به همت نمایندگان مجلس و اتاق بازرگانی و همراهی معاون اول رییس جمهوری و وزیر صنعت، معدن و تجارت، متوقف شد و امروز تعادل و آرامش به واسطه کشف واقعی قیمت ها در تالار معاملات حاکم شده است.

در همین زمینه حسین سلاح ورزی، نایب رییس اتاق ایران عنوان کرد: بورس کالا به عنوان یک بازار سازمان یافته نقش چشمگیری در فرآیند عرضه، تقاضا و کشف قیمت رقابتی مجموعه کالاها عرضه شده در این بورس ایفا می کند. وی افزود: اهمیت بورس کالا در شرایطی مثل امروز که تحریم و اختلالات عرضه و تقاضا بر بازار حاکم است، نمایان می شود و بیشتر می توان از توانایی های این بورس جهت کاهش التهاب بازارهای داخلی و بهبود وضعیت موجود در بازار استفاده کرد.

فضای اقتصاد رقابتی

سلاح ورزی به رویدادهای چندماه اخیر ناشی از نوسانات ارزی اشاره و بیان کرد: هر چند که برخی از مسائلی مانند بحث قیمت گذاری از سوی برخی نهادهای بالادستی در بورس کالا، زمینه ناراحتی برخی از مصرف کنندگان، صنایع پایین دستی و بالادستی را فراهم کرد، اما باید توجه کرد که در روند بازار نباید دخالت دستوری رقم بخورد و همه عوامل اقتصادی باید به ساز و کار بورس کالا به عنوان نهادی مهم و موثر در ایجاد شفافیت اقتصادی احترام بگذارند.

نایب رییس اتاق ایران افزود: با توجه به اینکه بورس کالا در فضای اقتصاد رقابتی به عنوان یک ابزار مدرن و شناخته شده محسوب می شود و به شفافیت، ایجاد رقابت و عملکرد بهتر نظام بازار کمک می کند، بنابراین بهتر است تدابیری جهت عرضه محصولات تولیدی تولید کنندگان به بورس کالا در نظر گرفته شود.

همچنین اگر شرایطی مهیا نشود تا کل زنجیره تولید محصولات از بالادستی و پایین دستی در بورس کالا معامله شود، شاهد یک زنجیره شفاف اطلاعاتی در کشور خواهیم بود که این اطلاعات به طور حتم برای اقتصاد و فعالان اقتصادی ارزشمند است.

به گفته او، اجبار تولید کنندگان به فروش محصولات شان با نرخ های پایین تر از قیمت واقعی باعث مرگ تدریجی تولید می شود از این رو به دلیل وجود بورس کالا به عنوان بازاری شفاف در کشور، نیازی به قیمت گذاری دستوری نیست و قیمت ها در بورس کالا و در مقابل دیدگان مسوولان می تواند نظارت و تنظیم شود.

نایب رییس اتاق بازرگانی ایران گفت: نظام قیمت گذاری دستوری و دخالت در تعیین قیمت از سابقه طولانی در کشور و دنیا به خصوص طی ۴۰ سال اخیر برخوردار است، در اغلب مواقع، این اقدام به عنوان یک سیاست شکست خورده تلقی شده و هیچ گاه در کشور با نتیجه و جواب مثبتی همراه نبوده است.

نگاهی به عملکرد بورس کالا تا پایان دی ماه ۹۷؛

کاهش ۶ درصدی حجم معاملات بورس کالا علیرغم افزایش ۷۲ درصدی ارزش معاملات



سنجش حجم و ارزش معاملات به استثنای طلا و قراردادهای آتی در نظر گرفته شده است. نوع معاملات در طول این مدت به صورت نقدی، سلف و نسیه با احتساب قراردادهای آتی، قراردادهای اختیار معامله، سلف موازی استاندارد، گواهی سپرده کالایی و صندوق سرمایه‌گذاری ادامه یافت. گفتنی است در طول این مدت قراردادهای آتی نیز به حجم ۱۳ میلیون و ۴۸۲ هزار و ۳۷۸ تن به ارزش ۷۹۸ تریلیون و ۷۷۳ میلیارد و ۲۰۱ میلیون و ۶۶۳ هزار ریال و ۱۱۴ کیلوگرم طلا مورد معامله قرار گرفت.

اکرم شعبانی

بورس کالای ایران در پایان دی ماه ۹۷ در رینگ محصولات صنعتی و معدنی، کشاورزی، پتروشیمی، فرآورده‌های نفتی و بازار فرعی به اضافه طلا از ابتدای سال مالی تا پایان دی ماه ۹۷ در مجموع ۲۰ میلیون و ۱۱۹ هزار و ۶۵۲ تن انواع کالا را مورد معامله قرار داده در بخش حجم معاملات نسبت به مدت مشابه سال گذشته کاهش ۶ درصدی دیده می‌شود اما ارزش مجموع معاملات به ۶۶۴ تریلیون و ۸۱۹ میلیارد و ۴۱۱ میلیون و ۵۸۸ هزار ریال رسیده که در عین حال تا پایان ده ماهه رشد ۷۲ درصدی را به ثبت رسانده است.



محصولات صنعتی و معدنی کاهش حجم ۱۴ درصدی

در مدت ده ماهه معاملات بورس کالای ایران که منتهی به پایان دی ماه ۹۷ محسوب می‌شود، رینگ محصولات صنعتی و معدنی با در اختیار داشتن ۳۵,۴ درصد از ارزش کل معاملات با اختلاف کمی نسبت به محصولات پتروشیمی بار دیگر در صدر جدول معاملات قرار گرفت. در این رینگ در مجموع ۶ میلیون و هزار و ۹۸۴ تن انواع محصولات صنعتی و معدنی شامل آلومینیوم، روی، فولاد، مس، کنسانتره، کنسانتره مولیبدن، سنگ آهن، آهن اسفنجی و سیمان مورد معامله قرار گرفت. ارزش کل معاملات این رینگ در این مدت ۲۳۵ تریلیون و ۶۷۲ میلیارد و ۴۰۴ میلیون و ۷۱۳ هزار ریال بوده است که علیرغم افزایش ۵۰ درصدی در ارزش معاملات ده ماهه نسبت به سال گذشته حجم معاملات ۱۴ درصد کاهش داشته است.

فولاد

در گروه فولاد از ابتدای سال تا پایان دی ماه در مجموع ۴ میلیون و ۸۷۵ هزار و ۷۵۱ تن فولاد به ارزش ۱۵۵ تریلیون و ۵ میلیارد و ۶۶۶ میلیون و ۷۷۷ هزار ریال معامله به صورت نقد و سلف معامله شده که این میزان نسبت به ده ماهه سال گذشته نشان دهنده ۷ درصد کاهش در حجم معاملات در ازای ۳۵ درصد افزایش در ارزش معاملات است.

مس

در این گروه از ابتدای سال جاری تا پایان ده ماه ۱۷۵ هزار و ۳۵ تن مس به ارزش ۴۸ تریلیون و ۷۲۵ میلیارد و ۸۷۶ میلیون و ۵۱۰ هزار ریال مورد معامله قرار گرفته که نگاهی به درصد تغییرات حجم و ارزش این معاملات نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۱۲,۱ درصد کاهش در حجم را علیرغم ۸۸ درصد افزایش ارزش معاملات نشان می‌دهد.

روی

در مدت ده ماهه فعالیت بورس کالای ایران در گروه روی، در مجموع ۳ هزار و ۸۰۰ تن روی مورد معامله قرار گرفته و ارزش معاملات این گروه در مدت ده ماه به ۱ تریلیون و ۲۱ میلیارد و ۵۳۰ میلیون و ۳۴۰ هزار ریال رسید که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۳۸۷ درصد رشد در حجم معاملات و ۹۸۵ درصد رشد در ارزش معاملات نشان می‌دهد.

آلومینیوم

تا پایان دی ماه ۹۷، در گروه آلومینیوم در مجموع ۷۷ هزار و ۳۸۰ تن انواع آلومینیوم به صورت نقدی معامله شده که ارزش این حجم از معامله به ۱۲ تریلیون و ۶۴۶ میلیارد و ۶۸۳ میلیون و ۵۸۰ هزار ریال رسیده است. گزارش عملکرد بورس کالا در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته بیانگر این است که حجم و ارزش معاملات آلومینیوم به ترتیب ۹,۶۵ و ۱۰۹ درصد افزایش داشته است.

گروه آهن اسفنجی

در پایان ده ماهه سال جاری منتهی به پایان دی، در گروه آهن اسفنجی ۱۹۱ هزار و ۵۰۰ تن معامله حجمی به ارزش ۲ تریلیون و ۵۹۰ میلیارد و ۳۲ میلیون ریال مورد معامله قرار گرفته که از این میزان ۱۵ هزار تن به صورت سلف و ۱۷۶ هزار و ۵۰۰ تن به صورت نقدی معامله شده است؛ این گروه در مجموع نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۷۵۶۰ درصد افزایش حجمی و ۱۰ هزار و ۳۶۵ درصد افزایش ارزشی داشته است.

گروه طلا

شرکت بورس کالای ایران تا پایان دی ماه سال جاری ۱۱۴ کیلوگرم طلا به ارزش ۳۸۹ میلیارد و ۹۹۶ میلیون و ۱۳۲ هزار ریال معامله شده که اگرچه حجم معاملات طلا نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۵۶ درصد کاهش داشته اما ۰٫۰۱ درصد افزایش در حجم معاملات نشان داده می‌شود.

سنگ آهن

تا پایان دی ماه ۹۷، سنگ آهن با ۳۶۵ هزار تن حجم معامله به ارزش ۱ تریلیون و ۱۴۹ میلیارد و ۷۴۰ میلیون ریال در معاملات نقدی با کاهش ۶۸ درصدی در حجم معاملات به ازای ۱ درصد رشد در ارزش معاملات روبرو بوده است.

گروه کنسانتره

در این گروه از ابتدای سال تا پایان ده ماهه، ۳۲۱ تن کنسانتره به ارزش ۲ تریلیون و ۸۰۰ میلیارد و ۶۶۰ میلیون و ۹۲ هزار ریال مورد معامله قرار گرفته که حجم و ارزش معاملات این کالا بر اساس این جدول و نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ترتیب بیانگر ۴۷ و ۱۷۵ درصد افزایش است.

کنسانتره مولیبدن

در طول این دوره ده ماهه در گروه کنسانتره مولیبدن با ۴ هزار و ۶۶۰ تن معامله به ارزش ۲ تریلیون و ۶۶۲ میلیارد و ۴۸۲ میلیون و ۳۰۰ هزار ریال در رده دوم جدول این گروه قرار گرفته است.

حجم و ارزش معاملات محصولات صنعتی و معدنی طی دوره سال ۱۳۹۷ و مقایسه با دوره سال قبل

نام کالا	نوع قرارداد	از تاریخ ۱۳۹۶/۰۱/۰۱ لغایت ۱۳۹۶/۱۰/۲۸		از تاریخ ۱۳۹۷/۰۱/۰۱ لغایت ۱۳۹۷/۱۰/۲۸		در صد تغییرات		در صد از کل	
		حجم (تن)	ارزش (هزار ریال)	حجم (تن)	ارزش (هزار ریال)	حجم	ارزش	حجم	ارزش
آلومینیوم	سلف	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
نسیه	نسیه	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
نقدی	نقدی	۷۰،۵۷۰	۶،۰۵۴،۰۴۳،۲۵۰	۷۷،۳۸۰	۱۲،۶۴۶،۶۸۳،۵۸۰	۹/۶۵٪	۱۰۹٪	۱/۳٪	۵/۴٪
جمع	جمع	۷۰،۵۷۰	۶،۰۵۴،۰۴۳،۲۵۰	۷۷،۳۸۰	۱۲،۶۴۶،۶۸۳،۵۸۰	۹/۶۵٪	۱۰۹٪	۱/۳٪	۵/۴٪
روی	نقدی	۷۸۰	۹۴،۱۷۵،۰۰۰	۳،۸۰۰	۱،۰۲۱،۵۳۰،۳۴۰	۳۸۷٪	۹۸۵٪	۰/۱٪	۰/۴٪
فولاد	سلف	۵،۴۱۵،۲۸۶	۱۱۹،۳۶۰،۷۳۱،۳۸۱	۴،۸۵۷،۷۵۱	۱۵۵،۰۰۵،۶۶۶،۷۷۷	-۱۰/۳۰٪	۳۰٪	۰	۰
نسیه	نسیه	۱،۷۰۴	۲۷،۵۰۲،۵۶۰	۰	۰	-۱۰۰٪	-۱۰۰٪	۰	۰
نقدی	نقدی	۱۰۰،۶۹۷	۱،۹۶۳،۵۱۹،۰۴۴	۲۶۹،۸۸۷	۸،۸۳۷،۸۱۵،۷۱۴	۱۶۸٪	۳۵۰٪	۰	۰
جمع	جمع	۵۵۱۷،۶۸۷	۱۲۱،۳۵۱،۷۵۲،۹۸۵	۵،۱۲۷،۶۳۸	۱۶۳،۸۴۳،۴۸۲،۴۹۱	-۷٪	۳۵٪	۸۵/۴٪	۶۹/۵٪
مس	نسیه	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
نقدی	نقدی	۱۹۹،۱۸۰	۲۵،۸۵۹،۶۵۳،۵۷۵	۱۷۵،۰۳۵	۴۸،۷۲۵،۸۷۶،۵۱۰	-۱۲/۱٪	۸۸٪	۰	۰
جمع	جمع	۱۹۹،۱۸۰	۲۵،۸۵۹،۶۵۳،۵۷۵	۱۷۵،۰۳۵	۴۸،۷۲۵،۸۷۶،۵۱۰	-۱۲/۱٪	۸۸٪	۰	۰
کنسانتره	نقدی	۲۱۹	۱،۰۱۶،۷۴۴،۷۵۷	۳۲۱	۲،۸۰۰،۶۶۰،۰۹۲	۴۷٪	۱۷۵٪	۰/۰۱٪	۱/۲٪
کنسانتره مولیبدن	نقدی	۵،۲۳۰	۱،۴۳۰،۶۶۷،۴۹۰	۴،۶۶۰	۲،۶۶۲،۴۸۲،۳۰۰	-۱۱٪	۸۶٪	۰/۱٪	۱/۱٪
کک	نقدی	۱۴،۳۰۰	۸۲،۶۲۰،۰۰۰	۰	۰	-۱۰۰٪	-۱۰۰٪	۰	۰
سنگ آهن	سلف	۰	۰	۵،۰۰۰	۲۶،۰۰۰،۰۰۰	۰	۰	۰	۰
نقدی	نقدی	۱،۱۴۴،۵۰۰	۱،۱۳۷،۲۰۸،۳۱۰	۳۶۰،۰۰۰	۱،۱۲۳،۷۴۰،۰۰۰	-۶۹٪	-۱٪	۰	۰
جمع	جمع	۱،۱۴۴،۵۰۰	۱،۱۳۷،۲۰۸،۳۱۰	۳۶۵،۰۰۰	۱،۱۴۹،۷۴۰،۰۰۰	-۶۸٪	۱٪	۰/۵٪	۶/۱٪
آهن اسفنجی	سلف	۰	۰	۱۵،۰۰۰	۱۸۸،۶۲۳،۰۰۰	۰	۰	۰	۰
نقدی	نقدی	۲،۵۰۰	۲۴،۷۵۰،۰۰۰	۱۷۶،۵۰۰	۲،۴۰۱،۴۰۹،۰۰۰	۶۹۶۰٪	۹۶۰۳٪	۰	۰
جمع	جمع	۲،۵۰۰	۲۴،۷۵۰،۰۰۰	۱۹۱،۵۰۰	۲،۵۹۰،۰۳۲،۰۰۰	۷۵۶۰٪	۱۰۳۶۵٪	۰	۰
سیمان	نقدی	۱،۰۰۰	۱،۳۱۲،۰۰۰	۲۲،۰۰۰	۲۹،۸۰۶،۰۰۰	۲۱۰۰٪	۲۱۷۲٪	۰/۰۱۳٪	۰/۰۱۳٪
* خودرو	نقدی	۰	۸۷،۲۶۰،۴۴۵	۰	۰	۰	-۱۰۰٪	۰	۰
روی (معدنی: خاک روی)	نقدی	۰	۰	۳۴،۶۵۰	۲۰۲،۱۱۱،۴۰۰	۰	۰	۰/۰۸۶٪	۰/۰۸۶٪
کل بازار	سلف	۵،۴۱۵،۲۸۶	۱۱۹،۳۶۰،۷۳۱،۳۸۱	۴،۸۷۷،۷۵۱	۱۵۵،۲۲۰،۲۸۹،۷۷۷	-۹/۹٪	۳۰٪	۰	۰
نسیه	نسیه	۱،۷۰۴	۲۷،۵۰۲،۵۶۰	۰	۰	-۱۰۰٪	-۱۰۰٪	۰	۰
نقدی	نقدی	۱،۵۳۸،۹۷۶	۳۷،۷۵۱،۹۵۳،۸۷۱	۱،۱۲۴،۲۳۳	۸۰،۴۵۲،۱۱۴،۹۳۶	-۲۷٪	۱۱۳٪	۰	۰
جمع کل	جمع کل	۶،۹۵۵،۹۶۶	۱۵۷،۱۴۰،۱۸۷،۸۱۲	۶،۰۰۱،۹۸۴	۲۳۵،۶۷۲،۴۰۴،۷۱۳	-۱۳/۷٪	۵۰٪	۱۰۰/۰٪	۱۰۰/۰٪
** طلا	نقدی	۲۵۶	۳۸۹،۹۴۹،۱۶۲	۱۱۴	۳۸۹،۹۹۶،۱۳۲	-۵۶٪	۰/۰۱٪	۰	۰

* به تعداد ۱۰۰ عدد خودرو سراتو طی دوره سال ۱۳۹۶ مورد معامله قرار گرفته است.

** واحد طلا: کیلوگرم

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری معدنی اعلام کرد:

تسهیلات جدید برای متقاضیان صدور بیمه نامه

کمیته‌ای را تشکیل داده ایم تا مجدد کارمزد بیمه نامه‌ها را بررسی کرده و در صورت نیاز، نرخ‌ها را کاهش دهیم. وی گفت: به هر حال ما بررسی مجدد را روی نرخ کارمزد خدمات صندوق صورت خواهیم داد که امیدواریم به نتیجه مطلوب برسیم.

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی درباره میانگین زمان رسیدگی به درخواست معادن گفت: متوسط زمان درخواست تا صدور بیمه نامه مشروط به تکمیل مدارک ۴۰ روز است و کل فرآیند از سوی مشتریان قابل ردیابی است، این در شرایطی است که یکی از بزرگ‌ترین موانع معدن کاران مراجعه برای تکمیل پرونده‌ها بود که با توجه به راه‌اندازی سامانه‌ای برای این موضوع این مدت زمان به شدت کاهش یافته است، چرا که معدن کاران برای ثبت درخواست پذیرش بررسی و صدور بیمه نامه می‌توانند به صورت آنلاین پرونده‌های خود را رصد کنند. وی گفت: یکی از زیرساخت‌هایی که برای جذب منابع بیشتر و افزایش خدمات رسانی به معدن کاران مورد نیاز بود راه‌اندازی سامانه کارا بود که امیدواریم بتواند در کوتاه‌ترین زمان ممکن درخواست متقاضیان را بررسی و در مورد آن اعمال نظر کند. دهقانی افزود: تا سال ۹۲ سرمایه این صندوق ۱۰ میلیارد تومان بود و امروز این رقم به ۱۴۳ میلیارد تومان رسیده که هنوز هم پاسخگوی معدن کاران نیست و تقاضای ما افزایش سرمایه به هزار میلیارد تومان است. البته طبق ماده ۴۳ و ۳۱ قانون معادن باید بخشی از درآمدهای معدنی به صندوق برگردد تا بتوان از آن در جهت حمایت از معدن کاران استفاده شود.

مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی تاکید کرد: صندوق بیمه از ریسک رکود برخوردار نیست و این امر می‌تواند موجب شود تا سیستم بانکی و مالی کشور منابع مالی بیشتری به بخش معدن کشور اختصاص دهند.

وی افزود: هم‌اکنون سهم بخش معدن از منابع ارزی کشور بسیار اندک است، این در حالی است که بخش معدن از مزیت زیادی برخوردار است. محمدرضا بهرام‌ن رییس هیات‌مدیره صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی نیز در این نشست در مورد آمار رشد معدن و چشم‌اندازهای آتی این بخش خاطرنشان کرد: ما نیز آمار شفافی از رشد بخش معدن نداریم و البته با توجه به عضویت خانه معدن در سازمان بین‌المللی معدن (WMC) گزارشی را در دست تهیه داریم تا آمار تولید را به تفکیک در بخش‌های معدنی استخراج کنیم. این آمار را به تفکیک از بخش‌های تخصصی تولید و گمرکات اخذ خواهیم کرد. وی به تدوین نقشه راه معدن اشاره و تصریح کرد: نقشه راه بخش معدن اکنون کاملاً مشخص است و هدف گذاری‌ها برای بخش‌های فلزی و غیرفلزی در آن دیده شده این در شرایطی است که دولت باید خود را از تصدی‌گری دور کند و تنها به مدیریت بپردازد. در این میان صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی یک ابزار توسعه‌ای است که اگر بخواهیم واحدهای کوچک و متوسط را احیا کنیم نیازمند تزریق نقدینگی براساس نقشه راه معدن به آنها هستیم. رییس هیات‌مدیره صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی گفت: به دنبال این هستیم سرمایه صندوق را حداقل تا پایان سال جاری به ۳۰۰ میلیارد تومان برسانیم که امیدواریم دولت نیز مساعدت لازم را در این زمینه صورت دهد. وی افزود: مطابق با نقشه راه بخش معدن تمام بخش‌های مختلف اهداف مشخصی دارند و سهم سازمان زمین‌شناسی نیز مشخص شده که در انتهای این برنامه باید به کجا برسد، چرا که این سازمان یک منبع اطلاعاتی در بخش معدن است و باید اثرگذار باشد. بهرام‌ن با اشاره به امضای تفاهم نامه بین خانه معدن ایران و سازمان توسعه و نوسازی معدن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، تصریح کرد: در ادامه تفاهم نامه‌ای با صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی منعقد شده تا با صدور بیمه نامه‌های اعتباری، تامین مالی لازم برای احیای معادن متروکه انجام شود. □



مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی گفت: با راه‌اندازی سامانه ارتباط با مشتریان (CRM) ثبت درخواست، پذیرش، بررسی و صدور بیمه نامه به صورت برخط انجام می‌شود.

فرید دهقانی گفت: یکی از مشکلات این صندوق، مراجعه معدن داران برای اخذ تسهیلات بود که زمان بررسی و حضور پرونده در صندوق را افزایش می‌داد؛ اکنون با راه‌اندازی سامانه ارتباط با مشتریان (CRM) ثبت درخواست، پذیرش، بررسی و صدور بیمه نامه به صورت برخط انجام می‌شود. وی افزود: تمامی معدن داران در سراسر کشور می‌توانند در مرحله نخست بدون حضور و فقط با اسکن کردن مدارک مورد نیاز، شماره شناسه دریافت کنند و پس از آن بررسی پرونده‌هایشان آغاز می‌شود. مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی گفت: هم‌اکنون متوسط زمان درخواست متقاضی تا صدور بیمه نامه در صورت کامل بودن مدارک به ۴۰ روز کاهش یافته که از سوی مشتری قابل ردیابی است.

وی تاکید کرد: این مهم یکی از زیرساخت‌های اساسی لازم همسو با دولت الکترونیک برای افزایش سرمایه صندوق و خدمات رسانی بهتر به معدن داران است. دهقانی از صدور ۱۷۰۰ بیمه نامه به مبلغ ۶۷۴ میلیارد تومان برای معادن کوچک و متوسط خبر داد و گفت: از این تعداد، مبلغ ۵۹۲ میلیارد تومان بیمه نامه اعتباری و ۱۰۲۵ بیمه نامه برای اکتشاف از محل وجوه اداره شده صادر شده است. وی افزود: سال گذشته آنچه در کمیته فنی برای صدور بیمه نامه به تصویب رسیده حدود ۴۰۹ میلیارد تومان بوده که در مقایسه با آمار تجمعی صدور بیمه نامه از سال ۸۰ تا ۹۷، نویدبخش حرکت جدید و گفتمانی نو، بین صندوق و بخش خصوصی در بخش معدن است. مدیرعامل صندوق بیمه سرمایه گذاری فعالیت‌های معدنی گفت: شاهد تحرک در بخش معادن کوچک و متوسط در نهضت فراوری، اکتشاف و استخراج هستیم و بخشی از صدور بیمه نامه‌های ما مربوط به فراوری است.

به گفته وی، در بخش پذیرش نیز از ۱۲۹ پرونده سال گذشته، در سال جاری ۳۳۹ پرونده دریافت شده که جهش جدی را نشان می‌دهد. ضمن اینکه در بخش وصول مطالبات نیز نسبت به سال گذشته بدون انجام هر گونه اقدام قضایی و صدور اجرائیه، صرفاً با مذاکره و اعتماد بین صندوق و معدن کاران رشد ۴۳ درصدی در وصول مطالبات را شاهد هستیم. دهقانی در مورد صدور کارمزد بیمه نامه‌های بخش معدن گفت: در شرایط فعلی کارمزد خدمات ما یک و نیم تا ۳ درصد است که البته هزینه‌های اخذ وام و دسترسی به منابع مالی در ایران بسیار بالاست اما به هر حال



آینده برای همه
انواع سپرده و تسهیلات

WWW.BA24.IR



بانک آینده
AYANDEH BANK



شرکت خدمات اکتشافی کشور CESCO

کلیه فعالیت های اکتشافی اعم از انجام طرح های مطالعاتی و عملیات حفاری

شرکت خدمات اکتشافی کشور هم اکنون با بهره گیری از نیروهای متخصص و ماشین آلات حفاری با تکنولوژی روز و راندمان نسبی بالا و هم چنین به عنوان یکی از تولید کنندگان ماشین آلات حفاری، در حال حاضر ظرفیت انجام بیش از ۸۰۰۰ متر عملیات اکتشافی در سال را دارا می باشد که این ظرفیت با برنامه ریزی ها و هدف گذاری های انجام شده، در آینده ای نزدیک به طور چشم گیری افزایش پیدا خواهد کرد. همچنین این شرکت با داشتن سوابق طولانی در پروژه های مطالعات اکتشافی و همچنین با بهره گیری از تجربیات شرکت در پروژه های بین المللی مانند پروژه اکتشاف و مطالعات امکان سنجی تفصیلی ذخیره طلای ساری کونی (قروه، کردستان) در همکاری با شرکت ریوتیتسو، هم اکنون با جذب و تربیت نیروی متخصص آمادگی انجام پروژه های مطالعات اکتشافی و ژئوتکنیک، طرح های امکان سنجی و برنامه ریزی تولید معادن را در سطح بین المللی دارد.

عضویت ها

- انجمن صنفی شرکت های خدمات آتشیاری
- اتحادیه حفاران غیر نفتی
- خانه معدن ایران
- اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران



کلیه فعالیت های استخراج معدن

شرکت خدمات اکتشافی کشور با دارا بودن ناوگان عملیاتی متشکل کلیه ماشین آلات معدنی و راه سازی هم اکنون ظرفیت انجام پروژه های عملیات خاکی یا ظرفیتی بالغ بر ۳۰ میلیون تن در سال را دارا می باشد. این شرکت با بهره گیری از متخصصان و مهندسان معدن، دانش و توانایی انجام عملیات بهره برداری از معادن را در کلیه عملیات سیکل استخراج ساده معدنی شامل: آتشیاری، دیو، بارگیری و حمل را دارا می باشد. این شرکت با تجربه و سابقه طولانی در انجام عملیات حفر تونل های معدنی و راه سازی آماده همکاری در انجام اینگونه پروژه ها را دارد.

عملیات آتشیاری

شرکت خدمات اکتشافی کشور با دارا بودن کلیه مجوزهای حقوقی و قانونی کشور در زمینه تهیه، حمل و جابجایی مواد انفجاری، طراحی و اخذ مجوزهای احداث انبار نازره، طراحی الگوهای آتشیاری، انجام عملیات چال زنی و خرج گذاری، آمادگی همکاری در عملیات انفجار در پروژه های حفر تونل، راه سازی و عملیات استخراج معادن را به طور تخصصی دارد.

WWW.CES.CO.IR

+98 21 88 52 04 96

اکتشاف

استخراج

آتشیاری

سرمایه گذاری

بازرگانی

ساخت دستگاه

حفاری

ایرانول



روغن موتورهای ایرانول با بالاترین سطح کیفی

و پیشرفته ترین فرمولاسیون جهانی

ایرانول کیفیت برتر

www.iranol.ir

واحدفروش (خط ویژه): ۸۸۲۱۲۹۹۹



در کنار شما هستیم!

طرح صبا ارزش آفرین

تسهیلات قرض الحسنه برای معرفی شدگان
سازمانها و شرکتهای



مرکز ارتباط با دی: ۰۲۱-۲۸۹۳۰
www.day24.ir

